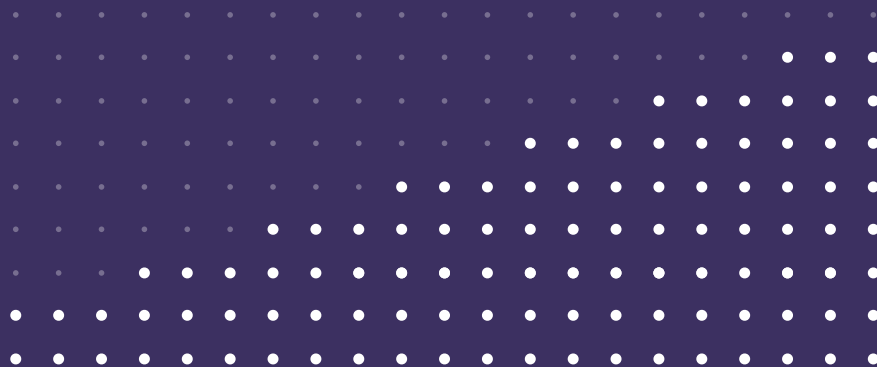




Polski Fundusz Rozwoju

# Tarcza Finansowa PFR dla Firm i Pracowników. Podstawowe informacje i zasady finansowania



# Spis treści

## Nowe instrumenty wsparcia dla firm oferowane przez Polski Fundusz Rozwoju

Podstawowe informacje o Programie.....4

## Tarcza Finansowa PFR dla Mikrofirm oraz Małych i Średnich Firm

Cele Programu .....8

Warunki i okres udzielania przedsiębiorcom finansowania w ramach programu .....9

Instrumenty finansowe Programu.....10

Wysokość udzielanego wsparcia finansowego i warunki jego zwrotu .....11

## Tarcza Finansowa PFR dla Dużych Firm

Cele Programu.....16

Warunki i okres udzielania przedsiębiorcom finansowania.....17

Instrumenty finansowe Programu i warunki udzielania finansowania.....18

Rola Polskiego Funduszu Rozwoju .....24

Roczny plan udzielania finansowania .....25

Monitoring i sprawozdawczość .....25

Tarcza Finansowa PFR dla Firm i Pracowników.  
Podstawowe informacje i zasady finansowania.

# Nowe instrumenty wsparcia dla firm oferowane przez Polski Fundusz Rozwoju

Polski Fundusz Rozwoju w ramach stworzonej przez rząd Tarczy Antykryzysowej uruchamia nowy program pomocowy skierowany do przedsiębiorstw, które ucierpiały wskutek pandemii koronawirusa. Tarcza Finansowa PFR dla Firm i Pracowników to program o wartości blisko 100 mld zł skierowany do mikrofirm (zatrudniających co najmniej 1 pracownika) oraz małych, średnich i dużych przedsiębiorstw. Jego celem jest ochrona rynku pracy i zapewnienie firmom płynności finansowej w okresie poważnych zakłóceń w gospodarce. Program skierowany jest do około 670 tys. polskich przedsiębiorców i przyczyni się do powrotu polskich firm na ścieżkę rozwoju.

Program składa się z 3 podstawowych komponentów o łącznej wartości 100 mld zł (4,5% PKB): Do mikrofirm trafi 25 mld zł, do małych i średnich firm 50 mld zł, a do dużych przedsię-

biorstw 25 mld zł. Podmioty, które skorzystają z programu otrzymają łącznie środki bez-zwrotne o wartości 60 mld zł.

## Podstawowe informacje o Programie

Rządowe programy wsparcia finansowego przedsiębiorstw „Tarcza Finansowa PFR dla Małych i Średnich Firm” oraz „Tarcza Finansowa PFR dla Dużych Firm” („Program” lub „Tarcza Finansowa”) są programami, o których mowa w art. 21a. ust. 1 ustawy z dnia 4 lipca 2019 r. o systemie instytucji rozwoju (Dz. U. 2019 poz. 1572, z dnia 21 sierpnia 2019 r., z późn. zm.), znowelizowanej ustawą z dnia 31 marca 2020 r. o zmianie ustawy o systemie instytucji rozwoju („Ustawa o SIR”), zgodnie z którym Rada Ministrów, w związku ze skutkami COVID-19, może powierzyć Polskiemu Funduszowi Rozwoju S.A. z siedzibą w Warszawie („PFR” lub „Polski Fundusz Rozwoju”) realizację rządowego programu udzielania przedsiębiorcom wsparcia finansowego, w tym w formie bezzwrotnej.

„Tarcza Finansowa PFR dla Małych i Średnich Firm” zakłada, że podstawowym instrumentem wsparcia finansowego przedsiębiorstw będą **subwencje finansowe**, przewidujące mechanizm kompensujący szkody związane z COVID-19.

„Tarcza Finansowa PFR dla Dużych Firm” zakłada, że podstawowe instrumenty wsparcia finansowego dla dużych przedsiębiorstw będą obejmować finansowanie płynnościowe o charakterze w pełni zwrotnym i odpłatnym, finansowanie preferencyjne z możliwością kompensacji szkody związanej z rozprzestrzenianiem się choroby zakaźnej wywołanej wirusem SARS-CoV-2 („COVID-19”) (w postaci możliwości częściowego umorzenia wsparcia finansowego na warunkach określonych w Programie) oraz finansowanie inwestycyjne z wykorzystaniem instrumentów kapitałowych na zasadach rynkowych i w ramach pomocy publicznej.

Misją Polskiego Funduszu Rozwoju jest wspieranie rozwoju społeczno-gospodarczego Polski oraz na podstawie art. 11 ust. 2 pkt. 1) i pkt. 6) Ustawy o SIR, podejmowanie działań anty-kryzysowych, w tym służących zapobieganiu lub łagodzeniu skutków wywołanych chorobą COVID-19. Wzmocnienie polskich instytucji rozwoju, w tym powstanie Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju, było elementem „Strategii na rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju do roku 2020 (z perspektywą do 2030 r.)”, przyjętej uchwałą Rady Ministrów w dniu 14 lutego 2017 r. („SOR”). Poza działalnością inwestycyjną prowadzoną na zasadach rynkowych, do zadań PFR, określonych w art. 11 ust. 2 pkt. 1) Ustawy o SIR, należy wykonywanie zadań powierzonych przez organy administracji rządowej, inne jednostki wykonujące zadania publiczne lub jednostki samorządu terytorialnego, w szczególności w związku z sytuacjami kryzysowymi, w tym rozprzestrzenianiem się choroby zakaźnej wywołanej wirusem SARS-CoV-2 („COVID-19”).

Na skutek pandemii wirusa SARS-CoV-2, wywołującego chorobę COVID-19, nastąpiły znaczące zakłócenia w funkcjonowaniu gospodarki w wielu regionach świata, w tym w Polsce. W związku z zagrożeniem dla zdrowia obywateli zdecydowana większość krajów Unii Europejskiej wprowadziła istotne restrykcje sanitarne, mające zapobiec epidemii. Zakłócenia gospodarcze wywołane pandemią COVID-19 mają bezprecedensową skalę i powodują znaczący spadek aktywności gospodarczej, w szczególności w Europie. Negatywny wpływ na gospodarkę Polski pandemii COVID-19 obejmuje m.in.:

- ▶ szok podażowy wynikający z zerwanych łańcuchów dostaw oraz braku dostępności pracowników;
- ▶ szok popytowy na skutek silnego spadku wydatków konsumentów oraz przedsię-

biorstw, powodujący znaczący i szybki spadek przychodów w sektorze przedsiębiorstw, w szczególności w sektorach dotkniętych zakazem prowadzenia działalności z uwagi na restrykcje sanitarne w związku z chorobą COVID-19;

- ▶ niestabilność na rynkach finansowych, w tym znaczące spadki cen aktywów finansowych, surowców, osłabienie kursów walut i spadek płynności oraz zaostrzenie warunków kredytowych;
- ▶ spadek nastrojów konsumentów i przedsiębiorstw.

Identyfikowane zakłócenia w funkcjonowaniu gospodarki w Polsce w związku ze skutkami pandemii COVID-19 wywołują szereg szkód i zagrożeń dla stabilności przedsiębiorstw, w tym:

- ▶ znaczący spadek przychodów i utratę dochodów przedsiębiorstw w wielu sektorach gospodarki;
- ▶ całkowite zamknięcie działalności przedsiębiorstw w branżach objętych ścisłymi restrykcjami sanitarnymi;
- ▶ powstanie zatorów płatniczych, ryzyko utraty płynności w związku z brakiem wpływów operacyjnych, uniemożliwiające dokonywanie płatności oraz bieżące regulowanie zobowiązań, w tym wynagrodzeń pracowników;
- ▶ powstanie strat finansowych przedsiębiorstw, wynikających z sytuacji nadzwyczajnej w postaci pandemii wirusa SARS-CoV-2;
- ▶ zagrożenie masowym wzrostem liczby upadłości przedsiębiorstw i w związku z tym wzrostem bezrobocia.

W związku z skutkami pandemii wirusa SARS-CoV-2 dla gospodarki powstała luka finansowa w sektorze przedsiębiorstw szacowana przez Polski Fundusz Rozwoju na około

219,5 mld zł („Luka Finansowa”), tj. 10% Produktu Krajowego Brutto („PKB”), w tym:

- ▶ luka finansowa w sektorze mikroprzedsiębiorstw oraz małych i średnich firm – 116,7 mld zł;
- ▶ luka finansowa w sektorze dużych przedsiębiorstw (zatrudniających powyżej 249 pracowników) – 102,7 mld zł.

