

OBRADOWALI CZŁONKOWIE IZBY OSIĄGNIĘCIA I PLANY NA PRZYSZŁOŚĆ

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Członków Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych odbyło się 24 kwietnia w Toruniu. Podczas spotkania dokonano między innymi wyboru członków do organów organizacji. Zgromadzenie podsumowało tegoroczne osiągnięcia Izby. Nie zabrakło również czasu na dyskusję. Podczas Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia rozmawiano też na temat przyszłości organizacji. Członkowie PIGMiUR wysłuchali również wykładu na temat społecznego wymiaru rolnictwa w Polsce. Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych działa od 1999 roku. Organizacja zrzesza obecnie 181 firm.

(więcej na str. 2)



W TYM NUMERZE

- / Zwyczajne Walne Zgromadzenie Członków PIGMiUR
- / Edukacja dla przyszłych liderów branży rolniczej
- / Wspólne plany Izby i Fundacji Rozwoju Systemu Edukacji
- / Spotkania grup roboczych PIGMiUR
- / Taiwan Smart Agriweek 2025 - rozmowy o współpracy
- / Wiosenne Warsztaty z Agrotroniki
- / Barometr CEMA
- / Nastroje w branży
- / Nowe firmy w szeregach PIGMiUR
- / Co nowego u członków Izby?

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Członków PIGMiUR

Uczestnicy spotkania wysłuchali wykładu prof. Wojciecha Kniecia z Uniwersytetu Mikołaja Kopernika w Toruniu na temat społecznych aspektów rolnictwa w Polsce. Kolejnym punktem obrad Walnego Zgromadzenia było omówienie tegorocznych osiągnięć Izby, a także planów związanych z przyszłością organizacji. Uczestnicy wzięli również udział w wyborach

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Członków PIGMiUR odbyło się w Toruniu.



członków do organów Izby. Mieli też okazję swobodnej rozmowy na tematy związane z działalnością PIGMiUR. Wszystkim uczestnikom Walnego Zgromadzenia Członków PIGMiUR dziękujemy za zaangażowanie i udział w wydarzeniu.

Uczestnicy spotkania wysłuchali wykładu prof. Wojciecha Kniecia z Uniwersytetu Mikołaja Kopernika w Toruniu na temat społecznych aspektów rolnictwa w Polsce.



Edukacja dla przyszłych liderów branży rolniczej

Przedstawiciele Zarządu Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych, reprezentujący interesy wszystkich trzech grup organizacji, rozmawiali w sprawie współpracy w zakresie rozwoju kształcenia technicznego.

Dyskutowano nie tylko o przyszłości branży maszyn rolniczych, ale także o finalnym wdrożeniu zeszytów ćwiczeń dla uczniów szkół technicznych kształcących się w zawodzie mechanika i agrotechnika. Cele współpracy to wsparcie edukacji młodych rolników,

doradztwo w zakresie doboru odpowiednich maszyn do gospodarstw, nauka o rolnictwie precyzyjnym, wykorzystaniu nowych technologii i innowacji. To kolejny krok w kierunku nowoczesnej edukacji, która kształci przyszłych liderów branży.

Przedstawiciele Zarządu Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych, reprezentujący interesy wszystkich trzech grup organizacji rozmawiali na temat współpracy w zakresie rozwoju kształcenia technicznego.



Wspólne plany PIGMiUR i FRSE

Współpraca Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych z Fundacją Rozwoju Systemu Edukacji była tematem spotkania, które odbyło się 28 stycznia br. Wzięli w nim udział przedstawiciele Zarządu Izby, dr. inż. Mirosław Czechłowski, koordynator konkursów „Student na Medal”, „Mechanik na Medal” i „Młody Mechanik na Medal” oraz Tomasz Krześniak, zastępca Dyrektora Regionalnego Fundacji Rozwoju Systemu Edukacji.

Podczas spotkania omówione zostały nowe możliwości i kierunki rozwoju, zarysowujące wizję szerszej współpracy Izby z Fundacją Rozwoju Systemu Edukacji w przyszłości. Fundacja od 1993 roku zarządza europejskimi programami, projektami i inicjatywami, które umożliwiają między innymi poszerzanie wiedzy podstawowej lub specjalistycznej oraz zdobywanie nowych umiejętności i kompetencji. PIGMiUR już od kilku lat angażuje się w konkursy EuroSkills i WorldSkills współpracując z Fundacją Rozwoju Systemu Edukacji.

Przedstawiciele Zarządu PIGMiUR wraz z dr. inż. Mirosławem Czechłowskim, koordynatorem konkursów organizowanych przez Izbę, spotkali się z Tomaszem Krześniakiem, zastępcą Dyrektora Regionalnego Fundacji Rozwoju Systemu Edukacji.



Spotkania grup roboczych PIGMiUR

Targi Techniki Rolniczej AGROTECH były okazją do spotkania Grup Roboczych Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych. Wydarzenie odbyło się w marcu bieżącego roku w Kielcach.

Grupy Producentów, Importerów i Dealerów należące do Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych spotkały się, aby porozmawiać o wspólnych celach i założeniach. Izba podkreśla, że frekwencja podczas spotkania była wysoka. Wysokie było także zaangażowa-

nie wszystkich uczestników spotkania. PIGMiUR podkreśla, że obecność i aktywność wszystkich podczas takich spotkań są dla organizacji bardzo cenne, gdyż przyczyniają się do możliwości wprowadzania pozytywnych zmian w działalności Izby w przyszłości.

Targi Techniki Rolniczej AGROTECH były okazją do spotkania Grup Roboczych PIGMiUR.



Podczas spotkania rozmawiano o wspólnych celach i założeniach.



ZIELONE AGRO SHOW

& ANIMAL SHOW

24 – 25
maja **2025**

Wystawa czynna:
sobota-niedziela
godz. 9-17



Lotnisko Ułęż
powiat Ryki

WYSTAWA MASZYN ROLNICZYCH

POKAZY RODZIMYCH RAS
ZWIERZĄT

KONFERENCJE NA TEMAT **BYDŁA,**
OWIEC I KÓZ

POKAZY POLOWE MASZYN
ROLNICZYCH

edycja

22

Organizator:



POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

Debatowano nad wyborem ciągników przez rolników

Jakie ciągniki polski rolnik wybiera najczęściej - to temat debaty, w której uczestniczył Artur Szymczak z zarządu Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych. Deбата została zorganizowana podczas Targów Techniki Rolniczej AGROTECH w Kielcach.

Targi Techniki Rolniczej AGROTECH były okazją do wymiany doświadczeń i poglądów na temat przyszłości rolnictwa i innowacyjnych rozwiązań w tej dziedzinie. Izba serdecznie dziękuje organizatorom debaty za zaproszenie i możliwość uczestniczenia w tak ważnej dyskusji. Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych podkreśla, że udział w tego typu wydarzeniach jest dla organizacji kluczowy, gdyż pozwala na stałe doskonalenie i rozwój w kierunku nowych wyzwań.

Artur Szymczak z zarządu Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych uczestniczył w debacie podczas której szukano odpowiedzi na pytanie: jakie ciągniki najczęściej wybiera polski rolnik.



Taiwan Smart Agriweek 2025 – rozmowy o współpracy

Zarząd Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych spotkał się z Maurycym Barańskim, reprezentującym firmę MY Exhibition Co., Ltd. Firma jest odpowiedzialna za organizację Taiwan Smart Agriweek 2025.

Taiwan Smart Agriweek to prestiżowe wydarzenie poświęcone między innymi inteligentnym rozwiąza-

Zarząd Izby spotkał się z Maurycym Barańskim, reprezentującym firmę MY Exhibition Co., Ltd.



niom dla rolnictwa, akwakultury, hodowli zwierząt i produkcji pasz. Spotkanie dotyczyło perspektywicznej współpracy i było okazją do wymiany poglądów oraz pogłębienia relacji biznesowych. W tym roku targi Taiwan Smart Agriweek odbędą się w dniach od 3 do 5 września. W wydarzeniu uczestniczą eksperci branży rolniczej, liderzy i decydenci nie tylko z Azji, ale z całego świata. Założona w 2014 roku firma MY Exhibition Co. Ltd. specjalizuje się w organizacji dużych międzynarodowych wystaw i konferencji na Tajwanie. Jest jedną ze spółek zależnych Worldwide Expo Services Ltd. (WES Expo).

Wiosenne Warsztaty z Agrotroniki

To już trzecia edycja Wiosennych Warsztatów z Agrotroniki. Organizatorami cyklu szkoleń, które odbyły się w dniach 10 i 11 kwietnia były Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych, Krajowe Centrum Edukacji Rolniczej w Brwinowie oraz Zespół Szkół Centrum Kształcenia Rolniczego im. Jadwigi Dziubińskiej w Zduńskiej Dąbrowie.

Warsztaty spotkały się z ogromnym zainteresowaniem. Drugiego dnia, oprócz kontynuowania zajęć dydaktycznych, podsumowano spotkania oraz uroczystie wręczono

certyfikaty nauczycielom, uczestniczącym w szkoleniach. Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych, dziękując wszystkim osobom zaangażowanym w przygo-

towanie szkoleń, zwraca jednocześnie uwagę, że to ważny element działalności organizacji, gdyż pozwala na rozwój i dostosowywanie do zmieniających się warunków.

- Edukacja stanowi kluczowy element naszego działania,

To już trzecia edycja Wiosennych Warsztatów z Agrotechniki.



szczególnie w czasach, gdy wszystko ewoluuje w błyskawicznym tempie. Branża rolnicza również może korzystać

z nowoczesnych technologii, takich jak technologie informacyjne czy sztuczna inteligencja, co pozwala jej na dynamiczny rozwój i podnoszenie efektywności. Kształcenie

W wydarzeniu wzięło udział ponad 80 nauczycieli z całej Polski, specjalizujących się w kształceniu młodzieży w dziedzinie mechanizacji i technologii rolniczych.



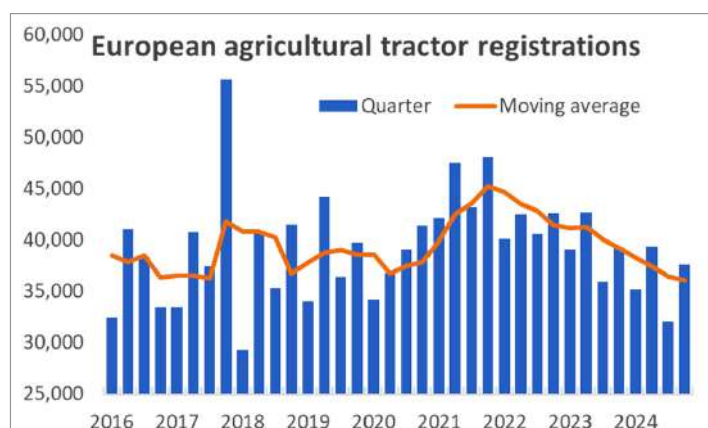
młodych rolników stanowi podstawę dla dynamicznego rozwoju polskiego rolnictwa, zapewniając mu przyszłość opartą na wiedzy i innowacjach – podkreśla PIGMiUR. Izba jest przekonana, iż wiedza i umiejętności zdobyte podczas szkoleń przyniosą uczestnikom wiele korzyści w ich codziennej pracy i pomogą im dalej przekazywać wiedzę na temat nowoczesnych technologii w rolnictwie.

Najniższy poziom rejestracji ciągników od 10 lat w Europie

Liczba rejestracji ciągników w Europie w 2024 r. osiągnęła najniższy poziom od 10 lat. Ogółem w ubiegłym roku w Europie zarejestrowano 204 500 ciągników, zgodnie z liczbami pochodzącymi od organów krajowych. CEMA uważa, że 144 400 z tych pojazdów to ciągniki rolnicze, z czego 26 500 ciągników (18%) miało moc 37 kW (50 KM) i mniej, a 117 900 (82%) miało moc 38 kW i więcej. Pozostałe pojazdy to różnorodne maszyny, które czasami są klasyfikowane jako ciągniki, w tym quady, pojazdy użytkowe typu side-by-side, ładowarki teleskopowe i niektóre inne rodzaje sprzętu.

Liczba rejestracji ciągników rolniczych spadła o 8,1% w porównaniu z 2024 rokiem i była najniższa od co najmniej 2014 r. Rejestracje osiągnęły ostat-

nio szczyt w roku 2021 i od tego czasu spadają przez trzy lata z rzędu, zmniejszając się w tym czasie o 20%.



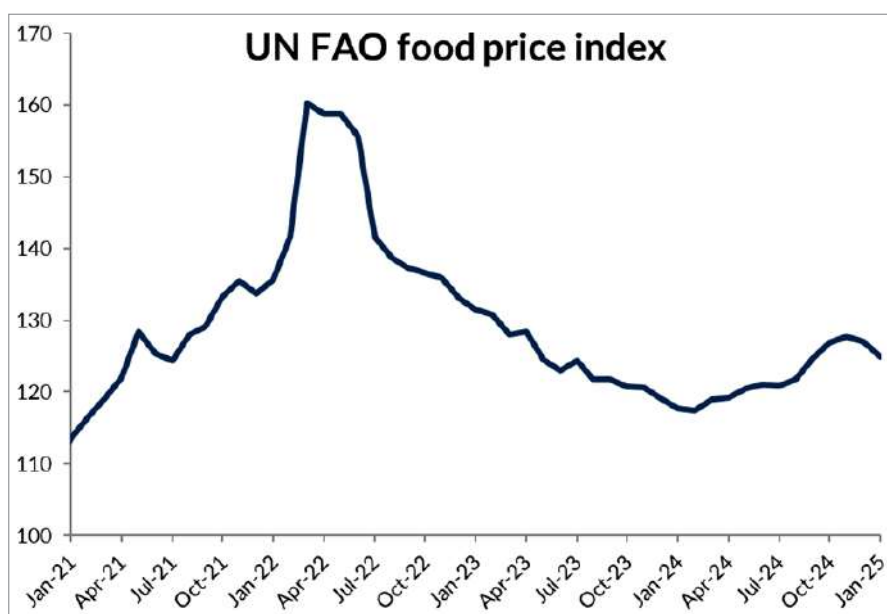
Liczba rejestracji ciągników w Europie w kwartałach

Zakłócenia w globalnych łańcuchach dostaw, jako efekt uboczny Covid-19, który miał duży wpływ na europejski rynek ciągników w latach 2021 i 2022, był już w dużej mierze za nami na początku 2024 r. Skuteczne zamknięcie Kanału Sueskiego dla żeglugi handlowej spowodowało pewne wyzwania, ale miały one bardzo ograniczony wpływ na producentów ciągników. Dlatego obniżony poziom rejestracji w 2024 r. odzwierciedla niższy poziom popytu na ciągniki ze strony europejskich rolników i plantatorów. Istnieje szereg czynników, które łącznie napędzają ten trend, w tym: zmniejszona rentowność dla rolników w niektórych kluczowych sektorach rolnictwa, mniejsza dostępność wsparcia rządowego dla inwestycji w maszyny i niekorzystne warunki pogodowe w wielu częściach Europy.

Ceny towarów rolnych spadły, podczas gdy koszty nakładów są nadal wysokie, co wpływa na dochody gospodarstw rolnych.

Jak zawsze, popyt na traktory i inne rodzaje maszyn rolniczych jest ściśle związany z dochodami gospo-

zych niż cztery lata temu. W ujęciu realnym (tj. po uwzględnieniu inflacji) energia i paliwo były o 23% droższe, a ceny nawozów wzrosły o jedną czwartą. W przypadku wszystkich środków produkcji rolnej wzrost w tym okresie wyniósł 7%. W rezultacie dochody gospodarstw rolnych w UE spadły o 10% w ujęciu realnym w 2023 r. i oczekuje się, że spadną jeszcze bardziej w 2024 r. Częściowo wynika to z niższych cen, ale również z faktu, że zła pogoda w wielu częściach Europy miała wpływ na wielkość zbiorów letnich. Znaczna część północnej i zachodniej Europy doświadczyła okresów obfitych i długotrwałych opadów deszczu w ciągu ostatniego roku, co wpłynęło na operacje polowe i uderzyło zarówno w powierzchnię upraw, jak i ich plony. Dalej na południe i wschód, gorące i suche warunki w ciągu roku miały podobnie niekorzystny wpływ na uprawy. Prawdopodobieństwo zmniejszenia dochodów w wyniku tego wpłynie na chęć rolników do inwestowania w traktory i inne maszyny rolnicze.