Metodologia szacowania Luki Finansowej oparta jest o szacowane utracone dochody sektora przedsiębiorstw oraz brak dostępnej płynności finansowej w związku z silnym spadkiem przychodów na skutek pandemii COVID-19. Szacunki Luki Finansowej Polskiego Funduszu Rozwoju są także spójne z obliczeniami luki płynności Narodowego Banku Polskiego oraz Banku Gospodarstwa Krajowego („BGK”).

Luka Finansowa w sektorze przedsiębiorstw może wywołać znaczące negatywne konsekwencje dla stabilności gospodarki w Polsce. Jednym z celów rządowego pakietu szeregu ustaw łącznie tworzących tarczę antykryzysową („Tarcza Antykryzysowa”) jest likwidacja Luki Finansowej w sektorze przedsiębiorstw poprzez m.in. program gwarancji *de minimis* i program gwarancji płynnościowych BGK oraz rozwiązania ochrony rynku pracy związane z dofinansowaniem wynagrodzeń pracowników, czy zwolnieniem ze składek na ubezpieczenia społeczne dla firm. W związku ze stałym pogarszaniem się warunków gospodarczych w krajach Unii Europejskiej, w tym w Polsce, niezbędne jest podjęcie dalszych działań wspierających finansowo sektor dużych przedsiębiorstw, które mają istotny udział w zatrudnieniu oraz udzielenie dodatkowego wsparcia finansowego dla przedsiębiorstw, w tym o charakterze bezzwrotnym, mając na uwadze znaczący lub całkowity spadek przychodów w wielu sektorach gospodarki.

Tarcza Antykryzysowa przewiduje w swoim filarze „*Finansowanie Przedsiębiorstw*” – zapewnienie wsparcia finansowego poprzez szeroko rozumiane udostępnienie kapitału przez Polski Fundusz Rozwoju. Mając na uwadze obecne prognozy makroekonomiczne zakładające spadek PKB w 2 kwartale 2020 r. w Unii Europejskiej oraz Polsce o co najmniej 10% oraz silny spadek PKB w całym 2020 r., niezbędne jest znaczące zaangażowanie środków w ramach Programu. Małe i średnie przedsiębiorstwa w Polsce nie posiadają – w przeciwieństwie do bogatszych krajów Unii Europejskiej – istotnego kapitału i buforów finansowych, co skutkuje zagrożeniem dla utraty płynności finansowej w bardzo krótkim okresie czasu. Z tego też powodu, Tarcza Finansowa powinna mieć istotny komponent pomocy bezzwrotnej oraz powinna być wdrożona niezwłocznie i w znaczącej skali, adekwatnej do szacowanej utraty dochodów przedsiębiorstw na skutek epidemii choroby COVID-19.

Łączna wartość Programu dla małych i średnich przedsiębiorstw to 75 mld zł, na co składają się dwa działania w ramach Programu:

1. **Tarcza Finansowa PFR dla Mikrofirm** o wartości 25 mld zł („*Tarcza Finansowa dla Mikrofirm*”);
2. **Tarcza Finansowa PFR dla MŚP** o wartości 50 mld zł („*Tarcza Finansowa dla MŚP*”).

Łączna wartość Programu dla dużych przedsiębiorstw to 25 mld zł, na co składają się dwa działania w ramach Programu:

1. **Tarcza Płynnościowa PFR dla Dużych Firm** w postaci finansowania płynnościowego o wartości 10 mld zł („*Tarcza Płynnościowa dla Dużych Firm*”);
2. **Tarcza Finansowa PFR dla Dużych Firm** w postaci finansowania preferencyjnego

o wartości 7,5 mld zł („*Tarcza Finansowa dla Dużych Firm*”);

3. **Tarcza Kapitałowa PFR dla Dużych Firm** w postaci finansowania inwestycyjnego o wartości 7,5 mld zł („*Tarcza Kapitałowa dla Dużych Firm*”).

Polski Fundusz Rozwoju może dokonywać zmian w alokacji pomiędzy w/w działaniami w uzgodnieniu z Ministrem właściwym do spraw gospodarki oraz Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych.

Program będzie finansowany ze środków Polskiego Funduszu Rozwoju, w tym głównie poprzez emisję obligacji na rynku krajowym lub zagranicznym. Tym samym, koszty Programu nie powinny wywoływać istotnego wzrostu wydatków budżetu Państwa w 2020 r., z zastrzeżeniem, że wzrost wydatków może nastąpić w sytuacji braku możliwości emisji obligacji przez PFR (w całości bądź w części). Zgodnie z art. 21a ust.4 Ustawy o SIR, Minister właściwy do spraw gospodarki przekazuje środki na pokrycie wynagrodzenia oraz kosztów poniesionych przez Polski Fundusz Rozwoju wskutek realizacji programu rządowego. Finansowanie Programu i tym samym zdolność PFR do spłaty zobowiązań zaciągniętych na cele Programu, gwarantuje i zapewnia budżet Państwa. Program zakłada, że spłata zobowiązań Polskiego Funduszu Rozwoju, zaciągniętych celem realizacji Programu nastąpi w latach 2022-2025. Szacowany roczny koszt obsługi programu dla budżetu Państwa w tych latach wyniesie około 15-20 mld złotych, z uwzględnieniem finansowania mikro-, małych i średnich firm oraz dużych przedsiębiorstw.

Tarcza Finansowa, z wyłączeniem finansowania PFR udzielanego na zasadach rynkowych, będzie stanowić pomoc państwa, której zgodność z rynkiem wewnętrznym

zostanie potwierdzona przez Komisję Europejską na podstawie Art. 107 ust.3 lit. b TFEU (Dz.U.2004.90.864/2, Traktat o funkcjonowaniu Unii Europejskiej – tekst skonsolidowany uwzględniający zmiany wprowadzone Traktatem z Lizbony) – poważne zakłócenia w gospodarce. Kierunkowe warunki dopuszczalności dla tego rodzaju pomocy zostały określone w komunikacie Komisji Europejskiej z dnia 19 marca 2020 r. *„Tymczasowe ramy środków pomocy państwa w celu wsparcia gospodarki w kontekście trwającej epidemii COVID-19”* (C(2020) 1863 final) (*„Tymczasowe Ramy Pomocy”*).

## Tarcza Finansowa PFR dla Firm i Pracowników. Podstawowe informacje i zasady finansowania.

# Tarcza Finansowa PFR dla Mikrofirm oraz Małych i Średnich Firm

### Cele Programu

Zasadniczym celem Programu jest realizacja podstawowego interesu ekonomicznego Rzeczypospolitej Polskiej w postaci zapewnienia stabilności przedsiębiorstw i gospodarki oraz zapewnienie bezpieczeństwa i dobrobytu jej obywateli. Tarcza Finansowa kierowana jest do mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw, które wytwarzają istotną część polskiego PKB. Program ma na celu zapobiegnięcie ryzyka masowej upadłości przedsiębiorstw oraz zwolnień pracowników na skutek znaczących zakłóceń w funkcjonowaniu gospodarki w związku z epidemią COVID-19.

Cele szczegółowe Programu są następujące:

1. udostępnienie małym i średnim przedsiębiorcom finansowania na warunkach preferencyjnych, w istotnej części bezzwrotnego, dla zapewnienia płynności i stabilności

finansowej w okresie poważnych zakłóceń w gospodarce w związku ze skutkami pandemii COVID-19;

2. przekazanie rekompensat finansowych dla przedsiębiorców w związku ze szkodami w postaci utraconych dochodów lub dodatkowych kosztów poniesionych w wyniku pandemii COVID-19;
3. przeciwdziałanie zakłóceniom w funkcjonowaniu gospodarki w okresie kryzysu gospodarczego, wywołanego pandemią COVID-19;
4. stabilizacja finansowa małych i średnich przedsiębiorstw celem ochrony miejsc pracy i bezpieczeństwa finansowego obywateli;
5. zapewnienie pomocy finansowej dla sektorów szczególnie silnie dotkniętych skutkami pandemii COVID-19.

Program stanowi realizację Tarczy Antykryzysowej, mającej na celu przeciwdziałanie gospodarczym skutkom epidemii COVID-19.



## Warunki i okres udzielania przedsiębiorcom finansowania w ramach programu

### Beneficjenci Programu

Programem objęte są następujące podmioty („Beneficjenci Programu”):

1. Przedsiębiorcy w rozumieniu art. 4 ustawy z dnia 6 marca 2018 roku Prawo przedsiębiorców (Dz.U. 2019 nr 0 poz. 1292), tj. osoby fizyczne, osoby prawne lub jednostki organizacyjne niebędące osobą prawną, którym odrębna ustawa przyznaje zdolność prawną, wykonujące działalność gospodarczą oraz wspólnicy spółki cywilnej w zakresie wykonywanej przez nich działalności gospodarczej, będący mikro-, małymi lub średnimi przedsiębiorcami spełniającymi następujące kryteria:
  - a) mikroprzedsiębiorca („Mikrofirma”) – to przedsiębiorca, który zatrudnia co najmniej 1 pracownika z wyłączeniem właściciela oraz nie więcej niż 9 pracowników, a jego roczny obrót lub suma bilansowa nie przekracza kwoty 2 mln EUR;
  - b) małe i średnie przedsiębiorstwo („MŚP” lub „mała i średnia firma”) – to przedsiębiorca, który zatrudnia od 10 do 249 pracowników, a jego roczny obrót nie przekracza 50 mln EUR lub suma bilansowa nie przekracza 43 mln EUR.
2. Przedsiębiorcy, którzy odnotowują spadek obrotów gospodarczych (przychodów ze sprzedaży) o co najmniej 25% w dowolnym miesiącu po 1 lutego 2020 r. w porównaniu do poprzedniego miesiąca lub analogicznego miesiąca ubiegłego roku w związku zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19. Przez spadek obrotów gospodarczych należy rozumieć spadek sprzedaży towarów lub usług w rozumieniu art. 15g ust. 9 ustawy z dnia 2 marca 2020 r. o szczególnych rozwiązaniach związanych z zapobieganiem, przeciwdziałaniem i zwalczaniem COVID-19, innych chorób zakaźnych oraz wywołanych nimi sytuacji kryzysowych (Dz.U. poz. 374, 567 i 568);
3. Przedsiębiorcy wobec których nie zostało otwarte postępowanie upadłościowe lub likwidacyjne na podstawie ustawy z dnia 28 lutego 2003 r. Prawo upadłościowe i naprawcze (Dz.U. 2003 nr 60 poz. 535) („Prawo Upadłościowe”) albo nie zostało otwarte postępowanie restrukturyzacyjne na podstawie ustawy z dnia 15 maja 2015 r. Prawo restrukturyzacyjne (Dz.U. 2019 poz. 243) („Prawo Restrukturyzacyjne”);
4. Beneficjent rzeczywisty, w rozumieniu art. 2 ust. pkt 1) ustawy z dnia 1 marca 2018 roku o przeciwdziałaniu praniu brudnych pieniędzy oraz finansowaniu terroryzmu (Dz.U. 2019 nr 0 poz. 1115) („Ustawa AML”), korzystający z wsparcia finansowego w ramach Programu, posiadający rezydencję podatkową na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej i rozliczający podatki za ostatnie 2 lata obrotowe (jeżeli dotyczy) na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej. Odejście od tej zasady możliwe jest: (i) w sytuacji zobowiązania Beneficjenta Programu do przeniesienia rezydencji podatkowej na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej w terminie do 9 miesięcy od dnia udzielenia finansowania w ramach Programu lub (ii) w przypadku przedsiębiorstw zagranicznych – od akceptacji dodatkowych zobowiązań np. inwestycyjnych, na podstawie indywidualnej zgody PFR;
5. Przedsiębiorca prowadził działalność na dzień 31 grudnia 2019 r.;
6. Przedsiębiorca na dzień 31 grudnia 2019 r. lub na dzień udzielenia finansowania nie zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne, przy czym rozłożenie

płatności na raty lub jej odroczenie nie jest uznawane za zaległość;

7. Przedsiębiorca nie prowadzi działalności w zakresie:
- produkcji i handlu bronią oraz amunicją;
  - produktów lub usług, które mogą skutkować ograniczaniem bądź naruszaniem wolności indywidualnych lub/oraz praw człowieka;
  - obszarów wątpliwych z powodów etyczno-moralnych, np. przeprowadzania eksperymentów na zwierzętach, hazardu i powiązanych aktywności, produkcji i dystrybucji wyrobów tytoniowych i podobnego typu używek, produkcji i dystrybucji środków odurzających.

Beneficjent Programu ma prawo o ubieganie się do przyznania mu wsparcia finansowego z Polskiego Funduszu Rozwoju na warunkach w nim określonych, pod warunkiem złożenia stosownego wniosku o udzielenie subwencji finansowej w ramach prowadzonego naboru, w szczególności za pośrednictwem banków.

Program zakłada dwa rodzaje wsparcia finansowego:

- ▶ **Tarcza Finansowa dla Mikrofirm**, obejmująca wsparcie finansowe dla mikroprzedsiębiorców;
- ▶ **Tarcza Finansowa dla MŚP**, obejmująca wsparcie finansowe dla małych i średnich przedsiębiorstw.

Sposób składania wniosków przez Beneficjentów Programu określi Polski Fundusz Rozwoju we współpracy z Ministrem właściwym do spraw gospodarki oraz Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych.

## Instrumenty finansowe Programu

Zgodnie z art. 21a ust. 1 oraz art. 13 ust. 1 Ustawy o SIR, finansowanie Polskiego Funduszu Rozwoju może być udzielane, w szczególności z wykorzystaniem następujących instrumentów:

- obejmowanych lub nabywanych udziałów, akcji, warrantów subskrypcyjnych, obligacji, wierzytelności oraz przystępowania do spółek osobowych;
- udzielania pożyczek, gwarancji oraz poręczeń.

Tymczasowe Ramy Pomocy dopuszczają jako formę wsparcia finansowego przedsiębiorców między innymi subwencję. Zgodnie z Tymczasowymi Ramami Pomocy maksymalna kwota pomocy publicznej udzielanej przedsiębiorcy w ramach Programu wynosi 800 tys. EUR. Kwota pomocy publicznej obliczana jest w kwocie nominalnej subwencji. Polski Fundusz Rozwoju może udzielać subwencji finansowych przedsiębiorcom, w tym w formie bezzwrotnej, na podstawie Art. 21a. 1. Ustawy o SIR, zgodnie z którym Rada Ministrów, w związku ze skutkami COVID-19, może powierzyć Polskiemu Funduszowi Rozwoju realizację rządowego programu udzielania przedsiębiorcom wsparcia finansowego, w szczególności w formach, o których mowa w art. 13 ust. 1, lub w formach bezzwrotnych.

Instrumentem finansowym Programu są subwencje finansowe Polskiego Funduszu Rozwoju, udzielane na podstawie umowy o udzielenie subwencji finansowej („Umowa”) na następujących warunkach:

- ▶ przeznaczenie środków: pokrycie kosztów prowadzonej działalności gospodarczej, z wyłączeniem przeznaczenia środków

na nabycie (przejęcie) w sposób bezpośredni lub pośredni innego przedsiębiorcy (zakaz akwizycji);

- ▶ dopuszczalna spłata kredytów: możliwość wykorzystania subwencji finansowej na przedterminową spłatę kredytów do maksymalnej wysokości 25% wartości subwencji;
- ▶ rozliczenia z podmiotami powiązаныmi: zakaz przeznaczania środków z subwencji finansowej na płatności do właściciela, do osób lub podmiotów powiązanych z właścicielem przedsiębiorstwa;
- ▶ zwrot: na warunkach określonych w Programie i Umowie;
- ▶ zabezpieczenie: umowne lub inne.

Szczegółowe warunki wsparcia finansowego oraz zobowiązania Beneficjenta Programu określać będzie Umowa. Z uwagi na pomocowy charakter Programu, polegający na udzielaniu wsparcia finansowego w związku z istotnymi zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19, Polski Fundusz Rozwoju stosować będzie możliwie uproszczone procedury przyznawania finansowania, przy czym zdolność kredytowa nie stanowi warunku udzielenia subwencji finansowej, a procedura przyznawania wsparcia finansowego będzie możliwie automatyczna i w szczególności realizowana za pośrednictwem kanałów elektronicznych (np. banków) z wykorzystaniem oświadczeń składanych przez Beneficjenta Programu.

Istotnym celem Programu jest ochrona miejsc pracy i promocja zatrudnienia. Pracownikiem jest („Pracownik”):

- ▶ osoba fizyczna, która zgodnie z przepisami polskiego prawa pozostaje z Mikrofirmą (pracodawcą) w stosunku pracy, z zastrzeżeniem, że stan zatrudnienia określa się w przeliczeniu na pełny wymiar czasu pracy. Mikrofirma uprawniona jest do uwzględ-

nienia Pracowników będących na urloпах macierzyńskim, rodzicielskim oraz wychowawczym;

- ▶ osoba fizyczna współpracująca regularnie z Mikrofirmą, która na dzień 31 grudnia 2019 r. została zgłoszona przez niego do ubezpieczenia społecznego (wymóg zgłoszenia nie dotyczy studentów do 26 roku życia pracujących na podstawie umowy zlecenia), a jej średnie miesięczne wynagrodzenie brutto z tytułu świadczonych usług w wybranym okresie 3 miesięcy w okresie 1 stycznia 2019 r. – 31 grudnia 2020 r. jest na poziomie nie niższym niż minimalne wynagrodzenie za pracę tj. 2 250 zł brutto dla miesięcy z roku 2019 oraz 2 600 zł brutto dla miesięcy z roku 2020.

## Wysokość udzielanego wsparcia finansowego i warunki jego zwrotu

### A. Tarcza Finansowa dla Mikrofirm

Maksymalna kwota subwencji finansowej w ramach Programu wsparcia finansowego Tarcza Finansowa dla Mikrofirm obliczana jest jako iloczyn liczby zatrudnionych oraz kwoty bazowej subwencji. Uzależnienie wysokości subwencji finansowej od liczby zatrudnionych ma na celu:

- ▶ dopasowanie wielkości wsparcia finansowego do skali działalności Mikrofirmy, dla której koszty zatrudnienia często stanowią największy składnik kosztów, w szczególności w branżach usługowych objętych obecnie restrykcjami w związku z COVID-19 np. gabinety kosmetyczne, fryzjerskie, itp.; oraz
- ▶ ochronę miejsc pracy poprzez mechanizm pozwalający uzyskać większe wsparcie finansowe przy większej liczbie zatrudnionych.