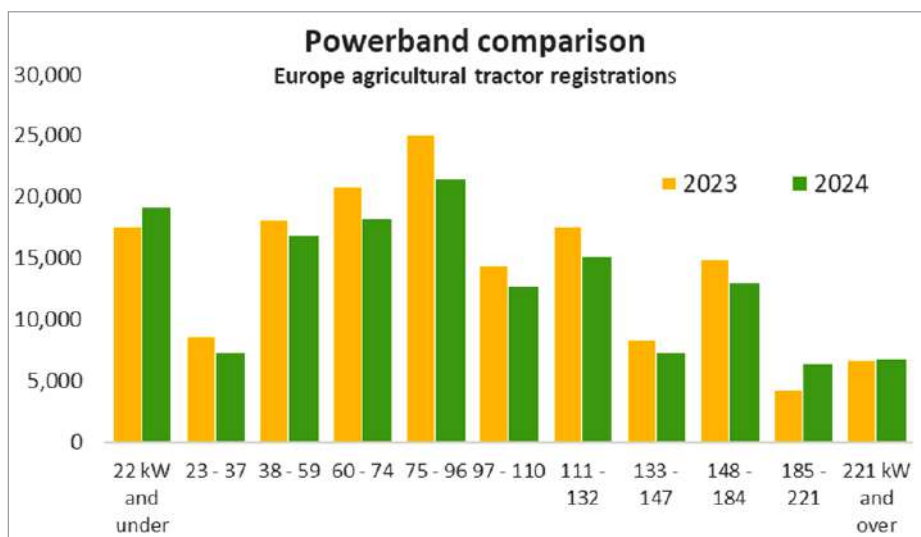


Organizacja Narodów Zjednoczonych do spraw Wyżywienia i Rolnictwa – indeks cen żywności

darstw rolnych. Ceny większości towarów rolnych spadły znacznie od czasu ich gwałtownego wzrostu w 2022 r. po inwazji Rosji na Ukrainę. Chociaż rynki globalne ustabilizowały się od połowy 2023 r., a niektóre nawet nieznacznie odbiły, poziomy cen są niewiele wyższe niż przed rozpoczęciem wzrostu w 2021 r. Po uwzględnieniu inflacji ceny wielu produktów rolnych są obecnie niższe niż cztery lata temu, w tym większości upraw rolnych. Jednocześnie wiele środków produkcji rolnej jest droż-

Rejestracje rosną w górnym zakresie mocy ciągników

Roczny spadek całkowitej liczby rejestracji ciągników rolniczych był widoczny w większości zakresu mocy, z wyjątkiem najmniejszych ciągników (22 kW i poniżej), które odnotowały niewielki wzrost, oraz największych. Powyżej 185 kW (około 250 KM) w 2024 r. zarejestrowano prawie 20% więcej ciągników w porównaniu z rokiem poprzednim. Te większe maszyny nadal stanowiły tylko 9% całkowitej liczby w Europie, ale jest to znacznie więcej niż 7% udział w 2023 r.

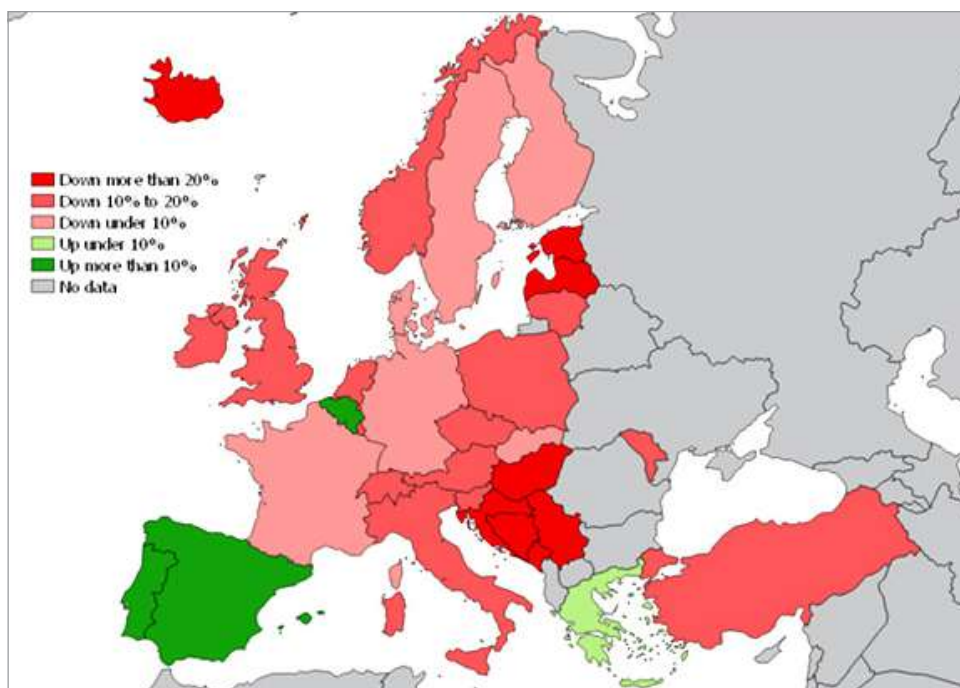


Rejestracje ciągników w Europie z podziałem na kategorie mocy

Tylko kilka krajów europejskich odnotowało wzrost liczby ciągników rolniczych w 2024 r., w porównaniu z tym samym okresem w ubiegłym roku. Należą do nich Hiszpania i Portugalia, gdzie lepsze warunki pogodowe pozwoliły rynkowi zacząć odzyskiwać siły po ostatnich minimach.

Analiza liczby rejestracji w Europie według CEMA

W Niemczech rejestracje ciągników w 2024 r. były niższe od dobrego poziomu z poprzedniego roku. Skumulowany wynik roczny pokazuje spadek o 4% w porównaniu z 2023 r. Rynek ciągników rolniczych do 38 kW



Rejestracja ciągników rolniczych według kraju w latach 2023-2024

Dwa największe rynki, Francja i Niemcy, odnotowały spadki poniżej średniej (odpowiednio -5% i -4%). Z kolei kilka krajów w Europie południowo-wschodniej odnotowało szczególnie duże spadki rejestracji ciągników. Dane dla Turcji nie są uwzględnione w europejskich sumach omówionych powyżej, częściowo dlatego, że duża liczba zarejestrowanych tam ciągników zdominowałaby liczby. Jej rejestracje stanowiły prawie połowę całkowitej liczby dla reszty Europy, mimo że odnotowały 18% spadek rok do roku w 2024 r., do 63 600 maszyn.

nieznacznie się skurczył, a w klasach średnich (od 38 do 110 kW) spadki procentowe były jeszcze większe, dwucyfrowe. Tymczasem nastąpił niewielki wzrost w największych klasach mocy, od 110 kW w górę, w porównaniu z tym samym okresem poprzedniego roku.

We Francji w 2024 r. po raz pierwszy zarejestrowano nieco ponad 34 000 ciągników wszystkich klas. Jest to o 7% mniej niż w 2023 r. Pierwsze rejestracje standardowych ciągników spadły po raz pierwszy od 2020 r. (-8% w 2024 r.) do 23 976 sztuk. Średnia moc standardowych ciągników

nadal rośnie, osiągając 169 KM w 2024 r. (w porównaniu z 163,5 KM w 2023 r.). Na szczególną uwagę zasługuje silny wzrost liczby ciągników o mocy ponad 300 KM (+13%). Pierwsze rejestracje ciągników do winnic i sadów spadły gwałtownie trzeci rok z rzędu, osiągając najniższy poziom od dziesięciu lat (2531 sztuk). W 2024 r. średnia moc pozostała stabilna na poziomie 89,1 KM. Pierwsze rejestracje ciągników do prac krajobrazowych/ogrodniczych wzrosły o 9% w 2024 r. do 6718 sztuk. Jest to najwyższa liczba w historii, poza rokiem 2017, który charakteryzował się sztucznym boomem rejestracji związanym ze zmianą norm dotyczących silników. Struktura rejestracji według przedziału mocy niewiele zmieniła się w ostatnich latach. Inne typy ciągników stanowiły 816 sztuk w 2024 r., co stanowi wzrost o 8,5% w porównaniu z rokiem 2023.

We Włoszech krajowy rynek maszyn rolniczych zamknął 2024 rok znacznym spadkiem sprzedaży. Spadek ten dotknął wszystkich głównych typów maszyn, zaczynając od ciągników, których sprzedaż spadła o 12% w porównaniu z ubiegłym rokiem, co stanowi najgorszy wynik od 1952 r. Wszystkie klasy zakresu mocy spadły, z wyjątkiem 0-19 kW, które pod koniec roku wykazały wzrost o 19%. Sektor ten, po osiągnięciu szczytu w 2021 r., odnotował trzeci rok z rzędu spadku, przy czym na ten trend spadkowy wpłynęły przede wszystkim wzrost kosztów produkcji i wysokie stopy procentowe, utrudniające dostęp do kredytów. Z drugiej strony rynek ciągników używanych osiągnął kolejny szczyt, sprzedając ponad 57 000 sztuk (+8% w porównaniu do 2023 r.); wiele z nich to bardzo stare maszyny o średnim wieku około 22 lat.

W Wielkiej Brytanii liczba rejestracji ciągników rolniczych spadła poniżej 12 000 maszyn w 2024 r. po raz pierwszy od 2020 r. W sześciu z siedmiu poprzednich lat łączna liczba mieściła się w przedziale od 13 000 do 14 100, więc liczba z 2024 r. była znacznie poniżej średniej. Była podobna do poziomów obserwowanych w innych ostatnich latach, gdy rynek był w depresji, często z powodu pogody. Roczna suma była o 12% niższa niż w roku poprzednim i jest w rzeczywistości najniższą roczną sumą od 2016 r. Jedynym jaśniejszym punktem był górny koniec zakresu mocy, w którym zarejestrowano ponad 1500 ciągników o mocy powyżej 240 KM w ciągu roku, około 14% więcej niż w 2023 r. i rekordowo wysoki poziom. Oznaczało to, że średnia moc ciągników zarejestrowanych w ciągu roku osiągnęła ponad 160 KM, co również jest rekordem.

W Hiszpanii inwestycje w ciągniki rolnicze, które stanowiły 53% całkowitych inwestycji w maszyny rolnicze, nadal decydują o ich znaczeniu w analizie ekonomicznej sektora. Jednak inne pojazdy samobieżne, takie jak pojazdy ATV i ładowarki teleskopowe, nadal zwiększają swoją obecność na rynku, podczas gdy dwie dekady temu była to wyłączna domena ciągników rolniczych. Ciągniki rolnicze zarejestrowane jako „ciągniki robocze i serwisowe” również nadal zwiększają swój udział w rynku, co doprowadziło do przekroczenia psychologicznej bariery 9000 sztuk w 2024 r. Te 440 sztuk nie pojawia się w rejestrze ciągników rolniczych, chociaż mogą być używane do prac rolniczych. Pod względem mocy spadek wykazały jedynie rejestracje wąskich ciągników o mocy 80-100 KM, chociaż ciągniki te stanowią zaledwie 6% całkowitego rynku. Zakresy mocy od 100 do 150 KM stanowią 38% rynku, zwiększając swoją obecność o 17% w porównaniu z 2023 r., a od 151 do 200 KM o 15% po wzroście o 13%. Najlepiej radzą sobie w 2024 r. ciągniki o mocy powyżej 200 KM, które przy wzroście o 26% stanowią obecnie jedną piątą rynku. Rejestracje używanych ciągników rolniczych również wzrosły w 2024 r., co jest wskaźnikiem pozytywnego rozwoju rynku nowych ciągników w średnim okresie.

W Polsce zarejestrowano 8500 nowych ciągników, co oznacza spadek o 17% w porównaniu z 2023 r. Największy spadek sprzedaży, o 27%, odnotowano w segmencie 140-200 KM. Sprzedaż specjalistycznych ciągników małej mocy (do 30 KM) pozostała stabilna w porównaniu z rokiem poprzednim. Głównymi przyczynami spadku sprzedaży ciągników i maszyn rolniczych w Polsce są pogarszająca się sytuacja finansowa gospodarstw rolnych z powodu rosnących kosztów produkcji i niekontrolowanego importu zbóż w pierwszym kwartale 2024 r. Czynniki te, wraz z niestabilnością geopolityczną w Europie Wschodniej i niepewnością gospodarczą w Polsce, powodują nieprzewidywalność w rolnictwie. Obecnie decyzje inwestycyjne rolników i zakup ciągników są podyktowane rzeczywistymi potrzebami gospodarstw rolnych. **W Belgii** liczba rejestracji ciągników rolniczych osiągnęła 14% więcej niż w 2023 r. W przeciwieństwie do sytuacji w Europie, sprzedaż ciągników w Belgii odnotowała ożywienie rynkowe po dwóch trudnych latach. W 2024 r. w Belgii zarejestrowano łącznie 2158 ciągników o mocy powyżej 50 KM. Stanowi to wzrost o ponad 300 w porównaniu z 2023 r. i jest o 100 więcej niż średnia pięcioletnia. W 2023 r. rejestracje osiągnęły najniższy punkt

od wielu lat, co było związane z niepewnością prawną dotyczącą planu dotyczącego azotanów, co doprowadziło do niskiej gotowości inwestycyjnej. W 2024 r. zarejestrowano nieco ponad 1000 lżejszych ciągników (50 KM i mniej), co jest poniżej średniej pięcioletniej. Ciągniki te są również wykorzystywane poza profesjonalnym rolnictwem. Udział ciągników o największej mocy (powyżej 250 KM) nadal rośnie, z 13% w 2021 r. do 22,5% w 2024 r. Kategoria 180-250 KM pozostaje stabilna, podczas gdy udział ciągników poniżej 180 KM stopniowo maleje.

W Holandii sprzedaż nowych ciągników powyżej 45 kW nieznacznie spadła w 2024 r. Przyczyną jest głównie niepewność decyzji politycznych na szczeblu krajowym i brak jasnego punktu na horyzoncie dla rolników. Dochody rolników, zarówno w uprawie roli, ogrodnictwie, jak i hodowli zwierząt, były w 2024 r. powyżej średniej, ale niepewność zawsze spowalnia rozwój. Ciągniki są rejestrowane w Holandii od dwóch lat i na podstawie tych danych możemy zauważyć, że wiele (używanych) ciągników jest kupowanych za granicą w Holandii. Na podstawie wszystkich rejestracji tablic rejestracyjnych przewidujemy, że w 2024 r. będzie 4100 ciągników. Oczekiwania na 2025 r. są negatywne, ponieważ liczba rolników w Holandii stale spada, a duża liczba rolników prawdopodobnie skorzysta z programu wykupu oferowanego przez rząd.

W Austrii rynek ciągników w Austrii, który pozostaje w dobrej kondycji, spadł o 5% w porównaniu z 2023 r., ale nadal jest o około 10% wyższy niż w roku 2019 sprzed COVID-19. Materiały i środki produkcji ciągników są ponownie

warunki gospodarcze w kraju, wysokie stopy procentowe i trudności przedsiębiorstw rolnych w dostępie do kredytów, ceny produktów spadające poniżej oczekiwań po zbiorach, błędne koło wysokiej inflacji i niskich kursów walutowych oraz ogólny spadek na rynkach światowych. W rezultacie na rynku krajowym nastąpił znaczny spadek. W Turcji w 2024 r. zarejestrowano 63 546 ciągników, co stanowi spadek o 18% w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku. Zwiększone zaangażowanie banków prywatnych w pożyczki na ciągniki i składki firm ciągnikowych na rzecz banków w celu uzyskania niższych stóp procentowych zapobiegły wykazaniu przez rynek bardziej drastycznego spadku.

Barometr CEMA

Ogólny wskaźnik klimatu biznesowego dla branży maszyn rolniczych w Europie jeszcze bardziej umocnił swoje ożywienie po wejściu w strefę wzrostu w lutym 2025 r. W marcu 2025 r. wskaźnik wzrósł z -11 punktów do -5 punktów (w skali od -100 do +100). Podczas gdy ostatnie ożywienie ogólnego klimatu biznesowego było dotychczas napędzane głównie przez poprawę ogólnych oczekiwań dotyczących obrotów, obecnie jest to znacznie lepsza ocena (nadal negatywnej) bieżącej działalności. Jeśli chodzi o rynek, wskaźnik zaufania ponownie poprawił się dla niemal wszystkich rynków europejskich. W międzyczasie, między innymi, zaufanie do rynku polskiego znacznie się poprawiło, a Polska jest obecnie liderem rankingu rynków europejskich, razem z Hiszpanią i Włochami. Jeśli chodzi o resztę świata, w kierunku rynków poza-



łatwiej dostępne, a ceny pozostają wysokie. Przerzucenie tych podwyżek cen na klientów jest możliwe tylko w ograniczonym zakresie.

W Turcji szereg czynników wywarło bardzo negatywny wpływ na dynamikę sektora. Należą do nich ogólne

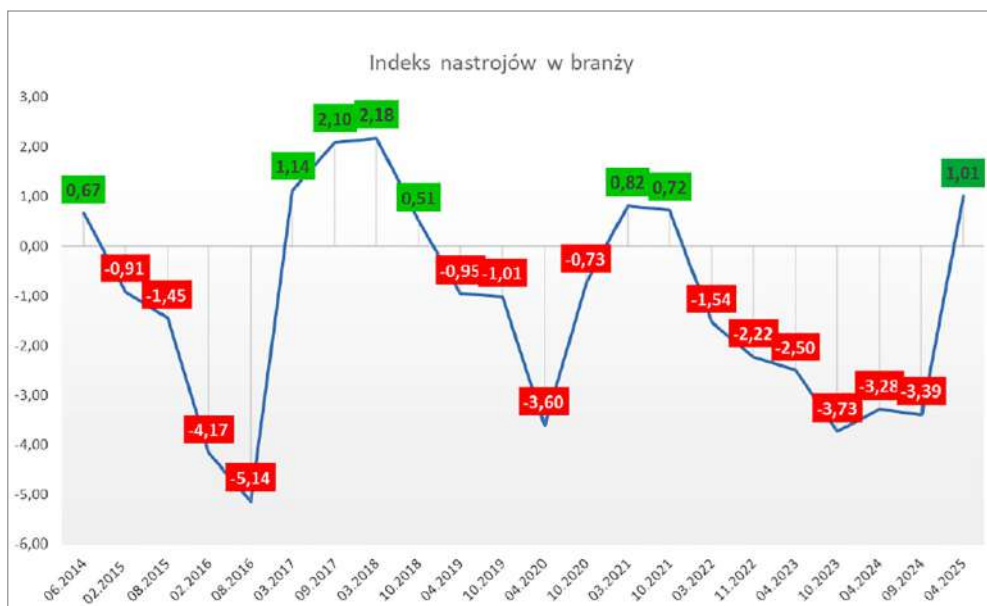
europejskich, przedstawiciele branży są zdecydowanie najbardziej pewni siebie w odniesieniu do Ameryki Łacińskiej. W całym 2025 roku uczestnicy badania spodziewają się, że obroty ich firmy wzrosną średnio nieznacznie (mediana i średnia arytmetyczna +3%).