Bazowa kwota subwencji finansowej w przeliczeniu na zatrudnionego uzależniona jest od wielkości spadku przychodów Mikrofirmy. Takie rozwiązanie ma na celu dopasowanie wielkości wsparcia finansowego do skali poten-

cjalnej utraty dochodu w związku ze spadkiem przychodów na skutek COVID-19.

Maksymalne kwoty dostępnych subwencji finansowych w ramach Tarczy Finansowej dla Mikrofirm określa poniższa tabela:

Wsparcie finansowe w złotych		Kwota subwencji finansowej w zależności od liczby zatrudnionych (bez właściciela)								
Skala spadku przychodów	Bazowa kwota subwencji na zatrudnionego	1	2	3	4	5	6	7	8	9
<25 ; 50%)	12 000	12 000	24 000	36 000	48 000	60 000	72 000	84 000	96 000	108 000
<50% ; 75%)	24 000	24 000	48 000	72 000	96 000	120 000	144 000	168 000	192 000	216 000
<75% ; 100>	36 000	36 000	72 000	108 000	144 000	180 000	216 000	252 000	288 000	324 000

Biorąc pod uwagę średnie zatrudnienie w sektorze mikroprzedsiębiorstw na poziomie około 3 pracowników, zakłada się, że średnia wysokość wsparcia finansowego wyniesie około 72–96 tys. zł dla jednej Mikrofirmy oraz maksymalnie do 324 tys. zł.

Otrzymana przez Mikrofirmę subwencja finansowa podlega zwrotowi na następujących zasadach:

1. w przypadku zaprzestania prowadzenia działalności gospodarczej przez Mikrofirmę w trakcie 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji – w kwocie stanowiącej 100% wartości subwencji finansowej;
2. w przypadku prowadzenia działalności gospodarczej przez Mikrofirmę przez okres

12 miesięcy od dnia przyznania subwencji, subwencja finansowa podlega zwrotowi:

- a) w kwocie stanowiącej 25% wartości subwencji bezwarunkowo; oraz
- b) w przypadku utrzymania średniej liczby Pracowników (średnie zatrudnienie) w okresie 12 pełnych miesięcy kalendarzowych od dnia wypłaty subwencji w stosunku do stanu na dzień 31 grudnia 2019 r. lub wobec analogicznego okresu roku poprzedniego na poziomie:
  - i. wyższym niż 100% – w wysokości dodatkowo 0% wartości subwencji;
  - ii. od 50% do 100% – w wysokości dodatkowo od 0% do 50% subwencji – proporcjonalnie do skali redukcji zatrudnienia wg wzoru poniżej:

Wartość subwencji ulegającej zwrotowi z tytułu redukcji zatrudnienia = wartość subwencji \* Skala redukcji zatrudnienia  
gdzie

$$\text{Skala Redukcji Zatrudnienia} = - \left( \frac{\text{średnia liczba Pracowników przez okres 12 miesięcy od dnia wypłaty subwencji finansowej}}{\text{liczba pracowników wg stanu na 31.12.2019 r. lub wobec analogicznego okresu roku poprzedniego}} - 1 \right)$$

- iii. niższym niż 50% – w wysokości dodatkowo 50% wartości subwencji.

Łącznie więc przedsiębiorca, który utrzymał co najmniej 100% poziomu zatrudnienia może

zachować (brak obowiązku zwrotu) 75% całkowitej wartości subwencji, w przypadku spadku zatrudnienia o więcej niż 50%, brak obowiązku zwrotu subwencji dotyczącej 25% jej wartości.

Powyższe warunki podlegają badaniu na koniec 12 miesięcy kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego po dniu udzielenia subwencji finansowej.

Szczegółowe zasady zwrotu subwencji określi Polski Fundusz Rozwoju we współpracy z Ministrem właściwym do spraw gospodarki oraz Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych.

Formuła zwrotu subwencji finansowej ma na celu ochronę miejsc pracy i promocję zatrudnienia. Spadek o 10% liczby Pracowników powoduje zwiększenie kwoty zwrotu subwencji finansowej o 10% wartości całkowitej, co stanowi silny bodziec dla Beneficjentów Programu do utrzymywania miejsc pracy, co umożliwia otrzymane wsparcie finansowe.

Warunkiem nieegzekwowania zwrotu subwencji finansowej:

- ▶ spełnienie przez Beneficjenta Programu ewentualnych innych zobowiązań, określonych w Umowie;
- ▶ złożenie oświadczenia przez Beneficjenta Programu wraz z załączonym dokumentem potwierdzającym stan zatrudnienia.

Kwota subwencji finansowej, która podlega zwrotowi, jest spłacana w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego po dniu udzielenia subwencji finansowej.

Wartością pomocy będzie całkowita wartość subwencji finansowej, tj. bez uwzględnienia wysokości zwrotu. Szacuje się, że z Tarczy Finansowej dla Mikrofirm skorzysta około 55% Mikrofirm, tj. około 350 tys. firm. Przyjmując średnią wartość bezzwrotnej części subwencji na poziomie 65%, szacowana wyso-

kość bezzwrotnego wsparcia finansowego dla Mikrofirm wynosi 16,2 mld zł. Wartość całego Programu wynosi 25 mld zł i jest równa maksymalnej kwocie pomocy publicznej dla Mikrofirm.

Szacowana średnia wartość pomocy przypadającej na Mikrofirmę jest równa średniej wysokości subwencji w kwocie około 72 tys. zł. Maksymalna wartość pomocy publicznej w przypadku Mikrofirmy zatrudniającego 9 Pracowników równa jest maksymalnej kwocie subwencji finansowej w wysokości 324 tys. zł, co jest poniżej dopuszczalnego Tymczasowymi Ramami Pomocy prognozy 800 tys. EUR.

## B. Tarcza Finansowa dla MŚP

Maksymalna kwota subwencji finansowej w ramach Programu wsparcia finansowego Tarcza Finansowa dla MŚP jest określana procentowo w relacji do poziomu przychodów w 2019 r. oraz zależy od ich spadku w związku z chorobą COVID-19 względem wartości za rok obrotowy 2019 – analogicznie do mechanizmu dla Mikrofirm. Wartości subwencji finansowej mogą przyjąć 4%, 6% lub 8% wartości przychodów przy odpowiednio ich spadku o minimum 25%, 50% i 75%. Uzależnienie wysokości subwencji finansowej od wielkości obrotów i skali ich spadków ma na celu:

- ▶ dopasowanie wysokości wsparcia finansowego do skali działalności MŚP; oraz
- ▶ dopasowanie wysokości wsparcia finansowego do sytuacji finansowej i potrzeb płynnościowych przedsiębiorstwa w związku z utratą dochodów na skutek COVID-19.

Średnie i maksymalne kwoty dostępnych subwencji finansowych w ramach Tarczy Finansowej dla MŚP określa poniższa tabela (scenariusze rozłączne):

Spadek przychodów	Kwota subwencji jako % przychodów	MŚP Średnio		MŚP Maksymalnie	
		Średni przychód MŚP	Kwota Subwencji	Maksymalny przychód do kalkulacji kwoty subwencji	Maksymalna kwota subwencji
<0 ; 25%)	0%	31 300 000	0	225 000 000	0
<25 ; 50%)	4%	31 300 000	1 252 000	225 000 000	3 500 000
<50 ; 75%)	6%	31 300 000	1 878 000	225 000 000	3 500 000
<75% ; 100%>	8%	31 300 000	2 504 000	225 000 000	3 500 000

Biorąc pod uwagę średnie przychody w sektorze małych i średnich przedsiębiorstw na poziomie około 31,3 mln zł, szacowana średnia wysokość wsparcia finansowego wyniesie około 1,9 mln zł dla jednego przedsiębiorstwa oraz maksymalnie do 3,5 mln zł, co jest poniżej określonego Tymczasowymi Ramami Pomocy progu 800 tys. EUR.

Otrzymana przez małego lub średniego przedsiębiorcę subwencja finansowa podlega zwrotowi na następujących zasadach:

1. w przypadku zaprzestania prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorcę w ciągu 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji – w kwocie stanowiącej 100% wartości subwencji;
2. w przypadku prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorcę przez okres 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji:
  - a) w wysokości 25% wartości subwencji bezwarunkowo, oraz
  - b) w wysokości dodatkowo do 25% wartości subwencji oraz maksymalnie do wysokości wykazanej przez Beneficjenta Programu skumulowanej **straty gotówkowej na sprzedaży** w okresie 12 miesięcy licząc od pierwszego miesiąca w którym przedsiębiorca odnotował stratę po 1 lutego 2020 r. lub od miesiąca w którym udzielona została subwencja, rozumianej w zależności od formy działalności jako:
    - i. dla przedsiębiorstw prowadzących pełną rachunkowość gotówkową pełną stratą na sprzedaży to odzwierciedlona w rachunku wyników strata na sprzedaży netto z wyłączeniem w szczególności kosztów amortyzacji, rezerw i odpisów lub wyniku z przeszacowania lub sprzedaży aktywów;
    - ii. dla przedsiębiorstw rozliczających się na podstawie księgi przychodów i rozchodów w kwocie wykazanej straty;
    - iii. dla przedsiębiorców rozliczających się na podstawie karty podatkowej lub na ryczałcie stratę na sprzedaży oblicza się jako skumulowany spadek przychodów, oraz
- c) w wysokości do 25% wartości subwencji w przypadku utrzymania średniej liczby Pracowników (średnie zatrudnienie) w okresie 12 pełnych miesięcy kalendarzowych od dnia udzielenia subwencji w stosunku do stanu na 31 grudnia 2019 r. lub wobec analogicznego okresu roku poprzedniego na poziomie:
  - i. wyższym niż 100% – w wysokości dodatkowo 0% subwencji
  - ii. od 50% do 100% – w wysokości dodatkowo od 0% do 25% subwencji – proporcjonalnie do skali redukcji zatrudnienia wg wzoru poniżej:

Wartość subwencji ulegającej zwrotowi z tytułu redukcji zatrudnienia = wartość subwencji \* 50% \* Skala redukcji zatrudnienia  
gdzie

$$\text{Skala Redukcji Zatrudnienia} = - \left( \frac{\text{średnia liczba Pracowników przez okres 12 miesięcy od dnia wypłaty subwencji finansowej}}{\text{liczba pracowników wg stanu na 31.12.2019 r. lub wobec analogicznego okresu roku poprzedniego}} - 1 \right)$$

iii. niższym niż 50% – w wysokości dodatkowo 25% subwencji;

Łącznie więc przedsiębiorca, który utrzymał co najmniej 100% poziom zatrudnienia oraz wykazał stratę gotówkową na sprzedaży większą niż 25% wartości subwencji, może zachować 75% kwoty subwencji w formie bezzwrotnej.

Szczegółowe warunki zwrotu subwencji finansowej określi Polski Fundusz Rozwoju we współpracy z Ministrem właściwym do spraw gospodarki oraz Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych.

Formuła zwrotu subwencji finansowej ma na celu ochronę miejsc pracy i promocję zatrudnienia. Spadek o 10% liczby Pracowników powoduje zwiększenie kwoty zwrotu subwencji o 5% wartości całkowitej, co stanowi silny bodziec dla Beneficjentów Programu do utrzymywania miejsc pracy, co umożliwi otrzymane wsparcie finansowe.

Warunkiem nieegzekwowania zwrotu subwencji finansowej jest:

- ▶ spełnienie przez Beneficjenta Programu ewentualnych innych zobowiązań, określonych w umowie o udzielenie subwencji finansowej;
- ▶ złożenie oświadczenia przez Beneficjenta Programu wraz z załączonymi dokumentami finansowymi stwierdzającymi gotówkową stratę na sprzedaży oraz potwierdzającymi stan zatrudnienia.

Kwota subwencji finansowej, która podlega zwrotowi, jest spłacana w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego przypadającego po dacie wypłaty subwencji.

Szacuje się, że z Tarczy Finansowej dla MŚP skorzysta ponad połowa małych i średnich firm, tj. ponad 26 tys. Przyjmując średnią wartość bezzwrotnej części subwencji na poziomie 65%, szacowany koszt bezzwrotnego wsparcia finansowego dla małych i średnich firm wynosi 32,5 mld zł. Wartość całego Programu wynosi 50 mld zł i jest równa kwocie pomocy publicznej dla małych i średnich firm.

Szacowana średnia wartość pomocy na małych i średnich firm równa jest średniej wartości subwencji finansowej w kwocie 1,9 mln zł. Maksymalna wartość pomocy publicznej w przypadku średniej firmy o obrocie 225 mln zł i korzystającej z maksymalnej wartości subwencji finansowej wyniesie około 3,5 mln zł, co jest poniżej dopuszczalnego progu 800 tys. EUR.

## Tarcza Finansowa PFR dla Firm i Pracowników. Podstawowe informacje i zasady finansowania.

# Tarcza Finansowa PFR dla Dużych Firm

### Cele Programu

Zasadniczym celem Programu jest realizacja podstawowego interesu ekonomicznego Rzeczypospolitej Polskiej w postaci zapewnienia stabilności przedsiębiorstw i gospodarki oraz bezpieczeństwa i dobrobytu jej obywateli. Program kierowany jest do dużych przedsiębiorstw, które mają znaczący udział w zatrudnieniu i polskim eksporcie. Małe i średnie firmy są także silnie zintegrowane w łańcuchy kooperacji z dużymi przedsiębiorcami. Z tego też powodu, zapewnienie stabilności finansowej sektora dużych przedsiębiorstw ma istotne znaczenie dla rynku pracy oraz małych i średnich firm. Program ma na celu zapobiegnięcie ryzyka masowej upadłości dużych przedsiębiorstw na skutek szkód poniesionych w związku ze znaczącymi zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki w związku z epidemią COVID-19.

Cele szczegółowe Programu są następujące:

1. zapewnienie dużym przedsiębiorstwom szybkiego dostępu do płynności finansowej, w szczególności niezbędnej do finansowania kapitału obrotowego (np. płatności zobowiązań handlowych dla małych i średnich firm lub realizacji nowych zamówień);
2. przekazanie rekompensat finansowych dla przedsiębiorców w związku ze szkodami w postaci utraconych dochodów lub dodatkowych kosztów poniesionych w wyniku pandemii COVID-19, w szczególności dla tych firm, których projekcje wskazują na brak możliwości prowadzenia ustabilizowanej polityki finansowej z uwagi na skokowy wzrost zadłużenia oraz straty finansowe na skutek COVID-19;
3. udostępnienie dużym przedsiębiorstwom notowanym na rynku regulowanym lub poza nim dostępu do kapitału, w sytuacji istotnych zakłóceń w funkcjonowaniu rynku kapitałowego i problemów z wyceną kosztu kapitału;
4. zapewnienie kapitału na inwestycje istotne z perspektywy COVID-19 w postaci przykładowo programu finansowego w zakresie



technologii medycznych („**Program Sektorowy w związku z COVID-19**”);

5. przeciwdziałanie zakłóceniom w funkcjonowaniu gospodarki w okresie kryzysu gospodarczego, wywołanego pandemią COVID-19;
6. stabilizacja finansowa dużych przedsiębiorstw celem ochrony miejsc pracy i bezpieczeństwa finansowego obywateli;
7. zapewnienie pomocy finansowej dla sektorów szczególnie silnie dotkniętych skutkami pandemii COVID-19.

Program stanowi realizację Tarczy Antykryzysowej, mającej na celu przeciwdziałanie gospodarczym skutkom epidemii COVID-19.

## Warunki i okres udzielania przedsiębiorcom finansowania

### Beneficjenci Programu

Programem objęte są następujące podmioty („**Beneficjenci Programu**”):

1. Przedsiębiorcy w rozumieniu art. 4 ustawy z dnia 6 marca 2018 roku Prawo przedsiębiorców (Dz.U. 2019 poz. 1292), tj. osoby fizyczne, osoby prawne lub jednostki organizacyjne niebędące osobą prawną, którym odrębna ustawa przyznaje zdolność prawną, wykonujące działalność gospodarczą, będące dużymi przedsiębiorcami, spełniającymi następujące kryteria:
  - a) zatrudnienie wynosi co najmniej 250 pracowników (całkowite zatrudnienie w grupie kapitałowej);
  - b) obrót przekracza 50 mln EUR lub suma bilansowa przekracza 43 mln EUR w ujęciu skonsolidowanym.oraz
- małe i średnie przedsiębiorstwa („**MŚP**”), które zatrudniają od 10 do 249 pracowników, a ich roczny obrót nie przekracza 50 mln EUR lub suma bilansowa nie przekracza 43 mln EUR w ujęciu skonsolidowanym, o ile nie są beneficjentem programu Tarcza Finansowa dla MŚP w sytuacji kiedy:
  - a) luka finansowania MŚP zgodnie z projekcjami finansowymi przekracza 3,5 mln zł;
  - b) finansowanie dotyczy Programu Sektorowego w związku z COVID-19;
2. Przedsiębiorcy, którzy:
  - a) odnotowują spadek obrotów gospodarczych (przychodów ze sprzedaży) o co najmniej 25% w dowolnym miesiącu po 1 lutego 2020 r. w porównaniu do poprzedniego miesiąca lub analogicznego miesiąca ubiegłego roku w związku zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19. Przez spadek obrotów gospodarczych należy rozumieć spadek sprzedaży towarów lub usług w rozumieniu art. 15g ust. 9 ustawy z dnia 2 marca 2020 r. o szczególnych rozwiązaniach związanych z zapobieganiem, przeciwdziałaniem i zwalczaniem COVID-19, innych chorób zakaźnych oraz wywołanych nimi sytuacji kryzysowych (Dz.U. poz. 374, 567 i 568);
  - b) utracili zdolność produkcji lub świadczenia usług albo odbioru produktów lub usług przez zamawiających w związku z brakiem dostępności komponentów lub zasobów w związku z COVID-19;
  - c) nie otrzymują płatności z tytułu sprzedaży na skutek COVID-19 w kwocie przekraczającej 25% należności;
  - d) z powodu zakłóceń w funkcjonowaniu rynku finansowego nie mają dostępu do rynku kapitałowego lub limitów kredytowych w związku z nowymi kontraktami;
  - e) są uczestnikami Programów Sektorowych.;