Nastroje w branży maszyn i urządzeń rolniczych

Na przełomie marca i kwietnia bieżącego roku Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych przeprowadziła badanie dotyczące obecnej i przewidywanej koniunktury w branży. Jest to cykliczne badanie powtarzane co pół roku i przeprowadzane od czerwca 2014 roku. Jej efektem jest wartość liczbową – indeks, który obrazuje nastroje panujące w branży rolnej (maszyn i urządzeń rolniczych) wśród przedsiębiorców, bo to oni biorą udział w badaniu.

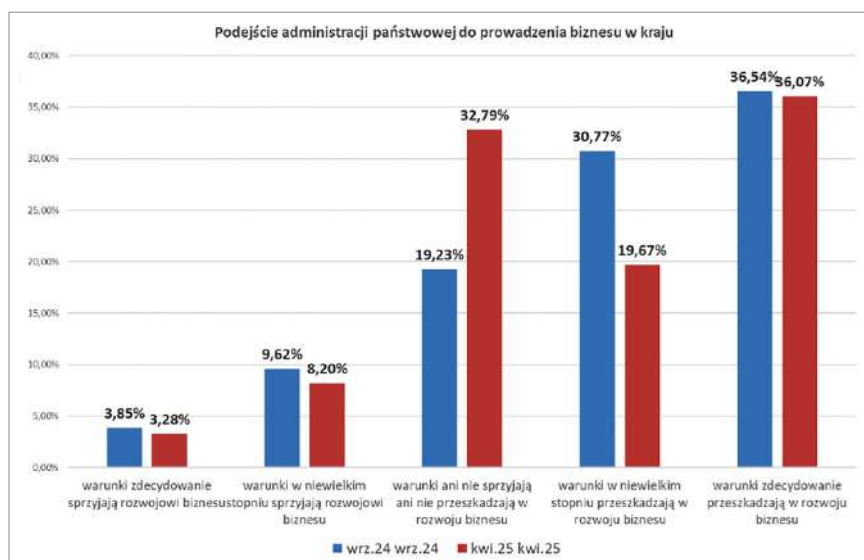
Wartość indeksu na podstawie badania przeprowadzonego na przełomie marca i kwietnia 2025 roku wyniosła 1,01 co jest czwartą najwyższą wartością w 11 let-

niej historii pomiarów i po raz pierwszy od 3 lat indeks ma wartość dodatnią oraz jest to trzecie zdarzenie tego typu gdzie obserwujemy wyraźne odbicie indeksu.



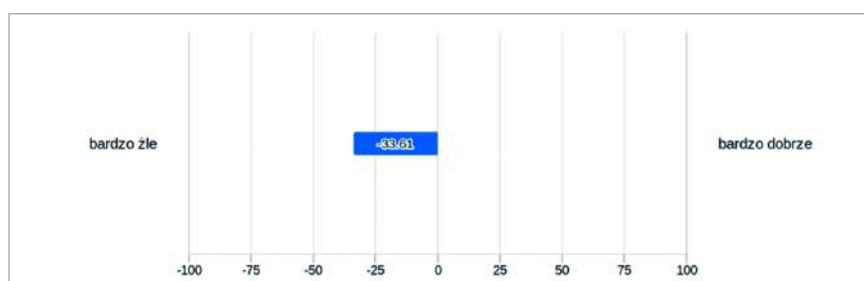
Nareszcie obserwujemy odwrócenie negatywnego trendu. Według oficjalnych danych rejestracyjnych na rynku ciągników w okresie od stycznia do marca br. notujemy wzrost o 15,5% w stosunku do analogicznego okresu 2024 roku, na rynku przyczep wzrost ten wynosi 25%. Reasumując, branża maszyn rolniczych w Polsce przeszła kilka cykli koniunkturalnych. Obecnie widoczna jest wyraźna poprawa nastrojów, co odnotowali członkowie Izby. Analizujemy jednak, czy wzrost ten stanowi początek nowego okresu. Musimy wziąć pod uwagę różne czynniki ryzyka jako potencjalne zagrożenia dla tego trendu. Mowa tutaj o zmienności cen surowców, niepewności geopolitycznej, opóźnieniach w dostawach komponentów oraz trudnościach w finansowaniu inwestycji. Obecne dane wskazują jednak na wyraźną poprawę nastrojów, która może stać się fundamentem kontynuacji trendu w kolejnych kwartałach. Przyczynić się do tego mogą nowe inwestycje, uruchomienie dodat-

kowych środków poprzez wsparcie unijne i krajowe oraz ustabilizowanie sytuacji geopolitycznej. Dane z pierwszego kwartału sugerują, że perspektywa na kolejne miesiące może być umiarkowanie pozytywna, pod warunkiem stabilnego otoczenia gospodarczego oraz skutecznego wsparcia polityki rolnej. Badanie jednak to nie tylko nastroje ale również pełna ocena innych obszarów działalności. Jednym z pytań skierowanych do przedsiębiorców było pytanie dotyczące podejścia administracji państwowej do prowadzenia biznesu w kraju. Niestety aż ponad połowa przedsiębiorców (55,7%) uważa, że warunki jakie stwarzają władze nie sprzyjają do prowadzenia działalności gospodarczej. Należy jednak zaznaczyć iż względem ostatniego badania wartość ta jest niższa o 11,7 pp. wynosząc uprzednio 67,4%. Warto również odnotować duży wzrost w neutralności w podejściu do administracji państwowej którą wykazała niemal 1/3 respondentów.



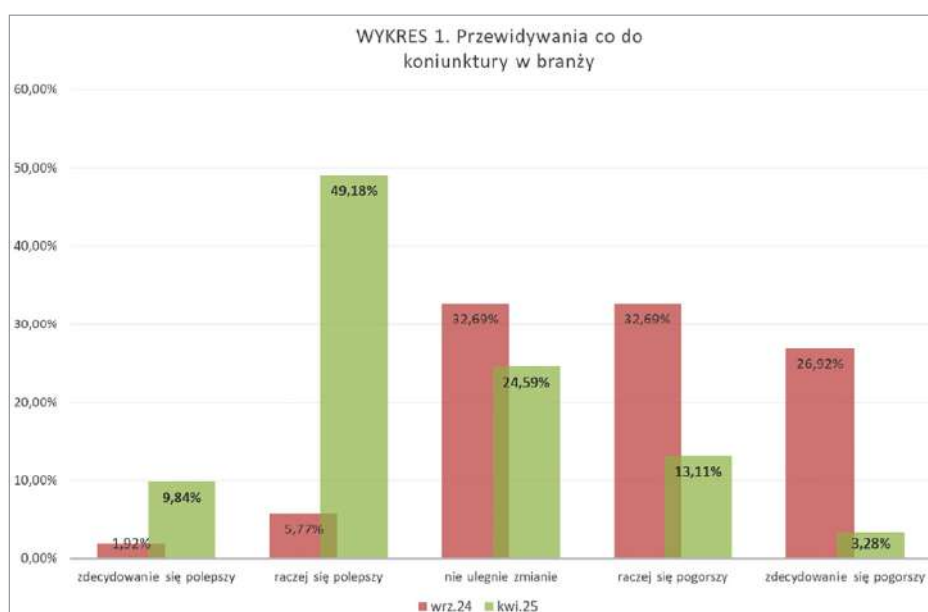
Negatywne oceny uzyskaliśmy pytając o tempo obsługi wniosków w PROW 2014-2020, gdzie na pytanie o ocenę tempa obsługi wniosków w ra-

mach PROW 2014-2020 uzyskaliśmy średnią wynik -33,61 co obrazuje potrzebę usprawnień w tym zakresie.



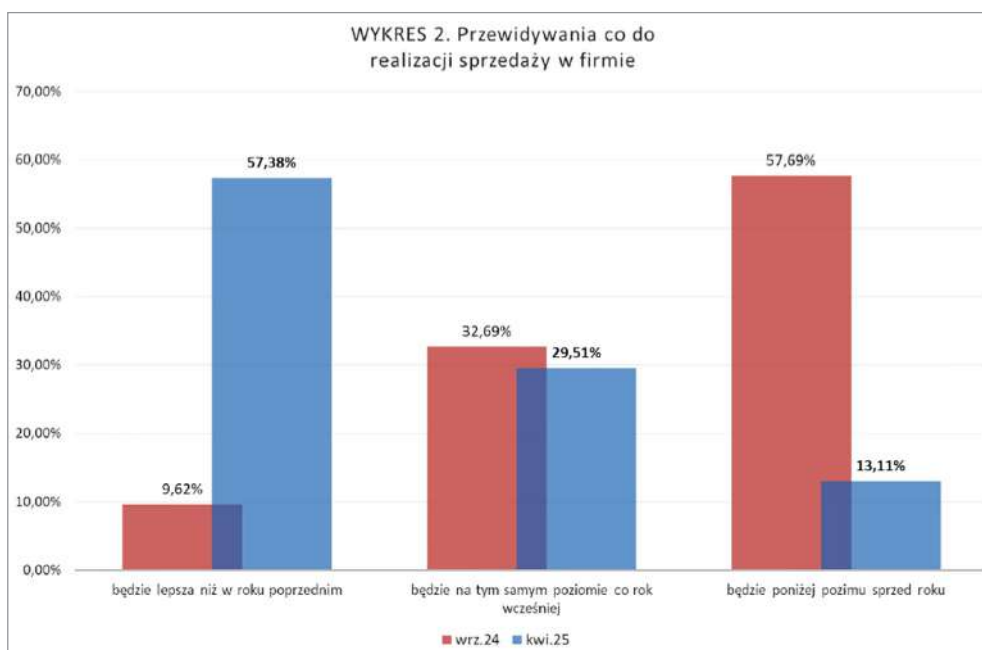
Tempo i jakość rozpatrywania wniosków jest ważna nie tylko dla rolników, ale również dla przedsiębiorców, tym bardziej że dla zdecydowanej większości z nich środki płynące do rolników, w ramach PROW na zakup nowych maszyn rolniczych, były bardzo ważnym źródłem finansowania zakupów. Na zadane pytanie: „Na ile istotne dla działalności Państwa firmy były i są środki płynące do rolników w ramach PROW na zakup nowych maszyn rolniczych?”, uzyskaliśmy średnią ocenę 53,28 w skali

-100 do +100, obrazującą istotność tego źródła finansowania zakupów. Z badania wynika że znacznie wzrósł odsetek przedsiębiorców, którzy przewidują poprawę koniunktury w branży. Niemal połowa respondentów uważa że koniunktura się polepszy oraz niemal 10% jest tego pewna. Co czwarty respondent uważa że koniunktura nie ulegnie zmianie a tylko 16% uważa że ulegnie pogorszeniu. Należy zaznaczyć iż w poprzednim badaniu odsetek negatywnych predykcji wynosił aż 60%.



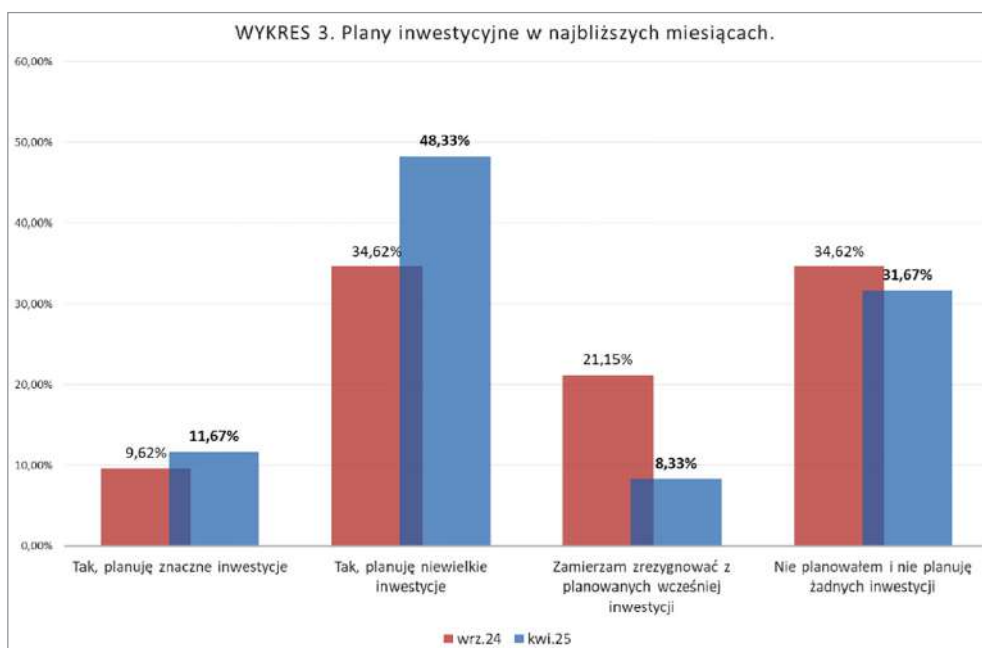
W pytaniu o przewidywania dotyczące sprzedaży ponad połowa respondentów nastawiona jest optymistycznie. Co obrazuje ogromny wzrost względem ba-

dania z września 2024 roku. Tylko 13% respondentów przewiduje spadek sprzedaży w porównaniu z poprzednim rokiem.



Bazując na odpowiedziach w dwóch poprzednich pytaniach odpowiedzi dotyczące planowanych inwestycji nie zawiodły i są również wyrażone w sposób pozytywny. Niemal poło-

wa respondentów planuje niewielkie inwestycje a ponad 11% planuje znaczne a tylko nieco ponad 8 zrezygnuje z zaplanowanych przedsięwzięć.



Badanie przeprowadzone na przełomie marca i kwietnia 2025 roku pokazuje iż przewidywania co do najbliższej przyszłości są bardzo pozytywne mimo niestabilnej i nieprzewidywalnej sytuacji geopolitycznej. W badaniu z września

2024 roku trudno było szukać pozytywnych aspektów z naciskiem na brak wskazania czasu kiedy negatywne trendy zmienią swój wektor. Pozytywne zmiany przyszły szybciej niż się tego spodziewaliśmy.

Kierunek edukacja - jak zrobić różnicę względem konkurencji

Branża sprzedaży maszyn i urządzeń rolniczych stoi dziś w obliczu dynamicznych zmian – zarówno technologicznych, jak i pokoleniowych. Coraz bardziej świadomi klienci, rosnąca konkurencja, zaawansowane produkty oraz presja wyników powodują, że skuteczna sprzedaż nie opiera się już wyłącznie na parametrach technicznych i atrakcyjnych warunkach handlowych.

GROW Szkolenia Coaching Doradztwo HR, jako firma partnerska PIGMiUR, na początku tego roku przeprowadziła obszerną ankietę badającą potrzeby rozwojowe w firmach członkowskich Izby i dokładnie tego rodzaju spostrzeżenia były najmocniej wskazywane jako te do wzmocnienia. Jednak wdrożenie kultury rozwoju tych kompetencji w firmach

dealerskich i dystrybucyjnych nie jest łatwe. Handlowcy często koncentrują się na technicznych aspektach produktów, menedżerowie nie zawsze posiadają przygotowanie do wspierania rozwoju swoich zespołów, a zarządy niejednokrotnie traktują szkolenia z kompetencji miękkich jako koszt, a nie inwestycję. W efekcie wiele firm zmagają się z ograniczeniami, które hamują wzrost sprzedaży i utrudniają budowanie przewagi konkurencyjnej opartej na relacjach, zaufaniu i jakości obsługi. Na bazie wyników ze wspomnianej powyżej ankiety firma stworzyła propozycje edukacyjne obejmujące indywidualnie dopasowane programy rozwojowe, które wspierają efektywność i zaangażowanie pracowników, poprawiają komunikację wewnętrzną, rozwijają umiejętności zarządzania, a także pomagają budować silną kulturę organizacyjną. To co GROW, jako partner edukacyjny Izby, chce wdrożyć to wsparcie poprzez warsztaty, konsultacje, coachingi i szkolenia dostosowane do specyfiki branży maszyn rolniczych, które wspierają rozwój strategiczny, operacyjny i interpersonalny. To sprawi, że firma będzie lepiej przygotowana do osiągania sukcesów na konkurencyjnym rynku, a pracownicy zmotywowani do rozwoju i osiągania wyznaczonych celów. Opracowując kierunki wsparcia na bazie zebranych wyników

GROW proponuje zróżnicowane kierunki działań edukacyjnych.

Co planuje GROW?

Dla zespołów sprzedaży – szkolenia z prowadzenia rozmów doradczo-sprzedażowych, budowania wartości oferty i skutecznej komunikacji z klientami.

Dla menedżerów i kierowników – warsztaty z zarządzania zespołem, rozmów rozwojowych i skutecznego delegowania zadań.

Dla działów serwisowych i obsługi klienta – sesje oparte na analizie trudnych sytuacji i budowaniu relacji z klientem po sprzedaży.

Dla trenerów wewnętrznych i HR – praktyczne szkolenia z facylitacji, angażujących metod szkoleniowych i projektowania procesów rozwojowych.

Dla zarządów – strategiczne sesje facylitacyjne, wspierające planowanie kierunków rozwoju organizacji i wzmacnianie kultury współpracy.

Nie zapomniano również o wyzwaniach, które dotyczą niemal każdej firmy – niezależnie od branży. Niski poziom zaangażowania, trudności w rekrutacji, brak spójnych ścieżek rozwoju, brak systematycznych ocen, czy ryzyko konfliktów i mobbingu – to tematy, które wymagają konkretnych działań. Dlatego GROW proponuje warsztaty z budowania zaangażowania, tworzenia strategii HR, profesjonalizacji procesów rekrutacyjnych i rozwojowych, a także szkolenia z przeciwdziałania nieetycznym zachowaniom w miejscu pracy (np. z wykorzystaniem gry szkoleniowej MOBBUSTERS®). Firma zachęcamy do skorzystania z warsztatów, coachingu i doradztwa, które odpowiadają realnym potrzebom ludzi w firmie - bez zbędnej teorii, z maksymalną użytecznością.