3. Przedsiębiorcy wobec których nie zostało otwarte postępowanie upadłościowe lub likwidacyjne na podstawie ustawy z dnia 28 lutego 2003 r. Prawo upadłościowe i naprawcze (Dz.U. 2003 nr 60 poz. 535) („**Prawo Upadłościowe**”) albo nie zostało otwarte postępowanie restrukturyzacyjne na podstawie ustawy z dnia 15 maja 2015 r. Prawo restrukturyzacyjne (Dz.U. 2019 poz. 243) („**Prawo Restrukturyzacyjne**”);
4. Beneficjent rzeczywisty, w rozumieniu art. 2 ust. pkt 1) ustawy z dnia 1 marca 2018 roku o przeciwdziałaniu praniu brudnych pieniędzy oraz finansowaniu terroryzmu (Dz.U. 2019 nr 0 poz. 1115) („**Ustawa AML**”), korzystający ze wsparcia finansowego w ramach Programu, posiadający rezydencję podatkową na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej i rozliczający podatki za ostatnie 2 lata obrotowe (jeżeli dotyczy) na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej. Odejście od tej zasady możliwie jest wyłącznie w sytuacji zobowiązania Beneficjenta Programu do przeniesienia rezydencji podatkowej na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej w terminie do 9 miesięcy od dnia udzielenia wsparcia w ramach Programu;
5. Przedsiębiorca, który prowadził działalność na dzień 31 grudnia 2019 r.;
6. Przedsiębiorca, który na dzień 31 grudnia 2019 r. lub na dzień udzielenia finansowania nie zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne, przy czym rozłożenie płatności na raty lub jej odroczenie nie jest uznawane za zaległość;
7. Przedsiębiorca, który nie prowadzi działalności w zakresie:
  - a) produkcji i handlu bronią oraz amunicją;
  - b) produktów lub usług, które mogą skutkować ograniczaniem bądź naruszaniem wolności indywidualnych lub/oraz praw człowieka;
  - c) obszarów wątpliwych z powodów etyczno-moralnych, np. przeprowadzania eksperymentów na zwierzętach, hazardu

i powiązanych aktywności, produkcji i dystrybucji wyrobów tytoniowych i podobnego typu używek, produkcji i dystrybucji środków odurzających.

Beneficjent Programu ma prawo ubiegania się o przyznanie mu wsparcia finansowego z Polskiego Funduszu Rozwoju na warunkach w nim określonych, pod warunkiem złożenia stosownego wniosku o udzielenie finansowania bezpośrednio do Polskiego Funduszu Rozwoju lub za pośrednictwem formularza aplikacyjnego na stronie [www.pfr.pl](http://www.pfr.pl).

Sposób składania wniosków przez Beneficjentów Programu określili umowa, o której mowa w art. 21a ust. 5 Ustawy o SIR, która została zawarta pomiędzy Polskim Funduszem Rozwoju a Ministrem właściwym do spraw gospodarki, działającym w porozumieniu z Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych.

## Instrumenty finansowe Programu i warunki udzielania finansowania

Program zakłada, że zgodnie z art. 21a ust. 1 oraz art. 13 ust. 1 Ustawy o SIR, finansowanie Polskiego Funduszu Rozwoju może być udzielane, w szczególności z wykorzystaniem następujących instrumentów:

1. obejmowanych lub nabywanych udziałów, akcji, warrantów subskrypcyjnych, obligacji, wierzytelności oraz przystępowania do spółek osobowych;
2. udzielania pożyczek, gwarancji oraz poręczeń,

z zastrzeżeniem, że Program Pomocowy, może określić węższy zakres dopuszczalnych instru-

mentów finansowych, kryteriów oraz zasad obliczania wartości udzielonej pomocy publicznej.

Polski Fundusz Rozwoju będzie dążył, w możliwym zakresie, do powiązania udzielanego wsparcia na zasadach preferencyjnych z faktycznie poniesioną szkodą przez Beneficjentów Programu w związku z COVID-19 oraz z promocją zatrudnienia.

Ocena wysokości poniesionej straty oparta jest w szczególności na szacunku kwoty **gotówkowej straty na sprzedaży**, rozumianej jako odzwierciedlona w rachunku wyników strata na sprzedaży netto z wyłączeniem w szczególności kosztów amortyzacji.

Przy określaniu warunków wsparcia finansowego w zakresie ochrony miejsc pracy i promocji zatrudnienia, pracownikiem jest („Pracownik”):

- ▶ osoba fizyczna, która zgodnie z przepisami polskiego prawa pozostaje z przedsiębiorcą (pracodawcą) w stosunku pracy.
- ▶ osoba fizyczna współpracująca regularnie z przedsiębiorstwem, która na dzień 31 grudnia 2019 r. została zgłoszona przez niego do ubezpieczenia społecznego (wymóg zgłoszenia nie dotyczy studentów do 26 roku życia pracujących na podstawie umowy zlecenia), a jej średnie miesięczne wynagrodzenie brutto z tytułu świadczonych usług w wybranym okresie 3 miesięcy w okresie 1 stycznia 2019 r. – 31 grudnia 2020 r. jest na poziomie nie niższym niż minimalne wynagrodzenie za pracę tj. 2 250 zł brutto dla miesięcy z roku 2019 oraz 2 600 zł brutto dla miesięcy z roku 2020.

Polski Fundusz Rozwoju może uzależniać wysokość udzielanego wsparcia finansowego Beneficjentom Programu od zobowiązań

w zakresie utrzymania określonego poziomu zatrudnienia Pracowników.

### A. Finansowanie płynnościowe

Tarcza Płynnościowa PFR dla Dużych Firm służy pokryciu luki płynności przedsiębiorstwa, powstałej na skutek zakłóceń w funkcjonowaniu gospodarki na skutek choroby COVID-19. Finansowanie może być udzielane przez Polski Fundusz Rozwoju w terminie do 31 grudnia 2020 r.

Finansowanie może mieć formę:

1. pożyczki;
2. skupu należności lub wierzytelności;
3. obligacji;
4. gwarancji.

Maksymalny okres finansowania płynnościowego wynosi 2 lata z opcją przedłużenia o rok. Finansowanie udzielane jest w oparciu o rynkowy koszt odsetek od kredytów dla przedsiębiorstw, zróżnicowany pod względem terminów zapadalności. Przyjęty w Programie rynkowy koszt marż odsetkowych od finansowania płynnościowego z Polskiego Funduszu Rozwoju w zależności od okresu finansowania przedstawia poniższa tabela:

	Okres spłaty		
	Do 1 roku	2 lata	3 lata
<b>Marża do WIBOR 3M</b>	100 bps	140 bps	180 bps

Finansowanie płynnościowe udzielane jest w kwocie odpowiadającej prognozowanej luce płynności, powstałej w szczególności na skutek COVID-19 i maksymalnie do kwoty 1,0 mld zł. Udzielone finansowanie płynnościowe może być przeznaczone na regulowanie bieżących płatności przez przedsiębiorstwo, w tym:

- a) wynagrodzeń;
- b) zakupu towarów i materiałów lub innych kosztów operacyjnych służących wytworzeniu produktu lub usługi;
- c) zobowiązań publiczno-prawnych;
- d) innych celów związanych z finansowaniem bieżącej działalności, ustalonych w umowie z Polskim Funduszem Rozwoju.

W szczególności finansowanie płynnościowe nie może zostać przeznaczone na:

- a) dokonywanie płatności do właścicieli lub podmiotów powiązanych, o ile rozliczenia nie są dokonywane w toku normalnej działalności i jest to dozwolone umową zawartą z PFR;
- b) nabycie udziałów lub akcji w celu ich umorzenia;
- c) fuzje i przejęcia;
- d) refinansowanie lub przedterminową spłatę obecnego zadłużenia finansowego Beneficjenta Programu.

Spłata kapitału będzie dokonywana w oparciu o harmonogram spłat ustalany z Beneficjentem Programu, w zależności od oceny prognoz finansowych. Finansowanie płynnościowe może mieć charakter podporządkowany, ale będzie zawierać tzw. mechanizm „cash sweep”, zakładający przyspieszone spłaty finansowania w przypadku poprawy sytuacji finansowej przedsiębiorstwa. PFR może mieć prawo do konwersji finansowania płynnościowego przyznanego na podstawie Tarczy Płynnościowej dla Dużych Firm na kapitał według uzgodnionej formuły lub w oparciu o wycenę sporządzoną przez renomowany podmiot na dany dzień konwersji, lub konwersji na inny instrument dłużny.

Szczegółowe warunki wsparcia finansowego oraz zobowiązania Beneficjenta Programu

określać będzie umowa finansowania płynnościowego. Z uwagi na nadzwyczajny charakter Programu, polegający na udzielaniu szybkiego wsparcia finansowego w związku z istotnymi zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19, Polski Fundusz Rozwoju stosować będzie możliwie uproszczone procedury przyznawania finansowania płynnościowego, w szczególności analiza zdolności kredytowej Beneficjentów Programu będzie miała charakter uproszczony, a poziom ryzyka kredytowego może być podwyższony. Wynika to z przyczyn związanych z istotnymi zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19, które znacząco utrudniają lub uniemożliwiają sporządzenie wiarygodnych projekcji finansowych oraz przeprowadzenie pełnego badania stanu prawnego i finansowego przedsiębiorstw.

### **B. Finansowanie preferencyjne**

Tarcza Finansowa dla Dużych Firm służy pokryciu luki płynności przedsiębiorstwa, powstałej na skutek straty na działalności operacyjnej w wyniku zakłóceń w funkcjonowaniu gospodarki w związku z chorobą COVID-19. Finansowanie może być udzielane przez Polski Fundusz Rozwoju w terminie do 31 grudnia 2020 r.

Finansowanie preferencyjne udzielane jest w formie pożyczki umarzalnej do wysokości 75% jej wartości. Umorzenie jako finansowanie bezzwrotne ma na celu częściowe lub całkowite pokrycie szkody poniesionej przez duże przedsiębiorstwo na skutek choroby COVID-19 oraz może być udzielane do szacowanej wysokości tej szkody.

Kryteria zakwalifikowania przedsiębiorstwa do udzielenia wsparcia finansowego w postaci pożyczki preferencyjnej obejmują spełnienie co najmniej następujących warunków:

a) przedsiębiorstwo odnotowało **gotówkową stratę na sprzedaży** w co najmniej jednym miesiącu przypadającym po 29 lutego 2020 r., gdzie gotówkowa strata na sprzedaży to odzwierciedlona w rachunku wyników strata na sprzedaży netto z wyłączeniem w szczególności kosztów amortyzacji, rezerw i odpisów lub wyniku z przeszacowania lub sprzedaży aktywów, z zastrzeżeniem, że w uzasadnionych przypadkach w związku ze specyfiką prowadzonej działalności (np. spółki infrastrukturalne) do obliczenia gotówkowej straty na sprzedaży można uwzględnić także koszty finansowe oraz odpisy wartości składników aktywów;

lub

b) prognozowany poziom zadłużenia przedsiębiorstwa wzrósł na skutek choroby COVID-19 do poziomu, który zagraża jego stabilności finansowej, rozumianej jako zadłużenie netto (zobowiązania finansowe minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty) w relacji do zysku EBITDA (zysk operacyjny plus amortyzacja), nie przekraczające poziomu 3,5x w ustabilizowanym roku po zakończeniu kryzysu według prognozy;

oraz

przedsiębiorstwo przedstawiło plan restrukturyzacji i projekcje finansowe, uwiarygadniające uzyskanie rentowności finansowej po zakończeniu kryzysu w związku z chorobą COVID-19 oraz przeszło pozytywnie proces uproszczonego badania (tzw. *due diligence*) prowadzonego przez Polski Fundusz Rozwoju, przy czym może to być badanie potwierdzające (tzw. *confirmatory due diligence*).

Maksymalny okres spłaty pożyczek preferencyjnych wynosi 3 lata, z opcją ich przedłużenia o rok. Finansowanie w ramach Tarczy Finansowej dla Dużych Firm udzielane jest w oparciu

o rynkowy koszt odsetek od kredytów dla przedsiębiorstw, zróżnicowany pod względem terminów zapadalności. Przyjęty w Programie rynkowy koszt marż odsetkowych od finansowania preferencyjnego z Polskiego Funduszu Rozwoju przedstawia poniższa tabela:

	Okres spłaty		
	Do 1 roku	2 lata	3 lata
<b>Marża do WIBOR 3M</b>	100 bps	140 bps	180 bps

Warunki umorzenia pożyczki preferencyjnej obejmują w szczególności:

- kwota umorzenia pożyczki preferencyjnej równa jest maksymalnie kwocie skumulowanej gotówkowej straty na sprzedaży przedsiębiorstwa w okresie od pierwszego miesiąca wykazującego stratę po 29 lutego 2020 r. przez okres kolejnych 12 miesięcy i nie dłużej niż do 30 czerwca 2021 r.;
- wysokość kwoty umorzenia nie może przekroczyć 75% wartości pożyczki preferencyjnej;
- wysokość kwoty umorzenia może zostać dodatkowo uzależniona od warunku utrzymania poziomu zatrudnienia Pracowników;
- wobec Beneficjenta Programu nie zostało otwarte postępowanie upadłościowe lub likwidacyjne na podstawie Prawa Upadłościowego albo nie zostało otwarte postępowanie restrukturyzacyjne na podstawie Prawa Restrukturyzacyjnego.

W przypadku spełnienia przez przedsiębiorstwo warunków umorzenia, umorzenie pożyczki preferencyjnej następuje do dnia 30 września 2021 r. w oparciu o zaudytowane sprawozdanie finansowe za 2020 r. oraz sprawozdanie finansowe za pierwsze półrocze 2021 r. wraz z przedstawionym przez Beneficjenta Programu wyliczeniem gotówkowej straty na sprzedaży.

Pożyczka preferencyjna udzielana jest w kwocie odpowiadającej prognozowanej luce płynności powstałej w szczególności na skutek COVID-19 i maksymalnie do kwoty 750 mln zł. Udzielone finansowanie preferencyjne może być przeznaczone na bieżącą działalność operacyjną przedsiębiorstwa oraz działania restrukturyzacyjne.

W szczególności, finansowanie preferencyjne nie może zostać przeznaczone na:

- a) dokonywanie płatności do właścicieli lub podmiotów powiązanych, o ile rozliczenia nie są dokonywane w toku normalnej działalności i jest to dozwolone umową zawartą z PFR;
- b) nabycie udziałów lub akcji w celu umorzenia;
- c) fuzje i przejęcia;
- d) refinansowanie lub przedterminową spłatę obecnego zadłużenia finansowego Beneficjenta Programu.

Spłata pożyczki preferencyjnej będzie dokonywana w oparciu o harmonogram spłat ustalany z Beneficjentem Programu w zależności od oceny prognoz finansowych. Pożyczka preferencyjna może mieć charakter podporządkowany. PFR może mieć prawo do konwersji finansowania preferencyjnego na kapitał według uzgodnionej formuły lub w oparciu o wycenę sporządzoną przez renomowany podmiot na dany dzień konwersji, lub konwersji na inny instrument dłużny.

Szczegółowe warunki wsparcia finansowego oraz zobowiązania Beneficjenta Programu określać będzie umowa pożyczki preferencyjnej. Z uwagi na nadzwyczajny charakter Programu, polegający na udzielaniu szybkiego wsparcia finansowego w związku z istotnymi zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek choroby COVID-19, Polski Fundusz Rozwoju

stosować będzie możliwie uproszczone procedury przyznawania pożyczek preferencyjnych, w szczególności analiza zdolności kredytowej Beneficjentów Programu będzie miała charakter uproszczony, a poziom ryzyka kredytowego może być istotnie podwyższony. Wynika to z przyczyn związanych z istotnymi zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek choroby COVID-19, które znacząco utrudniają lub uniemożliwiają sporządzenie wiarygodnych projekcji finansowych oraz przeprowadzenie pełnego badania stanu prawnego i finansowego przedsiębiorstw.

### **C. Finansowanie inwestycyjne**

Kryzys w gospodarce wywołany na skutek choroby COVID-19 powoduje zakłócenia w funkcjonowaniu rynku finansowego, w tym rynku kapitałowego. Duże przedsiębiorstwa, w przeciwieństwie do małych i średnich, najczęściej finansują swoje potrzeby poprzez emisję emisji papierów wartościowych. W ostatnich tygodniach nastąpiły istotne problemy płynnościowe na rynku akcji i obligacji w postaci odpływu kapitału, podwyższonej zmienności i silnych spadków kursów akcji, powodujących trudności z prawidłową rynkową wyceną kosztu kapitału, ryzyka i cen aktywów finansowych. Interwencje banków centralnych, w tym Narodowego Banku Polskiego, przyniosły skutek w postaci spadku zmienności, lecz nadal utrzymują się istotne problemy z dostępem do kapitału dla przedsiębiorstw, w tym refinansowaniem zobowiązań, czy emisjami akcji.

Duże przedsiębiorstwa na skutek pandemii COVID-19 narażone są na straty finansowe, których efektem jest luka płynności i wzrost zadłużenia. Firmy te pełnią także istotną rolę w zakresie realizacji inwestycji, w tym inwestycji publicznych. Do prawidłowego funkcjonowania w sytuacji istotnych zakłóceń w funkcjonowaniu gospodarki, szereg firm wymagać będzie wzmocnienia bazy kapitał-

wej, ponieważ zdolność kredytowa firm jest ograniczona.

Opisane wyżej problemy w funkcjonowaniu rynku finansowego oraz dostępności kapitału dla przedsiębiorstw powodują, że niezbędna jest interwencja Państwa w zakresie pokrycia luki kapitałowej, za pośrednictwem instrumentów kapitałowych Polskiego Funduszu Rozwoju, celem zapewnienia stabilności ekonomicznej w związku ze szkodami gospodarczymi, związanymi z pandemią COVID-19.

Program zakłada, że zgodnie w szczególności z art. 21a ust. 1 oraz art. 13 ust. 1 Ustawy o SIR, finansowanie Polskiego Funduszu Rozwoju w ramach komponentu Tarcza Kapitałowa dla Firm może być udzielane, w szczególności z wykorzystaniem następujących obejmowanych lub nabywanych instrumentów kapitałowych („Instrumenty Kapitałowe”):

1. udziałów;
2. akcji;
3. warrantów subskrypcyjnych;
4. obligacji lub pożyczek zamiennych na akcje.

Finansowanie w Tarczy Kapitałowej dla Dużych Firm może być udzielane przez Polski Fundusz Rozwoju w terminie do 31 grudnia 2020 r.

Finansowanie w ramach Tarczy Kapitałowej PFR dla Dużych Firm może być udzielane w postaci:

1. obejmowania przez Polski Fundusz Rozwoju Instrumentów Kapitałowych przedsiębiorstw na zasadach rynkowych:
  - a) emitentów na rynku regulowanym, z zastrzeżeniem, że udział PFR w kwocie finansowania nie przekracza 50%;

- b) przedsiębiorstw na rynku prywatnym, z zastrzeżeniem, że udział PFR w kwocie finansowania nie przekracza 50%;
- c) na zasadach innych niż określone w pkt. a i b powyżej, z zastrzeżeniem spełnienia Testu Prywatnego Inwestora;

2. obejmowanie przez Polski Fundusz Rozwoju Instrumentów Kapitałowych w ramach pomocy publicznej, z zastrzeżeniem, że maksymalna kwota finansowania Polskiego Funduszu Rozwoju nie przekracza straty finansowej przedsiębiorstwa w wyniku pandemii COVID-19 („Strata Finansowa na skutek COVID-19”).