- To powiew świeżości, który może przełożyć się na konkretną przewagę na rynku – uważa GROW. Istotnym elementem przygotowa-

jącym każdy proces edukacyjny jest spotkanie projektowe, które pozwala lepiej poznać firmę, jej unikatowość i tym samym zindywidualizowane potrzeby. To właśnie wtedy powstaje kanwa projektu z określonymi efektami. Pozwala to zrealizować szkolenia czy też inne działania rozwojowe z ukierunkowaniem na zdefiniowane cele i efekty. Dlatego też po więcej informacji

GROW zaprasza do bezpośredniego kontaktu oraz już wkrótce do odświeżonej strony internetowej. Firma GROW Szkolenia Coaching Doradztwo HR współpracuje z Izłą od wielu lat. To sprawdzony zespół praktyków, którzy dobrze znają specyfikę branży technicznej i środowisko firm rodzinnych.

Trenerzy GROW Szkolenia Coaching Doradztwo HR

Katarzyna Muzyczyszyn – trenerka, facylitatorka, mediatorka i konsultantka HR. Specjalizuje się w budowaniu współpracy między działami, komunikacji, rozwoju liderów i zarządów, oraz wdrażaniu zmian. Prowadzi również warsztaty z wykorzystaniem metody LEGO® Serious Play® oraz gier symulacyjnych.

Paweł Muzyczyszyn – trener biznesu i coach International Coach Federation, ekspert w zakresie sprzedaży doradczej i zarządzania sprzedażą, facylitator. Wspiera firmy we wdrażaniu procesów sprzedażowych i rozwijaniu kompetencji handlowców oraz menedżerów sprzedaży. Trener odporności psychicznej i zarządzania stresem.

Firma GROW Szkolenia Coaching Doradztwo HR współpracuje z Izłą od wielu lat. To sprawdzony zespół praktyków, którzy dobrze znają specyfikę branży technicznej i środowisko firm rodzinnych. GROW, jako partner edukacyjny Izły, chce wdrożyć wsparcie poprzez warsztaty, konsultacje, coachingi i szkolenia dostosowane do specyfiki branż maszyn rolniczych, które wspierają rozwój strategiczny, operacyjny i interpersonalny.





Przystap do Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych i miej czynny udział w rozwoju branży

Członkostwo w Izbie niesie ze sobą wiele korzyści:



Szkolenia / dzięki systemowi szkoleń, który realizuje Izba, firmy mają możliwość doskazywania i podnoszenia kwalifikacji swoich pracowników. Projekt szkoleń realizowany jest pod nazwą *Akademia Handlu i Zarządzania PIGMIUR*.



Promocja firm czlonkowskich / informacje o firmach czlonkowskich umieszczamy na naszej stronie internetowej. Co kwartał wydajemy *INFORMATOR*, w którym publikowane są biezace informacje z firm czlonkowskich.



Dostep do danych rynkowych / co miesiac na biezaco przygotowujemy raporty dotyczace rejestracji ciagnikow i przyczep rolniczych. Przygotowujemy rowniez opracowania wlasne: barometr nastrojow w branzy czy indeks zadowolenia dealerow, ktore udostepniane sa firmom zrzeszonym w Izbie.



Wspolpraca ze szkołami / w ramach projektu *Firma Przyjazna Edukacji Rolniczej* umozliwiamy dystrybucje firmowych materialow edukacyjnych do nauczycieli mechanizacji rolnictwa.



Doradztwo prawne / wszystkim zainteresowanym firmom jesteśmy gotowi bezplatnie pomoc w kwestiach prawnych i podatkowych.



Uczestniczymy w pracach legislacyjnych / w ramach czlonkostwa firmy informowane sa o biezacych zmianach prawnych w branzy. Wspolnie opracowujemy stanowisko w kwestiach bezposrednio związanych z branżą.



Sąd arbitrazowy / jest odrębną instytucją dającą możliwość szybszego rozpatrywania sporów. Koszty uzyskania orzeczeń są znacznie niższe od wydatków związanych z procesami przed sądem państwowym, a wyroki Sądu mają moc prawną także poza granicami naszego kraju.



Sąd koleżeński / w przypadku wystąpienia spornych kwestii pomiędzy firmami zrzeszonymi w Izbie, daje możliwość polubownego rozwiązywania konfliktów, na zasadzie mediacji, porozumienia i kompromisu.



Spotkania branżowe / uczestnictwo w spotkaniach branżowych daje możliwość wpływania na rozwój sektora, to także niepowtarzalna okazja, by spotkać się z przedsiębiorcami z branży, wymienić doświadczenia i uwagi na temat prowadzenia biznesu.



Wspolpraca międzynarodowa / dzięki stowarzyszeniu w międzynarodowej organizacji *CLIMMAR*, mamy dostep do informacji z innych krajow, a także możliwość wymiany doświadczeń i wiedzy z przedstawicielami czołowych rynków europejskich.



Rabaty na wystawy AGRO SHOW / czlonkostwo nadzwyczajne uprawnia do korzystania z systemu rabatow na wystawie AGRO SHOW (zgodnie z regulaminem przyznawania rabatow), a także do dodatkowych zniżek i korzyści na wystawach Zielone AGRO SHOW i Mazurskie AGRO SHOW.

Prawo - porady prawne i podatkowe

Istnieje możliwość uzyskania porad prawnych i podatkowych, które dla członków Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych są bezpłatne.

W celu uzyskania porady Izba prosi o kontaktowanie się z nową kancelarią: Winiecki Dzikoński i Partnerzy – kancelaria adwokacka, e-mail: obsługa.prawna@pigmiur.pl



Nowe firmy przystąpiły do PIGMiUR

Nowe firmy przystąpiły do Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych. To MAGNI EASTERN EUROPE Sp. z o.o. (członek nadzwyczajny),



POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

Thye Lokenberg Polska Sp. z o.o. (członek nadzwyczajny), AWA-SERVICE Ewa Poletajew Piotr Góra S.C. (członek standardowy), MIAMI Tomasz Zawadzki Sp. z o.o. (członek standardowy) i Farm Innovations S.A. (członek standardowy). Poza tym Firma Kingspan Water & Energy zmieniła formę członkostwa z nadzwyczajnego na zwyczajne.



MAGNI EASTERN EUROPE Sp. z o.o.

Polski oddział Magni TH Srl, włoskiego producenta ładowarek teleskopowych dla budownictwa, przemysłu i rolnictwa.



Ładowarki teleskopowe FIRMY są zaprojektowane tak, aby sprostać każdemu wyzwaniu dzięki niezrównanej wydajności, doskonałej widoczności i najnowocześniejszym innowacjom technologicznym. Modele RTH to wszechstronne rozwiązania 3 w 1, ponieważ mogą być używane jako ładowarki teleskopowe, żurawie terenowe i platformy robocze.

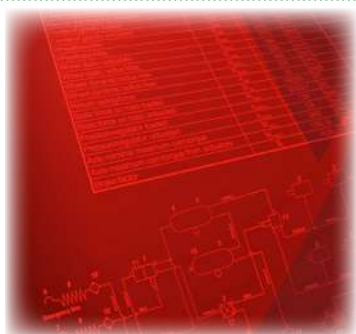


Thye Lokenberg Polska Sp. z o.o.

Jeden z czołowych producentów betonowych podłóg rusztowych do bezściółkowej hodowli bydła i trzody,



a także prefabrykowanych elementów dla rolnictwa. Oferta Thye Lokenberg Polska obejmuje między innymi ruszty dla trzody chlewnej i bydła o różnych szerokościach i układach szczelin, podłogi rusztowe do przechowalni, boksy głębokie na ściółkę, płyty legowiskowe i wentylacyjne, zbiorniki na gnojovicę, silosy przejezdne oraz kompleksowe biogazownie.



AWA-SERVICE Ewa Poletajew Piotr Góra s.c.

Rodzinna firma, której podstawowym profilem działalności jest doradztwo techniczne i dystrybucja elementów z zakresu pneumatycznych układów hamulcowych.



Działalność firmy skupia się przede wszystkim na obsłudze klientów z branży Agro. W tym zakresie firma współpracuje z ZF Friedrichshafen AG, globalnym producentem części motoryzacyjnych, właścicielem marki WABCO Holdings Inc. Spółka wykonuje wszystkie niezbędne obliczenia parametrów układu potrzebne w procesie homologacji zarówno krajowej jak i europejskiej.



MIAMI Tomasz Zawadzki Sp. z o.o.

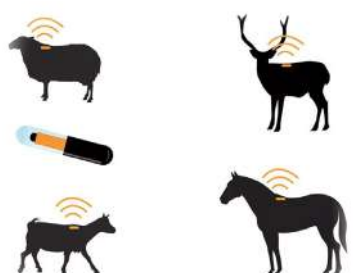
Nowoczesne przedsiębiorstwo specjalizujące się w kompleksowej obróbce



metali metodą CNC oraz usługach spawalniczych. W ofercie firmy znajdują się między innymi: precyzyjna obróbka skrawaniem, cięcie, toczenie i frezowanie, spawanie stali i metali kolorowych. Firma dysponuje zaawansowanym parkiem maszynowym oraz doświadczonym zespołem specjalistów, co pozwala jej realizować najbardziej wymagające projekty. Posiada kluczowe certyfikaty potwierdzające wysokie standardy zarządzania i produkcji.

Farm Innovations S.A.

Spółka jest twórcą technologii dla zwierząt opartej na mikroczipach wszczepianych podskórnice. Dostarczane rozwiązania pozwalają na pomiar istotnych parametrów zdrowotnych, rozrodczych i dobrostanowych u bydła. Dzięki podpisanej umowie z Agencją Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa spółka jest wyłącznym dostawcą mikroczipów podskórnych dla takich gatunków zwierząt, jak bydło, owce, kozy, jeleniowate, wielbłądowate i konie.



Wiadomości z firm członkowskich

ISOBUS i Ozdoken - wygoda i solidność

Coraz większym zainteresowaniem cieszą się rozwiązania umożliwiające niezależne zarządzanie każdej sekcji wysiewającej. Rolnictwo przechodzi stopniowe zmiany, dostosowując się do aktualnych realiów rynkowych oraz oczekiwań rolników. Na polach coraz częściej można spotkać maszyny, które dzięki takim rozwiązaniom jak ISOBUS pozwalającym na precyzyjne zarządzanie uprawami oraz usprawnianie codziennej pracy w gospodarstwach. Efektywność i oszczędność czasu to kluczowe aspekty pracy każdego rolnika, zwłaszcza w kontekście ograniczonych zasobów i dużej skali działań. Naprzeciw tym oczekiwaniom wychodzi połączenie maszyn Ozdoken z systemem ISOBUS.

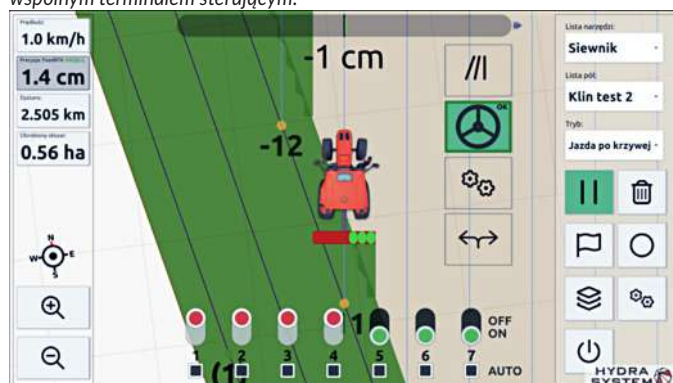
Ozdoken – solidność wykonania

Ozdoken to marka, która szybko zyskała zaufanie polskich rolników. Maszyny te cenione są za solidne wykonanie i dbałość o szczegóły, co sprawia, że świetnie sprawdzają się w każdych warunkach. Firma stawia na rozwój i regularnie wprowadza nowe rozwiązania, które realnie odpowiadają na potrzeby użytkowników. Obecnie liczba maszyn Ozdoken pracujących w Polsce przekroczyła już dawno symboliczny tysiąc, a grono zadowolonych użytkowników systematycznie rośnie.

Dlaczego wybrać Ozdoken z ISOBUS?

ISOBUS to system, który pozwala na połączenie różnych maszyn z jednym wspólnym terminalem sterującym. Dla rolnika oznacza to przede wszystkim wygodę – nie trzeba instalować oddzielnych monitorów dla każdej maszyny, co oszczędza czas i upraszcza pracę. System umożliwia też zdalne śledzenie i zarządzanie działaniem maszyn, co ułatwia

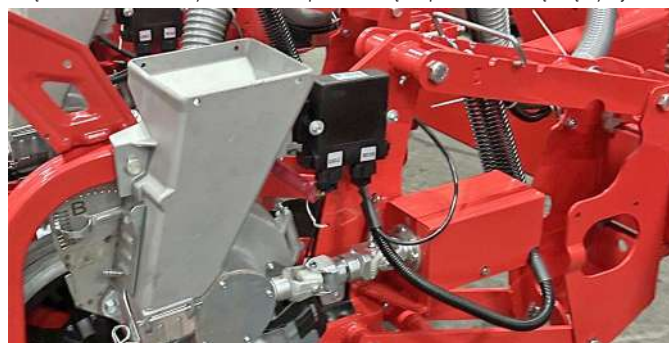
ISOBUS to system, który pozwala na połączenie różnych maszyn z jednym wspólnym terminalem sterującym.



podejmowanie decyzji i szybką reakcję na zmieniające się warunki. Połączenie ISOBUS z maszynami Ozdoken przekłada się bezpośrednio na większą

wydajność. Dobrym przykładem są siewniki – dzięki precyzyjnemu prowadzeniu możliwe jest dokładne rozmieszczenie nasion, co ma realny wpływ na jakość plonów. System umożliwia niezależne sterowanie każdą sekcją wysiewającą za pomocą napędów elektrycznych, co pozwala indywidualnie ustawić prędkość obrotu tarcz wysiewających. Takie roz-

Połączenie ISOBUS z maszynami Ozdoken przekłada się bezpośrednio na większą wydajność.



wiązanie nie tylko zwiększa precyzję, ale również pozwala ograniczyć straty materiału siewnego. Co więcej, ISOBUS w siewnikach Ozdoken wspiera wykorzystanie mapowania pól siewnych, dzięki czemu parametry pracy maszyny można dostosować do konkretnych warunków panujących na danym fragmencie pola. Całość rozwiązań może zostać uzupełniona o prowadzenie równoległe oferowane przez firmę-córkę DOKEN, co w połączeniu z Ozdoken tworzy kompletny zestaw dla każdego rolnika, który rozważa wdrożenie elementów Rolnictwa 4.0 w swoim gospodarstwie. Warto dodać, że cały pakiet jest wyjątkowo konkurencyjny na tle oferty zachodnich producentów – zarówno pod względem funkcjonalności, jak i kosztów wdrożenia. To czyni go atrakcyjną alternatywą dla polskich gospodarstw.

Agro Tom patrzy w przyszłość

Kwiecień dla firmy Agro Tom był wypełniony ważnymi spotkaniami, inicjatywami oraz udziałem w targach. Firma stawia na dalszy rozwój, inwestycje w nowoczesne technologie i umacnianie swojej pozycji na rynku. Niezmienne pozostają pasja do rolnictwa i jakość produkowanych maszyn. Agro Tom zdaje sobie sprawę, jak ważne są spotkania z młodzieżą, dlatego firmy nie mogło zabraknąć podczas Dni Otwartych w Zespole Szkół Rolniczych w Grabonogu.

Firma zaprezentowała swoje maszyny przyszłym rolnikom, podkreślając, że bezpośredni kontakt z młodzieżą, która już niedługo będzie kształtować

Kwiecień dla firmy Agro Tom był wypełniony ważnymi spotkaniami oraz inicjatywami.



przyszłość polskiego rolnictwa, jest dla niej niezwykle cennym doświadczeniem. Uczestniczyła także podczas kwietniowych targów rolniczych Agrotechnika Bratoszewice. Stoisko Agro Tom

Firma była obecna podczas Dni Otwartych w Zespole Szkół Rolniczych w Grabonogu.



zostało przygotowane wspólnie z partnerem handlowym - firmą Agroma w Kutnie i zostało uznane za najciekawsze podczas trwania targów. Agro Tom uważa, że fundamentem jej sukcesu są nie tylko innowacyjne maszyny, ale również kompe-

Firma AgroTom uczestniczyła w targach rolniczych Agrotechnika Bratoszewice.



tentni i zaangażowani pracownicy, dlatego bardzo ważne są prowadzone przez nią szkolenia. Jedno z ostatnich dotyczyło systemów Muller Elektronik. Przed firmą intensywny czas targów, podczas których planuje zaprezentować swoje maszyny. Już teraz Agro Tom zaprasza do odwiedzenia swoich stoisk. Firma zapewnia, że będzie gotowa odpowiedzieć na pytania, doradzić w wyborze odpowiednich maszyn dla każdego gospodarstwa. W odpowiedzi na rosnące zainteresowanie Agro Tom rozwija współpracę z partnerami zagranicznymi oraz realizuje dostawy poza granice kraju. Ekspansja ta stanowi naturalny etap rozwoju firmy i dowód zaufania, którym obdarzają ją klienci. Agro Tom zachęca do śledzenia swoich mediów społecznościowych oraz strony internetowej: www.agro-tom.com.pl, na których znajdują się harmonogram targowy oraz inne aktualności.



Edukacyjny kwiecień w AGRO-MASZ

Wiedza dla przyszłości rolnictwa – tak można podsumować działania firmy Agro-Masz w kwietniu. Miesiąc upłynął dla firmy pod znakiem edukacji rolniczej. Siedzibę firmy odwiedziło ok. 300 gości – głównie uczniów ze szkół o profilach rolniczych i mechanicznych, ale także rolników z ośrodków doradztwa rolniczego. Był to czas poświęcony przyszłości polskiego rolnictwa, który pokazuje, jak nowoczesna technologia splota się z wielowiekową tradycją uprawy ziemi.

Od kilku lat Agro-Masz konsekwentnie kładzie duży nacisk na zacieśnianie współpracy ze szkołami i ośrodkami doradztwa. Jest to element misji firmy, którą jest nie tylko produkcja maszyn, ale także edukacja kolejnych pokoleń rolników i specjalistów branży. Pokazywanie młodym ludziom

Siedzibę firmy odwiedziło ok. 300 gości – głównie uczniów ze szkół o profilach rolniczych i mechanicznych, ale także rolników z ośrodków doradztwa rolniczego.



oraz doświadczonym gospodarzom realiów pracy w przemyśle maszyn rolniczych, a przede

Największe wrażenie robiła wycieczka po sercu firmy - parku maszynowym.



wszystkim prezentacja najnowszych rozwiązań technologicznych, jest kluczowe w dobie dynamicznych zmian w rolnictwie. Agro-Masz wierzy,

że inwestycja w wiedzę to inwestowanie w przyszłość polskiej wsi. Podczas kwietniowych wizyt goście mieli okazję przekonać się, jak wygląda proces produkcji od podstaw. Wzięli również udział w wykładach dotyczących nowoczesnych technologii stosowanych w rolnictwie oraz innowacyjnych metod uprawy. Największe wrażenie robiła jednak wycieczka po sercu firmy - parku maszynowym, który jest technologiczną wizytówką nowoczesności. Wyposażony w najnowsze maszyny, zautomatyzowane linie produkcyjne i zaawansowane roboty, doskonale ilustruje, jak technologia zmienia przemysł i rolnictwo. Firma pokazuje, że praca w tej branży to dziś nie tylko tradycyjne rzemiosło, ale także obsługa zaawansowanych systemów. Prezentacja ma zainspirować uczniów do rozwoju w kierunku nowoczesnych technologii rolniczych, natomiast rolnicy mogą poznać potencjał automatyzacji i cyfryzacji w ich własnych gospodarstwach. Prezentacje edukacyjne w Agro-Masz pokazują, jak ważne

jest połączenie teorii zdobywanej w szkołach i ośrodkach doradztwa z praktyką. Agro-Masz podkreśla, że takie spotkania umacniają więzi

Wykłady dotyczyły nowoczesnych technologii stosowanych w rolnictwie oraz innowacyjnych metod uprawy.



między światem nauki, praktyki rolniczej a przemysłem, co jest niezbędne dla innowacyjnego rozwoju całej branży rolniczej.

Według Agro-Masz pokazywanie młodym ludziom oraz doświadczonym gospodarzom realiów pracy w przemyśle maszyn rolniczych, a przede wszystkim prezentacja najnowszych rozwiązań technologicznych, jest kluczowe w dobie dynamicznych zmian zachodzących w rolnictwie.



Nowa współpraca New Holland i MASCHIO GASPARDO

CNH i MASCHIO GASPARDO ogłosiły zawarcie nowej umowy o współpracy i licencjowaniu w zakresie dystrybucji i dostaw maszyn zielonkowych, w tym kosiarek, kondyjonatorów, przetrząsaczy i zgrabiarek karuzelowych marki New Holland w Europie.

Umowa obejmuje także dostawę części zamiennych i zapewnienie usług serwisowych. Celem nowego partnerstwa z firmą MASCHIO GASPARDO, która zajmie się dystrybucją i dostawą sprzętu marki New Holland, jest zapewnienie klientom New Holland wysokiej jakości rozwiązań do zbioru siana i paszy, wraz z ulepszonym wsparciem i serwisem. Współpraca zostaje dodatkowo

wzmocniona nowym partnerstwem, w ramach którego obie firmy będą wspólnie definiować przyszłe produkty zgodnie z potrzebami klientów, a MASCHIO GASPARDO będzie kierować pracami inżynierskimi. Rozszerzona współpraca podkreśla zaangażowanie obu firm w innowację, jakość i rozwiązania zorientowane na klienta w branży maszyn zielonkowych.

DC - eksperckie wsparcie dla producentów maszyn

Spółka DC to polska firma specjalizująca się w doradztwie technicznym oraz handlu międzynarodowym w branży maszyn rolniczych i komunalnych. Zespół doświadczonych inżynierów i ekspertów wspiera producentów maszyn rolniczych i samochodowych w zapewnieniu zgodności technicznej ich wyrobów oraz utrzymaniu wysokiej jakości produkcji. Misja firmy – „Wspólna droga do bezpieczeństwa” odzwierciedla zaangażowanie we współpracę z klientami nad tworzeniem bezpiecznych maszyn.

Kompleksowe usługi doradztwa technicznego

DC prowadzi klientów przez proces homologacji pojazdów (np. przyczep rolniczych lub wymiennych urządzeń ciągniętych), przygoto-

wując zarówno zakład montujący producenta, jak i sam pojazd oraz niezbędną dokumentację. Równolegle firma wspiera producentów w ocenie zgodności maszyn z dyrektywami unijnymi

Ponad 50 firm produkcyjnych skorzystało z eksperckiej wiedzy specjalistów firmy, którzy stale śledzą zmiany w przepisach.



oraz normami zharmonizowanymi co pozwala na wystawienie deklaracji zgodności i nadanie znaku CE. Ważnym elementem oferty jest także opracowywanie instrukcji obsługi, zapewniających bezpieczne użytkowanie maszyn zgodnie

DC działa od 2022 roku, ale już zdobyło renomę dzięki skutecznej realizacji projektów i dostosowaniu do potrzeb rynku, w tym branży maszyn rolniczych.



z przepisami prawno-technicznymi. Kompleksowe podejście DC obejmuje również wdrażanie systemów jakości u producentów. Firma pomaga we wdrożeniu systemu zarządzania jakością (ISO 9001), co zapewnia powtarzalną wysoką jakość produkcji, która jest niezbędnym warunkiem otrzymania homologacji.

Międzynarodowy handel maszynami

Drugim filarem działalności spółki DC jest międzynarodowa dystrybucja maszyn rolniczych i komunalnych. Wieloletnie doświadczenie zespołu w międzynarodowym handlu przekłada się na sprawną realizację zamówień i skuteczne wprowadzanie polskich maszyn na rynki zagraniczne. Firma specjalizuje się w sprzedaży nowych maszyn, zapewniając przy tym kompleksową obsługę logistyczną. Posiada rozbudowaną sieć zaufanych przewoźników, co umożliwia szybkie i bezpieczne dostarczenie urządzeń bezpośrednio do klienta – zarówno w kraju, jak i za granicą. Znajomość realiów międzynarodowych idzie w parze z troską o zgodność techniczną oferowanych maszyn. DC dba, aby każde urządzenie trafiające do odbiorcy spełniało wymagania

przepisów kraju przeznaczenia – zarówno norm UE, jak i lokalnych regulacji. Tym samym „wspólna droga do bezpieczeństwa” realizowana jest także w roli dystrybutora, z korzyścią dla użytkowników końcowych.

Rozwój i wieloletnia współpraca

DC działa od 2022 roku, ale już zdobyło renomę dzięki skutecznej realizacji projektów i dostosowaniu do potrzeb rynku. Ponad 50 firm produkcyjnych skorzystało z eksperckiej wiedzy specjalistów firmy, którzy stale śledzą zmiany w przepisach (np. nowe regulacje unijne dla maszyn) i rozwijają kompetencje, aby oferować klientom najnowocześniejsze rozwiązania. Największym kapitałem firmy jest zaufanie klientów i wieloletnia współpraca. Dzięki profesjonalizmowi i pasji w działaniu firma stała się dla wielu producentów zaufanym doradcą. Zarówno polscy producenci, jak i zagraniczne firmy znajdują w DC rzetelnego partnera zapewniającego pełne wsparcie w spełnianiu wymogów bezpieczeństwa i jakości.

Zespół doświadczonych inżynierów i ekspertów wspiera producentów maszyn rolniczych i samochodowych w zapewnieniu zgodności technicznej ich wyrobów oraz utrzymaniu wysokiej jakości produkcji.

Fot. Julia Łapińska



Największa inwestycja Fricke Group w Polsce

Trwa budowa największego oddziału Grupy Fricke w Polsce. Inwestycja została rozpoczęta w październiku ubiegłego roku w Rzędzianach. Powstanie tam największy magazyn części zamiennych Fricke w kraju. W ramach inwestycji powstaną nowy warsztat z systemem dźwigowym o powierzchni ponad 800 m², sklep, infrastruktura szkoleniowo – administracyjna, a także nowa duża przestrzeń magazynowa. Całkowita powierzchnia użytkowa budynku będzie miała prawie 2000 m².

Poza sprzedażą maszyn i świadczeniem najwyższej jakości usług serwisowych, w nowym obiekcie firma postawi na rozwój w obszarze rolnictwa przyszłości. Firma, dzięki planowanemu uruchomieniu Centrum Technologii Rolnictwa Precyzyjnego, zamierza umocnić swoją pozycję na rynku w sektorze rolnictwa 4.0. Nowy oddział, dogodnie zlokalizowany w pobliżu drogi ekspresowej S8, to inwestycja nie tylko w przyszłość Fricke Maszyny Rolnicze, ale także udana współpraca z John Deere, światowym liderem w produkcji maszyn oraz w projektowaniu i wdrażaniu rozwiązań optymalizacyjnych dla gospodarstw. Ponad 200-osobowy zespół Fricke, z jego 50-osobową reprezentacją w Rzędzianach, zamierza odgrywać kluczową rolę w przyszłości polskiego rolnictwa.

Rozbudowa Fricke Maszyny Rolnicze

Pierwsze działania biznesowe firmy w Polsce zaczęły się w latach 70., kiedy Wilhelm Fricke, ówczesny właściciel, nawiązał kontakty z polskimi rolnikami. W 1996 roku Fricke Maszyny Rolnicze otworzyło swoją główną siedzibę w Mrągowie, a w 2003 roku firma rozpoczęła współpracę z John Deere, co stało się kamieniem mi-

lowym w jej rozwoju. Firma, będąca częścią rodzinnej Grupy Fricke o globalnym zasięgu, obsługuje obecnie jedną czwartą Polski. Obsługa prowadzona jest w 11 punktach sprzedaży. Firma odnotowuje ponad 20 proc. udział w sprzedaży w rynku ciągników.

Trwa budowa największego oddziału Grupy Fricke w Polsce. Inwestycja została rozpoczęta w październiku ubiegłego roku w Rzędzianach.



- Od 2019 roku, gdy została uruchomiona strategia John Deere „Dealer Of Tomorrow”, mocno zainwestowaliśmy w lokalizacje i ludzi na naszym nowym terenie działania, obejmującym województwa podlaskie, mazowieckie i lubelskie. To, że Fricke Maszyny Rolnicze, jest dilerem John Deere w Polsce, jest jednym ze znaczących motorów wzrostu dla całej grupy - mówi Adrian Fricke, dyrektor wykonawczy Grupy Fricke.

W Rzędzianach powstanie największy magazyn części zamiennych Fricke w kraju. W ramach inwestycji powstaną nowy warsztat z systemem dźwigowym o powierzchni ponad 800 m².



Nowy prezes Fricke Maszyny Rolnicze

Mariusz Piszczek nowym prezesem firmy Fricke Maszyny Rolnicze. Funkcję tę pełni od listopada 2024 roku. Nowy prezes urodził się w małej miejscowości na zachodzie Polski, w której mieszkał aż do ukończenia szkoły średniej. Letnie miesiące spędzał w gospodarstwie rolnym dziadków, w którym od dziecka poznawał rolnictwo.

Dorastając, pomagał na rodzinnej farmie produkującej głównie pszenicę i rzepak. Z wykształcenia jest techni-

Mariusz Piszczek został nowym prezesem firmy Fricke Maszyny Rolnicze.



kiem. Jest absolwentem Politechniki Poznańskiej, Wydział Maszyn Roboczych i Transportu. Na ostatnim roku studiów rozpoczął pracę jako stażysta w dziale marketingu John Deere Polska, w którym wspierał kampanie marketingowe, prowadził pokazy polowe i zajmował się tłumaczeniem materiałów promocyjnych. Po ukończeniu studiów pozostał w JDP awansując na stanowisko przedstawiciela ds. marketingu części zamiennych. W tej roli zarządzał ogólnopolską dystrybucją części zamiennych, koncentrując się na szkoleniu pracowników sprzedaży, przygotowywaniu ofert specjalnych i tworzeniu raportów sprzedaży. Wspierał również wprowadzanie na rynek markowych produktów, takich jak smary John Deere i materiały do pakowania upraw, takie jak folia siatkowa i folia stretch. W 2008 roku przeszedł do branży samochodów ciężarowych, dołączając do DAF Trucks Polska jako District Parts Manager. Stamtąd przechodził przez kolejne stanowiska w sprzedaży pojazdów, w tym Area Sales Manager, National Sales Manager. Przez ostatnie pięć lat był dyrektorem zarządzającym, odpowiedzialnym za nadzorowanie działalności firmy w Polsce.

Król Pól rządzi z AGRIFARMEM

Król Pól rządzi z AGRIFARMEM - to hasło kampanii promocyjnej, przygotowanej przez producenta olejów premium do maszyn rolniczych FUCHS AGRIFARM. Marka, podobnie jak w 2024 roku, chce w ten sposób docenić wysiłek rolników i nagrodzić swoich klientów oryginalnymi prezentami.

Lato to dla rolników okres wytężonej pracy, a dla sprzętu prawdziwy egzamin. Wysoka temperatura, silne zapylenie i wydłużony czas eksploatacji - to czynniki, które sprawiają, że maszyny rolnicze wymagają dedykowanych rozwiązań. Właśnie dlatego

specjaliści marki FUCHS stworzyli rodzinę produktów AGRIFARM, która troszczy się o bezpieczne i bezawaryjne funkcjonowanie takich pojazdów i urządzeń. FUCHS, jako lider rynku, nie tylko wspiera rolników, oferując najwyższej klasy produkty, ściśle



dostosowane do potrzeb i konkretnych uwarunkowań. Marka chce wpłynąć na to, jak postrzegana jest praca na roli, dlatego w ubiegłym roku zdecydowała się na kampanię promocyjną pod hasłem „Król Pól. Władca Hektarów”. Celem kampanii było uhonorowanie rolników. FUCHS podkreślił znaczenie ich misji, ale zrobił to z lekkim przymrużeniem oka. Przy okazji zmierzono się z niektórymi mitami i stereotypami. W świat poszedł przekaz, że farmerzy to grupa, która zachowuje zdrowy dystans do

rzeczywistości i której nie brakuje poczucia humoru. Idea padła na podatny grunt. Król Pól spodobał się polskim rolnikom, więc FUCHS zadbał o to, by powrócił także w 2025 roku, chcąc znowu pozytywnie zaskoczyć swoich klientów i przygotować dla nich kolejną serię nieszablonowych nagród. Start tegorocznej kampanii planowany jest na koniec maja. FUCHS zachęca do śledzenia swoich mediów społecznościowych oraz radzi, aby zaglądać na stronę www.olejeagrifarm.pl

GLOBTRAK, czyli rolnictwo 4.0

Prowadzenie rolnictwa z wykorzystaniem najnowszych technologii to wizytówka GLOBTRAK. Firma proponuje rozwiązania związane z Rolnictwem 4.0., które zapewniają między innymi lepsze wykorzystanie maszyn i paliwa i większe plony.

Dwukierunkowa wymiana danych

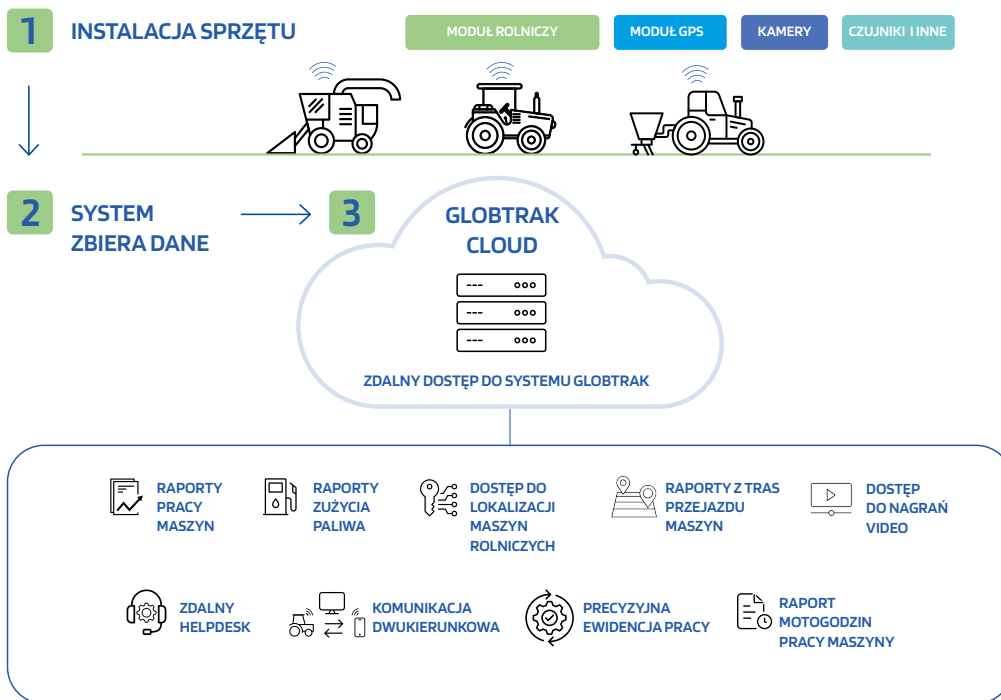
Czy maszyny i czujniki mogą współpracować bezprzewodowo w czasie rzeczywistym? Oczywiście! Dwukierunkowa

i bezprzewodowa wymiana danych to rewolucja w zarządzaniu nowoczesnym gospodarstwem, która pozwala na bieżąco monitorować pracę w polu oraz pa-

nujące tam warunki. Czujniki zamontowane na maszynach przesyłają aktualne informacje, a użytkownik może natych-

zania to lepsze wykorzystanie maszyn i paliwa, więcej plonów, mniej strat, natychmiastowa reakcja na zmieniające się

ROLNICTWO 4.0 GLOBTRAK



miast reagować i wydawać polecenia za pomocą komputera, telefonu czy tableta w oparciu o precyzyjne dane.