Poprzez Stratę Finansową na skutek COVID-19 rozumie się **gotówkową stratę na sprzedaży** zrealizowaną oraz prognozowaną, obejmującą okres 12 miesięcy, licząc od miesiąca w którym nastąpił spadek przychodów spowodowany chorobą COVID-19, gdzie gotówkowa strata na sprzedaży to odzwierciedlona w rachunku wyników strata na sprzedaży netto z wyłączeniem w szczególności kosztów amortyzacji, rezerw i odpisów lub wyniku z przeszacowania lub sprzedaży aktywów, z zastrzeżeniem, że w przypadkach uzasadnionych specyfiką prowadzonej działalności (np. spółki infrastrukturalne) do obliczenia gotówkowej straty na sprzedaży można uwzględnić także koszty finansowe i wynik z tytułu odpisów wartości aktywów spowodowany pandemią COVID-19.

Warunkiem finansowania w ramach Tarczy Kapitałowej dla Dużych Firm jest przedstawienie przez przedsiębiorstwo, w szczególności:

- ▶ wieloletniej strategii lub planu restrukturyzacji, uwiarygadniającej osiągnięcie rentowności finansowej;
- ▶ projekcji finansowych oraz, w przypadku finansowania w ramach pomocy publicznej, wyliczenia Straty Finansowej na skutek COVID-19; oraz

- ▶ pozytywny wynik procesu uproszczonego lub potwierdzającego badania (tzw. *due diligence lub confirmatory due diligence*) przeprowadzonego przez Polski Fundusz Rozwoju lub w formie tzw. *vendors due diligence*.

W ramach Tarczy Kapitałowej dla Dużych Firm Polski Fundusz Rozwoju może realizować także Programy sektorowe w związku z COVID-19 o charakterze inwestycyjnym oraz na zasadach rynkowych opisanych w tym rozdziale („Programy Sektorowe”).

Realizacja Programów Sektorowych może być szczególnie związana z następującymi obszarami:

- ▶ cyfryzacja;
- ▶ edukacja;
- ▶ medycyna, biotechnologia i farmacja;
- ▶ produkcja środków ochrony osobistej;
- ▶ infrastruktura.

W przypadku realizacji Programu Sektorowego, o którym mowa powyżej, jego szczegółowe warunki zostaną uzgodnione pomiędzy Polskim Funduszem Rozwoju oraz Ministrem właściwym do spraw gospodarki oraz Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych.

W związku z zakłóceniami w funkcjonowaniu rynku finansowego w Polsce na skutek COVID-19, Polski Fundusz Rozwoju może także w ramach Programu nabywać obligacje na rynku wtórnym, w szczególności celem zapewnienia płynności sektora funduszy inwestycyjnych celem ochrony uczestników funduszy.

## Rola Polskiego Funduszu Rozwoju

Zgodnie z art. 11 ust. 2 pkt. 6) Ustawy o SIR, do zadań PFR należy podejmowanie działań służących zapobieganiu lub łagodzeniu skutków sytuacji kryzysowych w rozumieniu art. 3 pkt 1 ustawy z dnia 26 kwietnia 2007 r. o zarządzaniu kryzysowym (Dz. U. z 2019 r. poz. 1398 oraz z 2020 r. poz. 148, 284 i 374), w tym skutków rozprzestrzeniania się COVID-19, w szczególności poprzez:

- a) udzielanie wsparcia finansowego przedsiębiorcom i innym podmiotom dotkniętym tymi sytuacjami, w tym bezzwrotnego lub w formie gwarancji lub poręczeń;
- b) naprawienie lub pokrycie, w całości lub w części, szkód lub strat spowodowanych tymi sytuacjami,

– z wykorzystaniem środków własnych Polskiego Funduszu Rozwoju lub środków z innych źródeł.

Zgodnie z art. 21a ust. 5 Ustawy o SIR, Program wdrażany będzie zgodnie z umową („Umowa”), która zostanie zawarta pomiędzy Polskim Funduszem Rozwoju a Ministrem właściwym do spraw gospodarki, działającym w porozumieniu z Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych. Umowa określi warunki i tryb przekazywania środków na pokrycie kosztów Programu.

Zgodnie z art. 21a ust. 4 Ustawy o SIR, Minister właściwy do spraw gospodarki przekazuje środki na pokrycie wynagrodzenia PFR oraz kosztów poniesionych przez Polski Fundusz Rozwoju wskutek realizacji Programu. Budżet państwa zachowuje w ten sposób rolę podmiotu zapewniającego najwyższą wiarygodność finansową Polskiego Funduszu Rozwoju jako udzielającego wsparcia finansowego



przedsiębiorcom oraz podmiotu zaciągającego zobowiązania na poczet realizacji Programu.

Zakłada się, że na początkowym etapie podstawowym źródłem finansowania będą środki Polskiego Funduszu Rozwoju, w szczególności pozyskane z emisji obligacji, których spłata zabezpieczona będzie poprzez mechanizm pokrycia kosztów z budżetu Państwa. Zobowiązania zaciągane przez Polski Fundusz Rozwoju w związku z finansowaniem Programu mogą być objęte gwarancją Skarbu Państwa Rzeczypospolitej Polskiej, o ile byłoby to niezbędne dla pozyskania finansowania dłużnego przez Polski Fundusz Rozwoju. W przypadku braku możliwości pozyskania wystarczających środków na sfinansowanie Programu przez Polski Fundusz Rozwoju, Minister właściwy do spraw gospodarki w porozumieniu z Ministrem właściwym do spraw finansów publicznych prześle środki na pokrycie kosztów Programu na zasadach określonych w Umowie.

Polski Fundusz Rozwoju prowadzi wyodrębnioną ewidencję dla zadań finansowanych ze środków publicznych zgodnie z art. 11 ust. 4 i 5 Ustawy o SIR. PFR może otrzymywać środki na poczet rozliczenia wynagrodzenia i kosztów Programu na podstawie ich prognozy na zasadach określonych w Umowie.

## Roczny plan udzielania finansowania

Zgodnie z art. 21a ust. 2. Ustawy o SIR, Program określa w szczególności sposób przygotowania i elementy rocznych planów udzielania finansowania. W przypadku przyjęcia w 2020 r. programu rządowego, o którym mowa w art. 21a Ustawy o SIR, pierwszy roczny plan, Polski Fundusz Rozwoju przedstawia w terminie miesiąca od dnia przyjęcia programu przez Radę Ministrów.

Do tego czasu Polski Fundusz Rozwoju działa na podstawie projektu planu, który określa w szczególności (w układzie miesięcznym):

- ▶ zakładane kwoty finansowania;
- ▶ zakładane źródła finansowania Programu przez PFR;
- ▶ przewidywane kwoty finansowania w formie bezzwrotnej;
- ▶ przewidywane kwoty wnoszone przez Ministra właściwego do spraw gospodarki na pokrycie wynagrodzenia PFR i kosztów Programu.

Projekt rocznego planu finansowania w ramach Programu będzie stanowił załącznik do Umowy.

Program zakłada, że wsparcie finansowe będzie udzielane przez PFR bezpośrednio. Finansowanie będzie udzielane w sposób ciągły do dnia 31 grudnia 2020 r. z możliwością przedłużenia tego terminu. Decyzję o przedłużeniu Programu podejmuje Prezes Rady Ministrów z uwzględnieniem sytuacji dotyczącej skutków gospodarczych COVID-19 oraz dostępności środków na finansowanie Programu.

## Monitoring i sprawozdawczość

Zgodnie z art. 21a ust. 2. Ustawy o SIR, Program określa w szczególności sposób przygotowania i elementy sprawozdawczości z jego realizacji. Polski Fundusz Rozwoju będzie prowadził ewidencję Beneficjentów Programu oraz udzielonego wsparcia finansowego. PFR wprowadzić będzie także monitoring udzielanego finansowania, stosując w tym zakresie standardowe procedury ewidencji, raportowania i kontroli. PFR może współpracować w zakresie sprawozdawczości, raportowania lub monitoringu z innymi podmiotami, w tym

w szczególności z Krajową Izbą Rozliczeniową, Ministerstwem Rozwoju, Ministerstwem właściwym do spraw finansów publicznych, Krajowym Rejestrem Sądowym oraz pozyskiwać informacje od innych instytucji lub organów w zakresie zgodnym z przepisami prawa. Polski Fundusz Rozwoju w ramach realizacji zadań wynikających z Programu, będzie uprawniony do administrowania, gromadzenia i powierzania dalej do przetwarzania danych osobowych.

Polski Fundusz Rozwoju będzie przekazywał Ministrowi właściwemu do spraw gospodarki oraz Ministrowi właściwemu do spraw finansów publicznych kwartalne sprawozdanie z realizacji Programu w terminie 30 dni od zakończenia kwartału. Sprawozdawczość zawierać będzie także wskaźniki ewaluacyjne Programu, dotyczące rezultatów Programu i jego oddziaływania na gospodarkę oraz sektor przedsiębiorstw, w szczególności:

1. liczbę Beneficjentów Programu;
2. wartość udzielonego finansowania w podziale na główne kategorie;
3. wartość bezzwrotnego wsparcia finansowego;
4. informacje o Beneficjentach Programu, w szczególności informacje o zatrudnieniu.

Okres realizacji Programu wraz z jego rozliczeniem następuje w terminie do 31 grudnia 2025 r.