Jakie korzyści?

GLOBTRAK podkreśla, że takie rozwią-

warunki w polu oraz intuicyjna obsługa – bez czasochłonnych kursów i skomplikowanej technologii. Według GLOBTRAK to nie jest już wizja, ale przyszłość gospodarstw.



Skanuj kod QR i dowiedz się więcej na temat Rolnictwa Precyzyjnego Globtrak



Leśna współpraca firm GEPIMA i HORSCH

Po intensywnych rozmowach HORSCH i GEPIMA zdecydowały o wspólnym wejściu w sektor technologii leśnych. Działalność prowadzona będzie pod nazwą HORSCH PIRK Forestry GmbH. Współpraca ma wykorzystać sprawdzone struktury firmy HORSCH Maschinen GmbH oraz stworzyć synergie, która pozwoli przyspieszyć rozwój technologii i otworzyć nowe rynki.

Wejście w sektor technologii leśnych to nowe wyzwanie dla firmy HORSCH, jednak połączenie kompetencji obu firm stwarza ogromne możliwości. Dzięki silnym partnerom i wspólnej pasji do tworzenia innowa-

Po intensywnych rozmowach firmy HORSCH i GEPIMA zdecydowały o wspólnym wejściu w sektor technologii leśnych.



cyjnych maszyn powstała solidna podstawa do przyszłych sukcesów. Firma GEPIMA została założona w 2022 roku przez Michaela

i Markusa Pirkenseer oraz Reinholda Rösela. Od samego początku stawia na innowacyjną, wysokiej jakości technologię leśną. Michael i Markus Pirkenseer od zawsze byli związani z lasem i leśnictwem. Już we wczesnym etapie swojej kariery dostrzegli, jak istotną rolę w gospodarce leśnej odgrywa odpowiednia technologia. Jako wieloletni pracownicy firmy HORSCH w dziale rozwoju oraz dzięki doświadczeniu zdobytemu w praktyce leśnej, stopniowo opracowywali nowe koncepcje i pomysły usprawniające pracę w lesie. Założenie firmy GEPIMA było punktem wyjścia do dalszego rozwoju i sprzedaży nowoczesnych technologii leśnych. Dzięki trzem istniejącym produktom młoda firma w bardzo krótkim czasie zdobyła dobrą reputację na rynku.

INTERTECH wzmacnia pozycję w Europie

Firma INTERTECH systematycznie rozwija sprzedaż w krajach Europy Zachodniej, reagując na coraz większe zainteresowanie nowoczesnym sprzętem rolniczym. W kwietniu przedstawiciele firmy spotkali się z partnerami handlowymi w Niemczech, Niderlandach, Belgii, Francji, Szwajcarii i Włoszech.

Podczas wizyt omawiano bieżące działania i wspólne plany na najbliższe miesiące w zakresie sprzedaży, marketingu i organizacji pokazów pracy maszyn. Bezpośredni kontakt z partnerami pozwala lepiej dopasowywać ofertę do lokalnych realiów i skuteczniej planować kolejne kroki.

- Dziękujemy za konkretne rozmowy i dobrą

Samuel Sauffer SA - diler INTERTECH w Szwajcarii.





współpracę. Dzięki temu razem budujemy silną pozycję INTERTECH na rynkach europejskich - podkreślają przedstawiciele firmy.



Aktualnie INTERTECH działa na ponad 30 rynkach zagranicznych, a jego sieć sprzedaży poza Polską obejmuje około 80 firm.

Fabryka JOSKIN Polska otwarta dla zwiedzających

Firma JOSKIN Polska po raz drugi otworzyła swoją fabrykę dla zwiedzających. Okazją było 25-lecie powstania firmy. Wydarzenie okazało się wielkim sukcesem. Frekwencja dopisała. Zakład odwiedziło ponad 2400 osób.

Podczas pierwszego dnia fabrykę odwiedziły głównie wycieczki zorganizowane. Pojawili się dilerzy ze swoimi klientami, a także wiele szkół rolniczych z całej Polski. Gru-

Firma JOSKIN Polska po raz drugi otworzyła swoją fabrykę dla zwiedzających.



py te oprowadzali po fabryce pracownicy, prezentując firmę oraz maszyny JOSKIN. Drugi dzień był zarezerwowany dla gości indywidualnych. Szeroko dostępna reklama wydarzenia przyciągnęła wielu gości

spoza Trzcianki. Na trasie wycieczki po zakładzie, która miała długość ponad 3 km, zaznaczono ponad 130 kluczowych punktów wraz z objaśnieniami. Fabryka działała normalnie, co pozwoliło gościom doświadczyć produkcji na żywo. Odwie-

W hali wystawowej na odwiedzających czekały różne przekąski i napoje.



dzający mogli zapoznać się z produkcją JOSKIN, śledząc informacje wyświetlane na monitorach, ale była również możli-

wość obejrzenia na żywo procesu cynkowania, co według opinii odwiedzających było wyjątkowym doświadczeniem. W hali wystawowej na odwiedzających czekały różne przekąski i napoje. Chętni mogli porozmawiać o zatrudnieniu w firmie, odwiedzić firmowy sklep, poznając ofertą ubrań, zabawek, akcesoriów i modeli maszyn JOSKIN. Nie zapomniano również o najmłodszych, dla których przygotowany był tor do jazdy na miniaturach maszyn oraz kącik plastyczny z opiekunką, w którym można było dać upust swojej kreatywności. Osoby zainteresowane techniką lub zakupem maszyn miały do dyspozycji kącik z materiałami szkoleniowymi oraz dostęp do maszyn w hali wystawowej. Podczas imprezy goście mieli możliwość wzięcia udziału w różnych konkursach: loterii, która cieszyła się sporym zainteresowaniem i w której sprawdzana była wie-

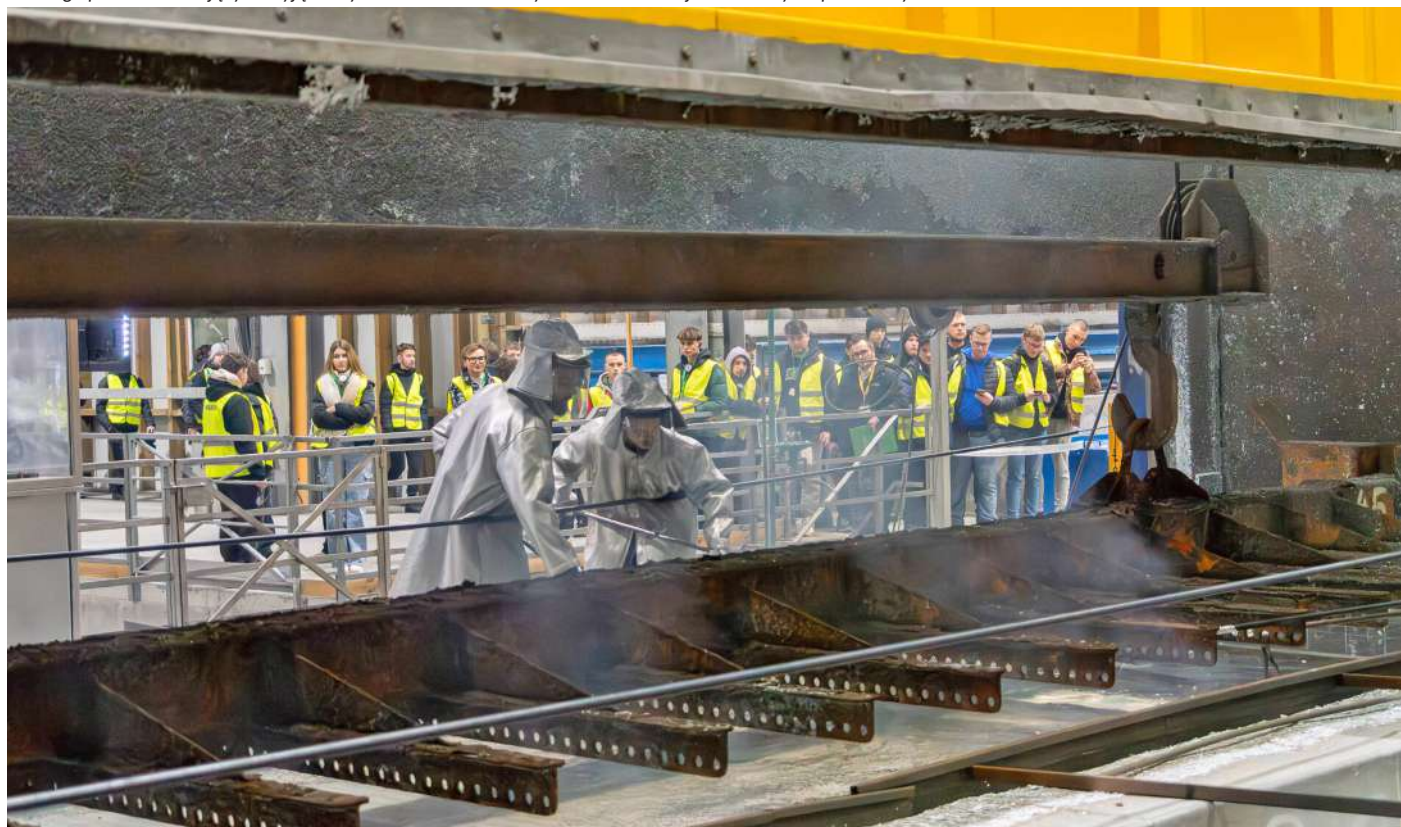
dzia na temat firmy JOSKIN. Był też konkurs fotograficzny z wykorzystaniem ustawionej na miejscu fotobudki. Przed wydarzeniem uczniom trzcianeckich szkół rozdano również kupony zdrapki. Po zdrapaniu

Na trasie wycieczki po zakładzie, która miała długość ponad 3 km, zaznaczono ponad 130 kluczowych punktów wraz z objaśnieniami.



kuponu ukazywał się kod kreskowy i szansa na prezent. Organizatorzy dziękują wszystkim, którzy wzięli udział w dniach otwartych, a także osobom, które umożliwiły zorganizowanie wydarzenia. Podkreślają, że impreza była tak udana, że wiele osób chętnie wzięłoby w niej udział ponownie.

Według opinii odwiedzających wyjątkowym doświadczeniem była możliwość obejrzenia na żywo procesu cynkowania.



Krukowiak i xFarm Technologies – strategiczne partnerstwo

Krukowiak, jeden z liderów polskiej branży maszyn rolniczych i xFarm Technologies, szwajcarska firma technologiczna specjalizująca się w cyfryzacji rolnictwa, ogłosiły strategiczne partnerstwo, które otwiera nowy rozdział w rozwoju rolnictwa precyzyjnego w Polsce. Efektem współpracy jest integracja opryskiwaczy KRUKOWIAK z nowoczesnym systemem zarządzania gospodarstwem FMS (Farm Management System) od xFarm.

Dzięki temu użytkownicy zyskują dostęp do zaawansowanych narzędzi pozwalających na precyzyjne dawkowanie środków ochrony roślin, kontrolę parametrów pracy maszyn w czasie rzeczywistym oraz pełną synchronizację danych z poziomu aplikacji mobilnej i platformy online.

- Rolnictwo zmienia się, a my razem z nim. Dzięki współpracy z xFarm Technologies nasi klienci zyskują dostęp do najnowocześniejszych rozwiązań - podkreśla Tomasz Żywiczka, Dyrektor ds. Sprzedaży i Marketingu Krukowiak.

na rosnące zapotrzebowanie na rozwiązania zrównoważone ekologicznie i ekonomicznie – pozwalające na optymalizację kosztów i jednocześnie ograniczenie wpływu na środowisko.

- Krukowiak to firma z wysokim poziomem wiedzy technologicznej i silną tradycją innowacji. Jesteśmy dumni, że razem możemy wspierać transformację cyfrową polskiego rolnictwa - mówi Karol Czerwiak, Business Manager Poland w xFarm Technologies.

W ramach partnerstwa xFarm Technologies zintegrowało opryskiwacze i sterowniki

KRUKOWIAK (m.in. ISOBUS, ARAG) z własnym systemem zarządzania. Rozwiązania te wspierają dziś ponad 500 tysięcy gospodarstw w Europie i na świecie, obejmując łącznie ponad 8,3 mln hektarów.

- Nowe wyzwania, nowi partnerzy. Rolnictwo ewoluuje, a my przyjmujemy te zmiany. Jesteśmy gotowi stawić czoła wyzwaniom przyszłości – podkreśla Tomasz Żywiczka.

Pod adresem: www.krukowiak-farm-management.xfarm.ag

dostępna jest platforma zarządzania gospodarstwem rolnym w czasie rzeczywistym.



Projekt wpisuje się w założenia programu Rolnictwo 4.0. Oznacza to, że zakup zintegrowanych maszyn Krukowiak może być współfinansowany ze środków rządowych. To odpowiedź

Znakomite wyniki marki LS Tractor

O znakomitych wynikach w pierwszym kwartale bieżącego roku informuje LS Tractor. Jako główny dystrybutor tej marki w kraju, firma podkreśla, że z dumą obserwuje, jak rośnie zainteresowanie oferowanymi przez nią maszynami – zarówno wśród indywidualnych rolników, jak i klientów instytucjonalnych.

LS Tractor notuje wzrosty!

W samym marcu do użytkowania trafiło 15 ciągników LS Tractor, co dało marce 16. miejsce w zestawieniu miesięcznym. Pierwszy kwartał przyniósł 57 rejestracji i awans na 14. pozycję w Polsce, a to wszystko przy imponującym wzroście o 103,6% względem pierwszego kwartału zeszłego roku.

Coraz większy udział w rynku

Systematyczny rozwój przekłada się na realne liczby. W marcu LS osiągnął 1,5% udziału w rynku, a w skali całego kwartału było to już 2,4%. Ten trend szczególnie widoczny jest w segmencie ciągników kompaktowych i średniej mocy – dokładnie tam, gdzie LS czuje się najlepiej.

W samym marcu do użytkowania trafiło 15 ciągników LS Tractor.



tału było to już 2,4%. Ten trend szczególnie widoczny jest w segmencie ciągników kompaktowych i średniej mocy – dokładnie tam, gdzie LS czuje się najlepiej.

LS Tractor zdobywa polskie pola

Za sukcesem marki LS Tractor stoi szereg atutów, które wyróżniają ofertę firmy. To między innymi bogaty wybór modeli – od ciągników idealnych do pracy w sadach, po większe ma-

szyny do użytku w bardziej wymagających warunkach, nowoczesne technologie, gdyż ciągniki firmy wyposażone są w innowacyjne rozwiązania, które wspierają codzienną pracę rolników. Firma podkreśla, że atutem jest także relacja jakości do ceny, która oferuje niezawodność, trwałość i komfort pracy w bardzo atrakcyjnych warunkach cenowych. Poza tym udzielany jest 5-letni okres gwarancji - to jedna z najdłuższych gwarancji na rynku.

Ciągniki firmy wyposażone są w innowacyjne rozwiązania, które wspierają codzienną pracę rolników.



Dlaczego LS Tractor?

Sukces marki LS Tractor to nie przypadek. Firma podkreśla, że to efekt pracy wielu ludzi, inwestycji w rozwój sieci dealerskiej i serwisowej oraz nieustannego wsluchiwanie się w potrzeby rolników.

- Jako Tractor.com.pl, oficjalny i główny dystrybutor marki LS w Polsce, czujemy ogromną satysfakcję, widząc efekty wspólnych działań z naszymi partnerami i klientami – podkreśla firma.

Odporność, inwestycje i rozwój międzynarodowy

Maschio Gaspardo, międzynarodowa grupa specjalizująca się w produkcji maszyn rolniczych, przedstawiła skonsolidowane wyniki za rok obrotowy 2024 i potwierdza swoje zaangażowanie w rozwój, innowacje oraz stabilność finansową, mimo trudnego okresu dla sektora rolniczego.

Grupa odnotowała skonsolidowane przychody na poziomie 349,9 mln Euro. EBITDA wyniosła 41,32 mln Euro, a wynik netto Grupy osiągnął 12,29 mln Euro. Sprzedaż na rynku krajowym pozostała zasadniczo stabilna, natomiast w regionach europejskich i pozaeuropejskich nastąpił spadek, zgodny z ogólnymi trendami w branży. Pomimo spowolnienia rynku i trudnego otoczenia makroekonomicznego, uzyskane wyniki pozwoliły na zmniejszenie zadłużenia o około 29,7 mln Euro, dzięki

Jumbo X - największą na świecie brona wirników dopuszczoną do ruchu drogowego.



ki redukcji zarówno krótkoterminowego, jak i średnio oraz długoterminowego zadłużenia bankowego. Ponadto zwiększyły się rezerwy gotówkowe w porównaniu do poprzedniego roku, co pozwoliło osiągnąć wartość pozycji finansowej netto na poziomie 86,9 mln Euro na koniec roku. Grupa potwierdza tym samym swoją stabilność finansową i majątko-

wą. W 2024 roku Maschio Gaspardo kontynuowała plan inwestycyjny o wartości około 11 mln Euro, mający na celu poprawę efektywności produkcji, rozwój nowych produk-

Luigi De Puppi, CEO Maschio Gaspardo, Mirco Maschio, Presidente Maschio Gaspardo i Andrea Maschio, Presidente Maschio Holding.



tów oraz wzmocnienie pozycji technologicznego lidera. Wysiłki te obejmowały również znaczące projekty modernizacji przemysłowej i cyfryzacji, dotyczące zakładów produkcyjnych i oprogramowania zarządzającego z zastosowaniem technologii Przemysłu 4.0. Zrównoważony rozwój stanowi również kluczowy kierunek dla Grupy, która wykonała kolejny krok w stronę ekologii, instalując nowy system fotowoltaiczny w zakładzie produkcyjnym w Rumunii - dowód zaangażowania Maschio Gaspardo w ograniczenie wpływu na środowisko i optymalizację źródeł energii. Pomimo globalnego spadku popytu, spowodowanego spadkiem cen surowców, niepewnością geopolityczną i ograniczoną skłonnością do inwestycji wśród firm rolniczych i gospodarstw, Grupa utrzymała równowagę finansową i konsekwentnie realizowała stra-

tegię międzynarodowego rozwoju. W 2024 roku Maschio Gaspardo umocniła swoją obecność w regionie Beneluksu poprzez otwarcie nowego oddziału w Belgii i uruchomienie projektu Full Line Store - innowacyjnego jednmarkowego modelu dealerskiego, mającego na celu zaspokojenie wszystkich potrzeb rolników na każdym etapie cyklu agronomicznego. Full Line Store, w pełni dedykowany marce Maschio Gaspardo, łączy przestrzeń ekspozycyjną, doradztwo agronomiczne, szkolenia techniczne, obsługę posprzedażową i usługi dostosowane do indywidualnych potrzeb - wyznaczając nowy standard w relacji między marką, dealerem a rolnikiem. Grupa zaprezentowała również Jumbo X - największą na świecie bronę wirnikową dopuszczoną do ruchu drogowego (szerokość robocza 10 metrów), zaprojektowaną z myślą o zwiększeniu wydajności na dużych gospodarstwach przy jednoczesnym ograniczeniu zużycia paliwa do 20% na hektar. Projekt powstał we współpracy z Włoską Szkołą Designu, co potwierdza

nieustanne dążenie firmy do równowagi między funkcjonalnością a stylem. W 2025 roku Maschio Gaspardo patrzy z optymizmem na ekspansję na rynkach pozaunijnych, zwłaszcza w Ameryce Północnej i Azji, w tym potencjalne operacje M&A i nowe projekty przemysłowe. Wśród nich znajduje się budowa nowoczesnego zakładu produkcyjnego w Indiach, który pozwoli Grupie podwoić moce produkcyjne w tym kraju do końca 2026 roku. Równolegle prowadzone będą działania konsolidacyjne na rynkach europejskich oraz dalsze wzmacnianie usług zorientowanych na klienta. Dzięki nowej siedzibie w Belgii Grupa jest bezpośrednio obecna w 14 krajach, co jeszcze bardziej umacnia jej międzynarodowe powołanie, przy jednoczesnym zachowaniu silnych więzi z rodzimym regionem.

- Wkroczyliśmy na ścieżkę zrównoważonego rozwoju z celem zdefiniowania uporządkowanej strategii, zgodnej z europejską dyrektywą CSRD (Corporate Sustainability Reporting Directive) i szerzej z zasadami ESG (Environ-

Fabryka w Campodarsego w Padwie we Włoszech i centrum administracyjne oraz produkcyjne Grupy Maschio Gaspardo.



mental, Social, Governance), które są fundamentalne w kontekście rosnącej świadomości ekologicznej i odpowiedzialnego zarządzania zasobami. Rozwój w czasach niepewności wymaga wizji i odwagi, by eksplorować nowe ścieżki, nawet gdy rynek sugeruje ostrożność. To właśnie w takich momentach mierzy się zdolność firmy do generowania trwałej wartości - poprzez przekształcanie wyzwań w dźwignie wzrostu i umacnianie globalnej obecności - podkreśla Mirco Maschio, prezes Maschio Gaspardo.

Andrea Maschio, prezes Maschio Holding, twierdzi, że firma nieustannie inwestuje w zakłady, cyfryzację, innowacje i usługi.

- Każda decyzja jest ukierunkowana na poprawę jakości oferowanej naszym klientom: niezawodne, intuicyjne i dokładnie przetestowane maszyny, które coraz lepiej odpowiadają na rzeczywiste potrzeby rolników. W ten sposób budujemy trwałe

relacje z partnerami i klientami - twierdzi Andrea Maschio.

Działania Maschio Gaspardo podsumowuje Luigi De Puppi, CEO.

- W niestabilnym otoczeniu wykazaliśmy się siłą operacyjną, równowagą finansową i długoterminową wizją. Nasz kierunek jest jasny: jakość produktów, terminowe dostawy i niezawodna obsługa. To model przemysłowy, który budujemy - z dyscypliną i dalekowzrocznością - podkreśla Luigi De Puppi.

W 2024 roku Grupa ponownie potwierdziła swoje zaangażowanie w bycie strategicznym partnerem nowoczesnego rolnictwa, oferując kompleksowe, niezawodne, zrównoważone i skoncentrowane na wydajności rozwiązania. Maschio Gaspardo nadal inwestuje w tworzenie trwałej wartości, stawiając ludzi, ziemię i przyszłość w centrum swojej działalności.

Meprozet Kościan - innowacja dla branży drobiarskiej

Meprozet Kościan, uznany producent urządzeń do transportu odpadów płynnych, rozszerza ofertę o innowacyjne rozwiązanie dla branży drobiarskiej - wóz asenizacyjny PN-60 MIDI 1, przeznaczony do transportu sypkich odpadów powylęgowych, takich jak skorupki jaj.

Kompaktowa konstrukcja wozu, oparta na jednoosiowym zestawie kołowym, zosta-

Nowy wóz asenizacyjny PN-60 MIDI 1 jest przeznaczony do transportu sypkich odpadów powylęgowych, takich jak skorupki jaj.



ła zaprojektowana z myślą o współpracy z instalacjami wylęgarni. Zbiornik napętniany jest podciśnieniowo, z wykorzystaniem stacjonarnej pompy próżniowej. Rozładunek odbywa się grawitacyjnie, z pomocą siłownika wywrotu oraz hydraulicznie otwieranego i ryglowanego dna, co znacznie usprawnia opróżnianie zbiornika i jego czyszczenie. Bezpieczna obsługa zapewniona jest dzięki zastosowaniu zaworu sekwencyjnego oraz

podpórek zabezpieczających przed opadnięciem dennicy w razie awarii hydrauliki. Dodatkowe wyposażenie, takie jak włącz serwisowy, manowakuometr, wzniki czy ręczna zasuw, zwiększa kontrolę i komfort pracy. PN-60 MIDI 1 to odpowiedź na konkretne potrzeby przemysłowych wylęgarni – łączy funkcjonalność, higienę i bezpieczeństwo, spełniając surowe wymogi sanitarne.

Kompaktowa konstrukcja wozu, oparta na jednoosiowym zestawie kołowym, została zaprojektowana z myślą o współpracy z instalacjami wylęgarni.



Metal-Fach rozwija swoje portfolio

Metal-Fach stale rozwija portfolio maszyn i usług, dostosowując ofertę do zmieniających się potrzeb rynku. W segmencie przyczep rolniczych wyróżnia się nowa przyczepa skorupowa Tridem T951/2 TigerPower o ładowności do 27 ton. Konstrukcja typu skorupa, wykonana ze stali wysokiej wytrzymałości oraz grubej blachy o zwiększonej odporności na odkształcenia, gwarantuje wysoką trwałość.

W przyczepie zastosowano trzyosiowe zawieszenie hydrauliczne, co zapewnia stabilność nawet w trudnym terenie. Wersja budowlana została dodatkowo wzmocniona poprzez zastosowanie mocniejszych profili ramy oraz zabezpieczeń antykorozyjnych, umożliwiając intensywną eksploatację w branży budowlanej i przy robotach ziemnych. W kategorii transportu bel firma oferuje trzyosiową platformę T019 Hydro Wall. Wyposażona w hydraulicznie sterowane burty boczne, platforma umożliwia szybki załadunek i rozładunek bel, palet oraz innych materiałów w zależności od potrzeb klienta. Konstrukcja oparta na zamkniętych profilach stalowych zwiększa wytrzymałość oraz zapewnia sztywność konstrukcji podczas transportu. Flagowym produktem Metal-Fach w technologii rozrzutu

jest rozrzutnik obornika N272/7 Viking N272, którego nowa wersja o ładowności 24 ton stanowi kontynuację serii modeli N272/3 (14 t), N272/6 (18 t). Maszyna ta już wkrótce pojawi się w ofercie jako najbogatsza i najlepiej wyposażona wersja. Wyposażona w poziomy adapter rozrzucający ZENI z czterema wirnikami poziomymi, zapewnia równomierny i szeroki rozrzut materiału organicznego. Zintegrowany system wagowy umożliwia precyzyjne dawkowanie nawozu, a obsługa poprzez standard ISOBUS pozwala na pełne zarządzanie parametrami maszyny z poziomu terminala ciągnika, w tym automatyczne sterowanie prędkością taśmy podłogowej w zależności od zadanej dawki. Viking 24T jest w pełni kompatybilny z systemami rolnictwa precyzyjnego, co pozwala na optymalizację nawoże-

nia i ograniczenie kosztów eksploatacji. Ważną gałęzią działalności Metal-Fach są usługi kooperacyjne. Firma realizuje kompleksową obróbkę metali: cięcie laserowe blach o grubości do 25 mm, cięcie plazmowe do 50 mm, gięcie CNC do 3200 mm długości, spawanie metodami MIG, MAG i TIG, lakierowanie proszkowe i mokre, a także montaż podzespołów mechanicznych i hydraulicznych. Nowoczesny park maszynowy, certyfikaty jakości ISO 9001 oraz wykwalifikowany zespół inżynierów umożliwiają realizację projektów dla przemysłu rolniczego, budowlanego i energetycznego. W odpowiedzi na rosnące potrzeby rynku energii odnawialnej Metal-Fach wprowadził do oferty Pelletową Mobilną Centralę Grzewczą. Urządzenie, o mocy od 150 do 500 kW, oparte na wysokowydajnym kotle na pellet drzewny, pozwala na szybkie i mobilne dostarczenie ciepła. Zintegrowane syste-

my automatycznego podawania paliwa i zarządzania pracą umożliwiają bezobsługową eksploatację w wymagających warunkach placów budowy, hal magazynowych czy imprez plenerowych. Oferta Metal-Fach obejmuje także kontenery modułowe do zastosowań biurowych, socjalnych, sanitarnych i magazynowych. Konstrukcje bazują na solidnych ramach stalowych, z możliwością indywidualnej aranżacji wnętrza oraz szybkiej rozbudowy poprzez łączenie modułów. Dzięki elastycznym rozwiązaniom konstrukcyjnym, kontenery Metal-Fach sprawdzają się zarówno jako zaplecza inwestycyjne, jak i obiekty stałego użytku. Firma konsekwentnie rozwija technologie i standardy produkcji, dostarczając nowoczesne rozwiązania, które wspierają rozwój rolnictwa, przemysłu i energetyki odnawialnej na rynku polskim i międzynarodowym.

Firma realizuje kompleksową obróbkę metali: cięcie laserowe blach o grubości do 25 mm, cięcie plazmowe do 50 mm, gięcie CNC do 3200 mm długości, spawanie metodami MIG, MAG i TIG, lakierowanie proszkowe i mokre, a także montaż podzespołów mechanicznych i hydraulicznych.



Firma NAGLAK na BAUMA 2025

Firma NAGLAK uczestniczyła w prestiżowych targach BAUMA 2025, które odbyły się w dniach od 7 do 13 kwietnia w Monachium. To jedna z najważniejszych imprez targowych w Europie. Wraz z firmą KRUPIŃSKI CRANES firma zaprezentowała rozwiązania dla branży dźwigowej.

Na stoisku firmy odwiedzający mogli zobaczyć kabinę do żurawia wieżowego, która została zaprojektowana z myślą o maksymalnym komforcie i bezpieczeństwie operatorów. Szczególnym zainteresowaniem cieszył się najnowszy model żurawia górnoobrotowego KR220-10, wy-

Firma NAGLAK uczestniczyła w prestiżowych targach BAUMA 2025, które odbywały się w Monachium. Na stoisku firmy odwiedzający mogli zobaczyć kabinę do żurawia wieżowego.



sażony we wciągarkę o udźwigu 10 ton. Dużą popularnością wśród gości cieszył się także kompaktowy żuraw szybko-montujący KR15 – ceniony za funkcjonalność i mobilność.

- Dziękujemy wszystkim, którzy odwiedzili nasze stoisko i mieli okazję zapoznać się z naszymi produktami. Udział w BAUMA 2025 był dla nas świetną okazją do wymiany doświadczeń i zaprezentowania naszej oferty szerokiemu gronu odbiorców – podsumowuje udział w targach firma NAGLAK.

Nowa maska do C-360 już w ofercie!

Firma NAGLAK wprowadziła do oferty nową maskę do ciągnika Ursus C-360.

Produkt pojawił się w dwóch wersjach, różniących się układem lamp przednich – jedna z lampami zintegrowanymi z atrapą, druga z lampami umieszczonymi poza

Firma NAGLAK wprowadziła do oferty nową maskę do ciągnika Ursus C-360.



obrysem maski. Dzięki temu klienci mogli wybrać wariant najlepiej dopasowany do indywidualnych potrzeb i estetyki pojazdu. Nowe maski wyróżniają się: solidnym i precyzyjnym wykonaniem, pełnym dopasowaniem do klasycznego modelu C-360 oraz nowoczesnym wyglądem, który zachowuje ducha tradycji. Przednia atrapa była dostępna w dwóch wariantach kolorystycznych: RAL 7035 (jasnoszary) oraz RAL 9005 (czarny), niezależnie od konfiguracji lamp. Oferowane kolory masek to RAL 1003 – żółty sygnałowy, GN 55065

– odcień zbliżony do oryginalnego ciemnożółtego, RAL 2002 – pomarańczowy, RAL 3020 – czerwony, RAL 6018 – zielony, RAL 6001 – zielony trawiasty, GN 77300 – niebieski metalik, RAL 5017 – niebieski, RAL 9005 – czarny oraz RAL 9003 – biały. Nowa maska już spotkała się z dużym zainteresowaniem.

Nowe maski wyróżniają się solidnym i precyzyjnym wykonaniem oraz pełnym dopasowaniem.



Powstaje nowa hala firmy NAMYSŁO

Firma NAMYSŁO rozpoczęła budowę nowej hali o powierzchni 1000 m². Obiekt będzie przeznaczony wyłącznie pod przygotowanie produkcji. To strategiczna inwestycja, która nie tylko ma zwiększyć moce przerobowe firmy, ale ma również poprawić logistykę i efektywność realizowanych projektów.

Nowy obiekt zostanie wyposażony w zaawansowane technologicznie urządzenia, między innymi w nowoczesne lasery do cięcia blach i profili oraz prasy krawędziowe. Dzięki nowej infrastrukturze firma będzie mogła jeszcze sprawniej realizować procesy związane z obróbką metali, zwiększając jednocześnie precyzję i jakość swoich usług. To kolejny etap dynamicznego rozwoju fir-

my NAMYSŁO, który stanowi odpowiedź na rosnące zapotrzebowanie rynku i zaufanie, którym obdarzają ją klienci. W ostatnich latach firma konsekwentnie inwestuje w rozbudowę parku maszynowego, szkolenia pracowników oraz automatyzację procesów. Budowa nowej hali jest naturalnym krokiem w tej strategii. Jej uruchomienie pozwoli na wydzielenie strefy przygotowawczej i tym

Firma NAMYSŁO rozpoczęła budowę nowej hali o powierzchni 1000 m². Obiekt będzie przeznaczony wyłącznie pod przygotowanie produkcji.



samym usprawni cały ciąg produkcyjny. Budowa hali zakończy się jeszcze w tym roku, a jej pełne uruchomienie planujemy na początek pierwszego kwartału przyszłego roku.

- To dla nas wszystkich ogromny krok naprzód i kolejny dowód na to, że dzięki wspólnej pracy, zaangażowaniu i innowacyjnemu podejściu możemy realizować ambitne cele - podkreśla firma NAMYSLO.

Nowy obiekt zostanie wyposażony w zaawansowane technologicznie urządzenia, między innymi w nowoczesne lasery do cięcia blach i profili oraz prasy krawędziowe.



Kolejnym etapem budowy będzie połączenie nowej hali przeznaczonej wyłącznie pod przygotowanie produkcji z istniejącymi już obiektami, w tym ze spawalnią oraz trzykondygnacyjnym biurowcem wyposażonym w multimedialną salę konferencyjną. Dzięki tej inwestycji firma NAMYSLO planuje nie

tylko zwiększenie wydajności, ale także dostosowanie produkcji do rosnących zmian na rynku maszyn rolniczych. Przewidywany

Dzięki nowej infrastrukturze firma będzie mogła jeszcze sprawniej realizować procesy związane z obróbką metali



wzrost produkcji pozwoli na szybkie wprowadzenie nowoczesnych maszyn i urządzeń, które są niezbędne w dzisiejszym rolnictwie. Dzięki zwiększeniu tempa produkcji rolnicy będą mogli szybciej otrzymać maszyny o wysokiej jakości i innowacyjnych rozwiązaniach, które umożliwią im podniesienie efektywności pracy na polu. Wzrost wymagań związanych z efektywnością upraw zastosowaniem nowoczesnych technologii oraz dążeniem do automatyzacji procesów produkcji maszyn sprawiają, że inwestycje w nowe moce produkcyjne stają się koniecznością. Kolejna nowa hala produkcyjna to odpowiedź na wyzwania.

- Jesteśmy świadomi, że tylko ciągły rozwój i wprowadzenie innowacji pozwala nam utrzymać pozycję lidera na rynku maszyn rolniczych. Kolejna nowa inwestycja to kolejny etap rozwoju firmy - podkreśla NAMYSLO.

RCM z Mazur na targach Bauma w Monachium

RCM, firma z Gołdapi, reprezentująca polską myśl techniczną w dziedzinie transportu i osprzętu budowlanego, zaprezentowała się podczas targów Bauma. Wydarzenie odbyło się w dniach od 7 do 13 kwietnia w Monachium. To największe i najbardziej prestiżowe wydarzenie w branży maszyn budowlanych na świecie. W tegorocznej edycji uczestniczyło 3601 wystawców z 57 krajów i ponad 600 000 odwiedzających z całego świata.

Mimo że RCM to nieduży producent z Mazur, przyciągał uwagę dzięki wyjątkowym, opatentowanym rozwiązaniom, które odpowiadają na realne potrzeby użytkowników. Główną atrakcją stoiska była RCM CT PLUS – jedyna na świecie przyczepa z hydraulicznie rozkładanymi najazdami, chroniona europejskim patentem. CT PLUS łączy funkcje klasycznej wywrotki oraz transportera mini i midi maszyn budowlanych do szerokości 2400 mm – co czyni ją unikalną na skalę światową. Na stoisku zaprezentowano również: RCM PK2 – nowoczesną przyczepę stworzoną z myślą o współpracy z koparkami kołowymi, wyposażoną w trójstronny wywrot, hydrauliczną burtę, skrętny dyszel oraz zdalne sterowanie, co znaczą-

co podnosi komfort pracy operatora, RCM SG – wytrzymałe i precyzyjne chwytaki sortująco-rozbiórkowe, RCM GOLIAT V2 – pługoukładacz, który się sprawdza w trudnych warunkach, pomokłych terenach oraz w lasach. Wszystkie konstrukcje powstają na bazie wieloletnich doświadczeń własnych firmy. RCM samodzielnie eksploatuje swoje maszyny, co umożliwia ich ciągłe doskonalenie. Produkty tworzone są w oparciu o szwedzką stal Hardox®, posiadają znak jakości Hardox® In My Body, a także niemiecki certyfikat TÜV, który zwiększa zaufanie kontrahentów na rynkach zagranicznych. Ogromne zainteresowanie produktami przełożyło się na wiele rozmów z dystrybutorami, operatorami i przedstawicielami firm budowlanych

RCM, firma z Gołdapi, reprezentująca polską myśl techniczną w dziedzinie transportu i osprzętu budowlanego, zaprezentowała się podczas targów Bauma.



z całego świata – od Europy, przez Australię, aż po Azję i Amerykę Południową.

- Szczególną radość przynosiły odwiedziny dumnych rodaków, którzy z entuzjazmem reagowali na fakt, że polska myśl techniczna z Gołdapi może być prezentowana na arenie międzynarodowej, podczas i to na największych targach branżowych na świecie. Wielu z nich podkreślało, jak budujące jest zobaczyć rodzimą markę wśród globalnych liderów - podsumowuje firma RCM.

Zainteresowanie rozwiązaniami RCM nie ograniczało się jednak tylko do zwiedzających z Polski. Niemieccy przedsiębiorcy i operatorzy z uznaniem przyjmowali fakt, że produkty z Polski mogą reprezentować tak wysoki poziom solidności i jakości wykonania. Zwracali uwagę nie tylko na innowacyjność konstrukcji, ale również na zastosowanie szwedzkiej stali Hardox®, potwierdzonej certyfikatem Hardox® In My Body, a także na posiadany przez RCM certyfikat TÜV, który zwiększa zaufanie do naszych rozwiązań na rynkach zachodnich. Stoisko firmy RCM odwiedzili przedstawiciele producentów maszyn budowlanych, dystrybutorów, a także samych operatorów, którzy szukają praktycznych, oszczędzających czas i pieniądze rozwiązań, doceniając funkcjonalność takich modeli, jak

RCM CT PLUS czy RCM PK2, które łączą kilka funkcji w jednej konstrukcji, upraszczając codzienną pracę na placu budowy. RCM przy okazji promował także swój region – odwie-

Mimo że RCM to nieduży producent z Mazur, przyciągał uwagę dzięki wyjątkowym, opatentowanym rozwiązaniom, które odpowiadają na realne potrzeby użytkowników.



dzający mogli zabrać ze sobą przewodniki po Gołdapi i okolicach.

- To mały gest, który symbolicznie podkreśla, że innowacje na światowym poziomie mogą powstawać z dala od wielkich ośrodków przemysłowych – w miejscu z pasją, konsekwencją i pomysłem – podkreśla firma RCM.

Główną atrakcją stoiska była RCM CT PLUS – jedyna na świecie przyczepa z hydraulicznie rozkładanymi najazdami, chroniona europejskim patentem.



MAGNI - plany rozwoju w Polsce

Magni Eastern Europe, z siedzibą pod Warszawą, rozpoczyna pracę nad budową własnego biura, hali serwisowej i magazynu. Obecne struktury w Polsce pozwolą firmie być bliżej dilerów, użytkowników i partnerów biznesowych, zapewniając wysoki poziom wsparcia dla regionu Europy Środkowo-Wschodniej. Gianluca Bonotto, CEO Magni Eastern Europe oraz Tomasz Król, Sales Manager, pracują efektywnie nad stworzeniem solidnej sieci dilerskiej, która pozwoli dotrzeć do polskich rolników.

Magni Telescopic Handlers to ludzie z pasją, którzy mają ponad 50 lat doświadczenia w branży budowy maszyn. Spółka wyznacza nowe trendy i przesuwa granice osiągnięć poprzez wprowadzanie innowacyjnych rozwiązań w zakresie podnoszenia i przenoszenia ładunków. Główna siedziba i fabryka znajduje się w Castelfranco Emilia, niedaleko Bolonii we Włoszech, zajmując obszar ok. 20 ha. Magni może pochwalić się 17 modelami obrotowych ładowarek teleskopowych (RTH) o udźwigu od 5 do 13 t i wysokości podnoszenia do 51 m, 16 modelami ładowarek prostych (TH) od 3 do 6 t i wysokości do 24 m, a także ciężkiej serii 9 modeli HTH od 10 do 50 t i wysokości do 14 m. Gamę ładowarek uzupełniają 52 modele podestów ruchomych do pracy na wysokości oraz 4 modele terenowych wózków widłowych (FL).

Firma ma w ofercie cztery modele terenowych wózków widłowych



Magni, wraz z rozwojem firmy i wzrostem popytu na rynku rolniczym, wprowadza ła-

dowarki teleskopowe dedykowane dla sektora rolniczego. To gama prostych maszyn teleskopowych z serii THA. Podczas EIMA 2024 w Bolonii firma przedstawiła na początek 5 modeli, które opisane są poniżej bardziej szczegółowo. Ofertę w najbliższym czasie uzupełnią odpowiednio modele o udźwigu 3,5 t i wysokości podnoszenia do 7 i 9 m. Tworzą one asortyment maszyn dla niemal każdego wymagającego użytkownika.

THA 3.6 najbardziej kompaktowa ładowarka o udźwigu do 3 ton.



THA 3.6 najbardziej kompaktowa ładowarka o udźwigu do 3 t, wysokości podnoszenia do 5,8 m i wysięgu do 3,5 m. 5 m długości, 1,81 m szerokości, 1,94 m wysokości, 38 cm prześwitu przy 18-calowych kołach, 5000 kg wagi i 75 KM mocy z silnika DEUTZ TD 2,9 L4 Stage V wraz z przekładnią hydrostatyczną pozwala osiągnąć prędkość do 35 km/godz.

Operatora w pracy wspomogą trzy tryby skrętu kół, intuicyjny system obsługi z technologią szyny CAN. Bezpieczeństwo zapewni certyfikowana kabina ROPS/FOPS oraz system LMI, który pozwala na dokładniejszą kontrolę nad maszyną poprzez precyzyjnie monitorowanie obciążeń.

Modele THA 4,5.8 i THA 4,5.10 o maksymalnym udźwigu do 4,5 ton.



Kolejne dwa modele to THA 4,5.8 i THA 4,5.10 o maksymalnym udźwigu do 4,5 t i odpowiednio wysokościach podnoszenia do 7,7 m i 9,6 m. Komfort pracy zapewni ciśnieniowa kabina zapewniająca 100% filtrację powietrza, z ogrzewaniem i klimatyzacją i dodatkowo amortyzowana. Stabilność systemu zapewnia 24 V układ z zabezpieczeniem w klasie IP67. Oświetlenie w technologii LED, rewersyjny wentylator chłodnicy i rozpoznawanie osprzętu zapewni wydajność w najtrudniejszych warunkach. Ofertę uzupełniają modele THA 5.8 i THA 5.10. Maszyny z silnikiem FPT N45 Stage V o mocy 170 KM oraz przekładnią

Ofertę uzupełniają modele THA 5.8 i THA 5.10.



CVT-2M pozwolą osiągnąć prędkość do 50 km/godz. Czyniąc te modele niezwykle wydajnymi przy pracach transportowych i przeładunkowych. Operator będzie mógł liczyć na poziomowanie maszyny +/- 7°, przesuw boczny ramienia czy też hydropneumatyczny układ zawieszenia w celu poprawy komfortu i stabilności maszyny. Produktywność wspomaga układ hydrauliczny o ciśnieniu roboczym 350 bar wraz z elektroproporcjonalnym sterowaniem.

Główna siedziba i fabryka znajdują się w Castelfranco Emilia, niedaleko Bolonii.



To tylko przedsmak tego co Magni planuje. Użytkownicy jeszcze w tym roku będą mieli możliwość sprawdzenia maszyn w praktyce oraz podziwiać je podczas targów AGROSHOW.



Pokazy pracy ciągnika DEUTZ-FAHR w Celbowie

Firma ROLTOP przeprowadziła pokazy pracy ciągnika DEUTZ-FAHR 9340 TTV Agrotron. Pokazy odbyły się w Celbowie w województwie pomorskim. ROLTOP od 1993 roku jest generalnym przedstawicielem niemieckiego koncernu DEUTZ-FAHR w Polsce.

Podczas dwóch dni pokazów ciągnik DEUTZ-FAHR pracował z nawigacją. Pierwszego dnia uruchomiono także Auto-Sterowanie, dzięki któremu operator jednym przyciskiem mógł nadać prędkość, opuścić lub podnieść maszynę i sterować hydrauliką. Do ciągnika podłączony był kultywator dłutowy (gruber Horsch Terrano FX 4m). Ciągnikiem jeździło sześciu operatorów.

Firma ROLTOP przeprowadziła pokazy pracy ciągnika DEUTZ FAHR 9340 TTV Agrotron.



Pokazy odbyły się w Celbowie w województwie pomorskim. ROLTOP od 1993 roku jest generalnym przedstawicielem niemieckiego koncernu DEUTZ-FAHR w Polsce.



Firma Swimer obsypana nagrodami

Firma Swimer została nagrodzona Znakiem Bezpieczeństwa KRUS i Złotym Medalem Targów Kielce. Dwa prestiżowe wyróżnienia przyznane zostały toruńskiej firmie w marcu podczas XXX Międzynarodowych Targów Techniki Rolniczej AGROTECH w Kielcach.

Znak Bezpieczeństwa KRUS dla Swimer Agro Tank 22 000 litrów

Swimer Agro Tank o pojemności 22 000 litrów to pierwszy na świecie zbiornikiem z takim wyróżnieniem. Aby uzyskać wyróż-

nienie, zbiornik musiał przejść rygorystyczne testy oceniające m.in. odporność materiału na uszkodzenia mechaniczne, stabilność konstrukcji oraz zabezpieczenia chroniące użytkowników przed potencjalnymi zagrożeniami.

Podczas uroczystej ceremonii nagrodę odebrali Łukasz Otremba, założyciel firmy Swimer oraz Przemysław Bochat.

- Nasz zbiornik Swimer Agro Tank 22 000 litrów został pierwszym na świecie produktem tego typu, który otrzymał prestiżowy Znak Bezpieczeństwa KRUS. Wyróżnienie to potwierdza, że nasz produkt spełnia najwyższe standardy bezpieczeństwa, co przekłada się na lepsze warunki pracy i ochronę zdrowia rolników – podkreśla firma Swimer

Złoty Medal Targów Kielce

- za jakość i innowacyjność

Zbiornik Swimer Agro Tank 22 000 litrów, podczas tych samych targów, został również nagrodzony Złotym Medalem Targów Kielce. Nagroda przyznawana jest za jakość i innowacyjność rozwiązań w branży rolniczej. Komisja konkursowa doceniła funkcjonalność,

Firma Swimer została nagrodzona Znakiem Bezpieczeństwa KRUS i Złotym Medalem Targów Kielce. Wyróżnienia zostały przyznane podczas XXX Międzynarodowych Targów Techniki Rolniczej AGROTECH.



bezpieczeństwo oraz wygodę użytkowania zbiornika, podkreślając jego znaczenie dla nowoczesnego rolnictwa. Złoty Medal Agrotech 2025 to potwierdzenie, że starania firmy Swimer są doceniane przez ekspertów branży. Firma podkreśla, że nagroda mobilizuje do dalszego rozwoju i wprowadzania kolejnych in-

nowacji, które pomogą rolnikom jeszcze efektywniej zarządzać swoimi gospodarstwami.

Znaczenie nagród dla firmy

Łukasz Otremba Swimer

Otrzymane wyróżnienia są dowodem na to, że firma Swimer konsekwentnie dąży do do-

Otrzymane wyróżnienia są dowodem na to, że firma Swimer konsekwentnie dąży do doskonalenia swoich produktów, kładąc nacisk na bezpieczeństwo, jakość i innowacyjność.



skonalenia swoich produktów, kładąc nacisk na bezpieczeństwo, jakość i innowacyjność. Zdobywanie Znaku Bezpieczeństwa KRUS oraz Złotego Medalu Targów Kielce umacnia pozycję firmy na rynku i potwierdza jej zaangażowanie w dostarczanie rolnikom nowoczesnych i bezpiecznych rozwiązań. Swimer, jako producent zbiorników z polietylenu do magazynowania i dystrybucji płynów, takich jak olej napędowy, AdBlue®, woda czy nawozy płynne, od lat stawia na innowacyjność i wysoką jakość swoich produktów. Otrzymane nagrody są kolejnym krokiem w umacnianiu zaufania klientów oraz potwierdzeniem, że obrana strategia rozwoju przynosi wymierne efekty. Warto również dodać, że Swimer aktywnie uczestniczy w branżowych wydarzeniach i targach, prezentując swoje produkty oraz zdobywając kolejne nagrody i wyróżnienia, co świadczy o dynamicznym rozwoju firmy i jej znaczącej roli na rynku rolniczym.

Lokenberg Energy – nowa marka na rynku biogazu

Lokenberg Energy buduje własną instalację, która ma stanowić wzorcowy przykład biogazowni rolniczej, zasilanej głównie substratami z gospodarstwa. Jak podkreślono, to nie tylko inwestycja w energię, ale również dowód na to, że biogazownia może być realnym wsparciem w prowadzeniu nowoczesnego i zrównoważonego gospodarstwa rolnego.

Dynamiczny rozwój rynku biogazu w Polsce i rosnące zapotrzebowanie na odnawialne źródła energii skłoniły firmę do stworzenia marki Lokenberg Energy – wyspecjalizowanej w realizacji nowoczesnych biogazowni rolniczych. To wyjście naprzeciw oczekiwaniom rolników, którzy poszukują efektywnych i opłacalnych rozwiązań na wykorzystanie odpadów z gospodarstw, redukcję emisji CO₂ oraz produkcję zielonej energii. Spółka

Dynamiczny rozwój rynku biogazu w Polsce i rosnące zapotrzebowanie na odnawialne źródła energii skłoniły firmę do stworzenia marki Lokenberg Energy – wyspecjalizowanej w realizacji nowoczesnych biogazowni rolniczych.



realizuje biogazownie od podstaw – od koncepcji, przez projekt, po wykonanie. Lokenberg Energy aktywnie uczestniczy w przetargach, spotkaniach branżowych i wydarzeniach targowych, podczas których ma okazję wymieniać się doświadczeniami i odpowiadać na pytania

klientów. Z każdym kolejnym projektem pogłębia swoje kompetencje i rozwija sieć współpracy z ekspertami oraz producentami technologii, dbając o jakość

Spółka realizuje biogazownie od podstaw – od koncepcji, przez projekt, po wykonanie.



i efektywność oferowanych rozwiązań. Lokenberg Energy wierzy, że przyszłość polskiego rolnictwa leży w zrównoważonej energetyce i obiegu zamkniętym. Dlatego z pełnym zaangażowaniem wspiera inwestorów w całym procesie wdrażania biogazowni – od pozyskania dofinansowania, po uzyskanie pozwolenia na użytkowanie. Spółka zachęca do kontaktu z zespołem oraz do śledzenia swoich działań na stronie: www.lokenberg-energy.pl



**POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH**

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych

ul. Poznańska 118 / 87 - 100 Toruń

tel. +48 (56) 651 47 40
tel. +48 (56) 623 31 25
fax: +48 (56) 651 47 44

e-mail: biuro@pigmiur.pl
www.pigmiur.pl
www.agroshow.pl